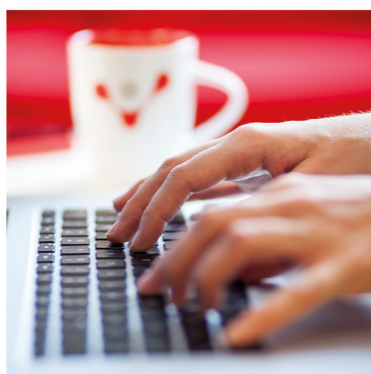
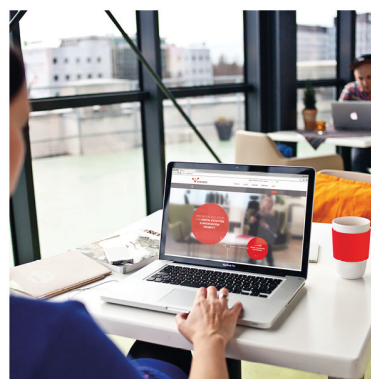


BOKSLUTSKOMMUNIKÉ VERISEC AB (PUBL)

JANUARI - DECEMBER
2014



BOKSLUTSKOMMUNIKÉ – VERISEC AB (PUBL)

1 januari – 31 december 2014

PERIODEN I SAMMANDRAG

Fjärde kvartalet: oktober – december 2014

- Nettoomsättningen uppgick till 16 227 (19 296) Tkr
- Rörelseresultatet före avskrivningar, EBITDA, uppgick till 619 (5 869) Tkr
- Resultat efter skatt uppgick till 303 (-679) Tkr
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 9 549 (12 952) Tkr
- Per den 31 december 2014 uppgick likvida medel till 42 321 (12 282) Tkr

Helåret 2014

- Nettoomsättningen uppgick till 51 222 (54 532) Tkr
- Rörelseresultatet före avskrivningar, EBITDA, uppgick till 2 878 (10 794) Tkr
- Resultat efter skatt uppgick till 1 339 (1 641) Tkr
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 3 999 (17 667) Tkr
- Per den 31 december 2014 uppgick likvida medel till 42 321 (12 282) Tkr

Viktiga händelser under perioden

- Verisec noterades framgångsrikt på Nasdaq First North i Stockholm med första handelsdag 18 december. Nyemissionen i samband med noteringen övertecknades 270 procent och gav god ägarspridning och tillförde bolaget 35 Mkr före emissionskostnader.
- Forex Bank tecknade avtal om outsourcing av sin ID-infrastruktur till Verisec. Avtalet innefattar Freja ID, Freja Connect, Freja Mobile samt hantering av Mobilt BankID. Avtalet sträcker sig inledningsvis under tre år.
- BBVA utökade under kvartalet sitt avtal till att omfatta support dygnet-runt på spanska från den 1 januari 2015. Denna utökning är en förutsättning för den planerade utrullningen av Freja produkter till att omfatta miljontals retail kunder i världen.
- Verisec GmbH, som bildades under tredje kvartalet, tecknade avtal med två etablerade återförsäljare på den tyska marknaden. Genom dessa återförsäljare gjordes ett antal mindre affärer under kvartalet. Med avtalen skapas förutsättningar att snabbt etablera en position på den viktiga tyska marknaden.

Viktiga händelser efter rapportperiodens utgång

Utifrån de expansionsplaner i EMEA-regionen som redovisades i samband med notering och nyemission har Verisec expanderat i:

- Madrid, Spanien med ett eget kontor och två heltidsresurser. Den lokala närvaron ger ökade möjligheter att nå den inhemska spanska marknaden, men är också en språngbräda för att nå marknader i Latinamerika.
- Mexiko med en lokal närvaro som följd av expansionen i Spanien. Genom lokal närvaro skapas förutsättningar att stödja fortsatt utrullning av Verisecs teknik. Samtidigt skapas möjligheter för nyförsäljning till identifierade kundgrupper på den latinamerikanska marknaden.
- Mellanöstern med rekrytering till det planerade Dubai-kontoret. Verksamheten förväntas komma igång från och med andra kvartalet 2015. Mellanöstern är en viktig pusselbit för att hantera både den växande marknaden i mellanöstern men också den snabbt mognande marknaden i Afrika.

Nyckeltal

Nyckeltal	2014 okt-dec	2013 okt-dec	2014 jan-dec	2013 jan-dec
Försäljningstillväxt (%)	Neg.	-	Neg.	35,1%
Rörelsemarginal (%)	1,9%	27,6%	2,8%	17,0%
Vinstmarginal (%)	1,9%	Neg.	2,4%	2,9%
Kassaflöde från den löpande verksamheten (Tkr)	9 549	12 952	3 999	17 667
Soliditet (%)	54,6%	15,5%	54,6%	15,5%
Medelantal anställda (st)	37	35	37	34
Intäkter per anställd (Tkr)	441	582	1 494	1 685
Eget kapital per aktie (kr)	9,5*	6 763	9,5*	6 763
Antal aktier per balansdag (st)	4 033 333*	1 000	4 033 333*	1 000

*) Verisec hade 4 033 333st aktier efter att emissionen registrerats hos Bolagsverket den 12 januari 2015.

Utdelning

Styrelsen föreslår att ingen utdelning ska ske för verksamhetsåret 2014.

KOMMENTAR FRÅN VD

Omsättning och resultat för fjärde kvartalet liksom helåret 2014 var i linje med förväntningarna. Efter den starka tillväxten under 2013, fanns under 2014 ett stort behov av konsolidering och förberedelser inför nästa steg i expensionsstrategin. Den framgångsrika noteringen på Nasdaq First North var också ett led i förberedelserna för att säkra fortsatt expensionskapital. Den löpande verksamheten visar positivt kassaflöde och vi kliver nu in i 2015 med starka finanser och ökat handlingsutrymme för den fortsatta expansionen. Utifrån detta är jag stolt över Verisecs utveckling 2014.

Verksamhetsåret 2014 kännetecknades av fortsatta satsningar på expansion enligt plan. Utgångspunkten för strategin är pragmatiskt expansiv – att stärka Verisecs position inom EMEA (Europa, Mellanöstern och Afrika). Marknaderna inom EMEA kännetecknas generellt av god mognad, efterfrågan och tillväxt inom IT-säkerhet. Det ökade intresset och uppmärksamheten samt regleringar kring cybersäkerhet har påverkat investeringsviljan i positiv riktning. Eftersom Verisecs kunder generellt utgörs av stora organisationer med internationell närvaro, skapas också förutsättningar för att Verisecs teknik installeras och rullas ut i ett globalt perspektiv. På sikt fungerar dessa globala kunder också som språngbräda för fortsatt expansion utanför EMEA-regionen.

Ett viktigt led i Verisecs expansion var noteringen på Nasdaq First North. I samband med noteringen gjordes också en nyemission som tillförde bolaget 35 Mkr före emissionskostnader. Nyemissionen är i sin helhet avsedd för att stödja våra expensionsplaner. En stor del av förberedelserna genomfördes innan noteringen för att minimera ledtiden i de satsningar som planerats. Bland annat kunde ett helägt bolag i Tyskland med två nyrekryterade återförsäljare etableras under 2014, parallellt med marknadsföring och rekryteringsarbete inför 2015.

Under 2014 lanserade Verisec ett antal nya produkter inom produktfamiljen Freja – Freja Connect och Freja Mobile – vilket stärker och breddar erbjudandet till våra kunder. Freja Connect lanserades under andra kvartalet, och faller inom kategorin "cloud identity management" vilket är ett snabbt växande område som möter det ökade behovet av förstärkt och förenklad inloggning till molntjänster. Verisecs kunder använder såväl externa som interna molntjänster, vilka traditionellt säkrats av fasta lösenord med olika inloggningar för varje tjänst. Med Freja Connect kan Verisecs kunder återta kontrollen av inloggningen, höja säkerheten och samtidigt förenkla för användaren.

Freja Mobile lanserades under tredje kvartalet för att möta det växande behovet av att använda mobiltelefonen för identifiering och signering. Även om hårdvaruenheter såsom dosor och läsare utgör en viktig del i Verisecs kunderbjudande inom överskådlig tid så finns en stark efterfrågan att ersätta dessa med applikationer på mobilplattformen. Med mobila lösningar ökar möjligheten till snabbare och mindre kostnadskrävande utrullningar, där användare får en smidigare upplevelse utan att säkerheten kompromissas.

Under sista kvartalet tecknades avtal med Forex Bank, som blev vår första Freja Mobile-kund i Sverige. Utvecklingen av Freja Mobile fortsätter med inriktning på flera generella säkerhetsfunktioner. Som en del i Forex-avtalet ingår också outsourcing av ID-infrastrukturen. Efterfrågan kring outsourcade säkerhetstjänster bedöms bli ett snabbväxande område och vi tror att vi kan fortsätta att befästa vår starka marknadsposition.

Johan Henrikson, VD Verisec AB

Nacka den 16 februari 2015

OM VERISEC

Verisec är ett bolag i framkant av digital säkerhet och skapar lösningar för att göra system säkra och lättillgängliga. Bolaget tillhandahåller ett brett utbud av produkter inom sina två affärsområden: Digitala identiteter och Informationssäkerhet. Verisec har distribution globalt och verksamhet i Stockholm, London, Belgrad, Madrid, Mexico City och Frankfurt. Bolaget sysselsätter per den 16 februari 46 personer. Aktien handlas på NASDAQ First North i Stockholm och antalet aktieägare uppgick per den 31 december 2014 till cirka 800. Remium Nordic AB är Verisecs Certified Adviser.

AFFÄRSIDÉ

Verisecs affärsidé är att göra den digitala världen tillgänglig på ett enkelt och säkert sätt genom att leverera innovativa lösningar kring digitala identiteter och informationssäkerhet.

VISION

Verisecs vision är att förbättra sina kunders produktivitet, säkerhet och mobilitet genom att tillhandahålla innovativa säkerhetslösningar för skydd av digitala identiteter och information.

MÅL

Bolagets mål är att öka sin internationella närvaro. Detta ska i ett första skede ske genom att utöka säljorganisationen i Storbritannien samt etablera närvaro i DACH-regionen med utgångspunkt från Tyskland. Bolaget avser även att utöka närvaron i EMEA med återförsäljare, distributörer och egna säljkontor.

FINANSIELLA MÅL

Bolagets finansiella mål är att, inom en femårsperiod, uppnå en nettoomsättning om minst 200 miljoner kronor med en EBIT-marginal i intervallet 15-20 procent.

Eftersom införsäljningen av IT-säkerhetslösningar i många fall resulterar i långa processer, kan såväl omsättning som resultat variera vid direkt jämförelse mellan perioder.

KOMMENTARER TILL DEN FINANSIELLA UTVECKLINGEN

Nettoomsättning

Under det fjärde kvartalet 2014 uppgick nettoomsättningen till 16,2 (19,3) miljoner kronor. Nettoomsättningen för helåret 2014 uppgick till 51,2 (54,5) miljoner kronor. 2013 var ett år med en mycket stark tillväxt på drygt 35 procent. En del av affärerna som var förväntade att inkomma under 2014 tidigare lades av kunderna till 2013, vilket bidrog till att öka skillnaderna mellan åren. Ytterligare en faktor var att 2014 präglades av ett fokus på att förbereda verksamheten för den expansion som nu är inledd.

Resultat

För det fjärde kvartalet 2014 minskade rörelseresultatet efter av- och nedskrivningar till 0,3 miljoner kronor jämfört med 5,6 miljoner kronor för motsvarande period år 2013. Rörelsemarginalen uppgick till 1,9 procent, jämfört med 27,6 procent under motsvarande period 2013.

För helåret 2014 minskade rörelseresultatet efter av- och nedskrivningar till 1,5 miljoner kronor jämfört med 9,7 miljoner kronor för år 2013. Rörelsemarginalen uppgick under helåret 2014 till 2,8 procent, jämfört med 17,0 procent under 2013.

Marginalförsämringen under fjärde kvartalet 2014 och för helåret 2014 förklaras vid sidan av bruttomarginaleffekter, av ökade personal- och marknadsföringskostnader samt av kostnader relaterade till noteringen på Nasdaq First North den 18 december 2014.

Investeringar och avskrivningar

Bolagets produktutveckling aktiveras när en version av produkten är klar för försäljning till kund. Per den 31 december 2014 uppgår den aktiverade produktutvecklingen efter avskrivningar till 4,2 miljoner kronor. En ökning med 3,0 miljoner jämfört med den 31 december 2013. För helåret 2014 uppgick avskrivningar av aktiverad produktutveckling till 0,7 miljoner kronor och under 2013 till 0,1 miljoner kronor.

För helåret 2014 uppgick avskrivningarna på materiella tillgångar till 0,6 miljoner kronor jämfört med 0,9 miljoner kronor under 2013.

Under helåret 2014 ökade värdet av ännu ej aktiverad produktutveckling till 1,5 miljoner kronor. Ökningen från 31 december 2013 var 0,5 miljoner kronor.

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten efter förändring av rörelsekapital uppgick under fjärde kvartalet 2014 till 9,5 miljoner kronor jämfört med 13,0 miljoner kronor föregående år. Kassaflödet från investeringar uppgick till -0,3 (2,1) miljoner kronor. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 30,0 (-2,4) miljoner kronor. Förändringen berodde främst på den under kvartalet genomförda nyemissionen om 35,0 miljoner kronor före emissionskostnader. Periodens kassaflöde uppgick till 39,3 (12,7) miljoner kronor.

Finansiell ställning

Kassa och bank uppgick per 31 december 2014 till 42,3 miljoner kronor. Verisec hade per samma datum inga räntebärande skulder. Verisecs egna kapital uppgick per 31 december 2014 till 38,2 miljoner kronor, varav 40,0 miljoner kronor var bundet eget kapital.

Personal

Verisecs koncern hade 37 (32) fulltidsanställda per den 31 december 2014, varav 13 kvinnor (12).

FINANSIELL ÖVERSIKT

Resultaträkning i sammandrag

Koncernen (Tkr)	2014 okt-dec	2013 okt-dec	2014 jan-dec	2013 jan-dec
Nettoomsättning	16 227	19 296	51 222	54 532
Aktiverad produktutveckling	20	382	3 726	1 320
Förändring pågående arbete och övriga intäkter	75	700	316	1 424
Rörelsens intäkter	16 321	20 378	55 264	57 276
Kostnad sålda varor och tjänster	-5 444	-5 504	-18 317	-13 991
Bruttoresultat	10 877	14 874	36 947	43 285
Övriga externa kostnader	-4 790	-4 009	-14 536	-14 784
Personalkostnader	-5 468	-4 997	-19 533	-17 707
Rörelseresultat före avskrivningar	619	5 869	2 878	10 794
Avskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-305	-252	-1 352	-1 048
Rörelseresultat (EBIT)	314	5 617	1 526	9 746
Finansiella poster	83	16	318	-158
Resultat efter finansiella poster	397	5 633	1 844	9 588
Koncernbidrag	0	-7 357	0	-7 357
Skatt på periodens resultat	-93	1 045	-505	-591
Periodens resultat	303	-679	1 339	1 641

Balansräkning i sammandrag

Koncernen (Tkr)	2014 30 sep	2013 30 sep	2014 31 dec	2013 31 dec
Tillgångar				
<i>Anläggningstillgångar</i>				
Immateriella anläggningstillgångar	4 324	866	4 229	1 188
Byggnader och mark	0	9 834	0	0
Materiella anläggningstillgångar	1 577	2 110	1 653	1 897
Summa anläggningstillgångar	5 901	12 810	5 882	3 085
<i>Omsättningstillgångar</i>				
Varulager	580	389	511	465
Produktutveckling	383	724	1 476	1 034
Kundfordringar	5 174	10 630	12 539	13 573
Fordringar hos koncernföretag	7 584	5 381	0	7 855
Skattefordringar	836	0	801	832
Övriga fordringar	3 244	2 065	427	101
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2 950	6 069	5 987	4 294
Kassa och bank	4 037	652	42 321	12 282
Summa omsättningstillgångar	24 788	25 910	64 062	40 435
Summa tillgångar	30 689	38 720	69 944	43 520
Eget kapital och skulder				
<i>Eget kapital</i>				
Aktiekapital	500	100	500	100
Bundna reserver	4 754	4 753	39 753*	4 753
Fria reserver	2 347	2 537	-2 071	1 910
Summa eget kapital	7 601	7 390	38 182	6 763
<i>Avsättningar</i>				
Uppskjuten skatteskuld	1 335	1 531	1 454	1 599
Summa avsättningar	1 335	1 531	1 454	1 599
<i>Långfristiga skulder</i>				
Skulder till kreditinstitut	0	4 040	0	0
<i>Kortfristiga skulder</i>				
Utnyttjad checkräkningskredit	910	1 038	0	0
Leverantörsskulder	2 417	3 371	5 213	6 219
Skatteskulder	675	2 153	120	110
Övriga kortfristiga skulder	2 474	5 416	3 069	8 676
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	15 278	13 781	21 906	20 153
Summa skulder	21 754	29 799	30 307	35 158
Summa eget kapital och skulder	30 689	38 720	69 944	43 520

*) I Bundna reserver per 31 dec 2014 finns ett belopp om 35 000 Tkr som avser pågående Nyemission om totalt 833 333 aktier. Emissionen kommer tillföra 130 Tkr i nytt aktiekapital och resterande om 34 870 Tkr som överkursfond. Bolagsverket har registrerat och godkänt Nyemissionen 2015-01-12.

Förändring i eget kapital

Koncernen (Tkr)	2014 okt-dec	2013 okt-dec	2014 jan-dec	2013 jan-dec
Ingående eget kapital	7 601	7 390	6 763	7 448
Omräkningsdifferenser	245	52	47	253
Utdelning	0	0	0	-2 579
Övrigt tillskjutet kapital	30 033	0	30 033	0
Periodens resultat	303	-679	1 339	1 641
Utgående eget kapital	38 182	6 763	38 182	6 763

Kassaflödesanalys i sammandrag

Koncernen (Tkr)	2014 okt-dec	2013 okt-dec	2014 jan-dec	2013 jan-dec
Resultat efter finansnetto	397	5 633	1 844	9 589
Avskrivningar	305	252	1 352	1 048
Övriga justeringar	347	46	-91	23
Skatter	-494	-1 762	-2 264	-2 159
Förändring av rörelsekapital	8 995	8 784	3 158	9 167
Kassaflöde från den löpande verksamheten	9 549	12 952	3 999	17 667
Investeringsverksamheten	-286	2 119	-4 145	2 112
Kassaflöde efter investeringar	9 263	15 072	-146	19 779
Finansieringsverksamheten	30 033	-2 413	30 033	-9 936
Periodens kassaflöde	39 296	12 658	29 887	9 843
Likvida medel vid periodens ingång	3 127	-386	12 282	2 411
Kursdifferens i likvida medel	-101	9	153	28
Likvida medel vid periodens slut	42 321	12 282	42 321	12 282

AKTIEN

Data per aktie	2014 okt-dec	2013 okt-dec	2014 jan-dec	2013 jan-dec
Antal aktier per balansdag (st)*	4 033 333	1 000	4 033 333	1 000
Genomsnittligt antal aktier (st)*	3 381 159	1 000	966 922	1 000
Resultat per aktie före utspädning (kr)	0,09**	-679	0,42**	1 641
Resultat per aktie efter utspädning (kr)	0,08*	-0,17	0,33*	0,41
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie (kr)	9 549	12 952	3 999	17 667
Eget kapital per aktie (kr)	9,5*	6 763	9,5*	6 763
Utbetald aktieutdelning per aktie (kr)	0	0	0	2 579

*) Verisec hade 4 033 333st aktier efter att emissionen registrerats hos Bolagsverket den 12 januari 2015.

**) 3 200 000st aktier.

Största aktieägare	31 dec 2014 st	Innehav %	Röster %
MARQUAY INVEST AB	3 200 000	79,34	79,34
MERLINUM AB	166 666	4,13	4,13
ARPEGGIO AB	71 428	1,77	1,77
NORDNET PENSIONS FÖRSÄKRING AB	61 144	1,52	1,52
COLLERT, GÖRAN	40 000	0,99	0,99
GÖRANSSON, CARL RICHARD	23 810	0,59	0,59
SJÖGREN, DENNY	23 809	0,59	0,59
SANDIN, HANS ROBERT	23 809	0,59	0,59
RAJTER, CHRISTIAN	23 809	0,59	0,59
FÖRSÄKRINGS AKTIEBOLAGET AVANZA PENSION	19 532	0,48	0,48

Utdelning

Styrelsen föreslår att ingen utdelning utgår för verksamhetsåret 2014. Verisec väntas befinna sig i en expensionsfas de närmaste åren varför Verisecs eventuella utdelningsbara medel med stor sannolikhet kommer att återinvesteras i verksamheten. Till följd av detta gör styrelsen för Verisec bedömningen att kontant utdelning till aktieägarna inte kommer att lämnas de närmaste två åren. Därefter ska styrelsen genomföra en översyn av utdelningspolicyn.

ÖVRIG INFORMATION

Valberedning

Styrelseordförande har påbörjat sitt arbete med att sammankalla valberedningen med utgångspunkt från bolagsordningen och aktieägarförteckning som tagits ut per den 31 jan 2015. Representanter från de 3 största ägarna kommer att beredas möjlighet att delta i valberedningsarbetet som skall redovisas i samband med inbjudan till stämman.

Kommande informationstillfällen

Årsredovisning 2014:	24 april 2015
Delårsrapport januari – mars 2015:	19 maj 2015
Årsstämma:	22 maj 2015
Delårsrapport januari – juni 2015:	19 augusti 2015
Delårsrapport januari – september 2015:	18 november 2015

Väsentliga risker och osäkerheter i verksamheten

Verisecs verksamhet påverkas, och kan komma att påverkas, av ett antal faktorer som inte helt kan kontrolleras av Verisec och som påverkar eller kan komma att påverka Verisecs finansiella ställning och resultat. Verisecs försäljning riktar sig främst till bank-, finans- och den offentliga sektorn, men även till andra privata aktörer. Efterfrågan är föremål för snabba och svårförutsägbara förändringar. En generell minskning av efterfrågan av Bolagets produkter skulle ha en negativ effekt på Bolagets verksamhet och finansiella ställning.

Försäljningscykeln för Verisecs produkter kan i vissa fall vara lång och innehålla faktorer bortom Bolagets kontroll. Det kan gå lång tid från det att en initial kontakt tas till det att kunden gör ett inköp. Under denna tid är det möjligt att presumtiva kunder bestämmer sig för att inte göra något inköp, alternativt minska en tilltänkt beställning av Bolagets produkter. Detta medför att det är svårt för Verisec att förutse tidpunkten för och redovisningen av intäkter från försäljningen av Bolagets produkter. Vidare kan Bolagets omsättning variera mellan perioder beroende på när försäljningsavtal ingås, vilket på kort sikt kan påverka Bolagets resultat negativt.

DEFINITIONER

Antal anställda per balansdagen

Antalet anställda i Bolaget omräknat till heltidstjänster, dvs antal heltider som utfört arbete under den sista månaden i rapportperioden.

Försäljningstillväxt

Nettoomsättningens utveckling i förhållande till samma period föregående år.

Medeltal anställda

Antalet anställda i Bolaget omräknat till heltidstjänster, dvs. antal heltider som utfört arbete under året/perioden.

Nettoskuld/nettokassa

Räntebärande skulder minskat med likvida medel. Nettoskuld är ett positivt tal. Nettokassa är ett negativt tal.

Omsättning per medelantal anställda

Rörelsens intäkter dividerat med medelantalet anställda under perioden.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat i procent av periodens intäkter.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet efter av- och nedskrivningar.

Vinstmarginal

Resultat i procent av periodens intäkter.

Soliditet

Eget kapital i procent av balansomslutningen.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Bokslutskommunikén har upprättats enligt BFNAR 2007:1, Frivillig delårsrapportering och följer Nasdaq First North noteringskrav. Från och med 2012 tillämpar Verisec koncern årsredovisningslagen och BFN:s kompletterande regelverk BFNAR 2012:1 Årsredovisning och Koncernredovisning (K3). 2012 och 2013 års Koncernredovisningar finns att läsa i Prospekt som upprättats i samband med bolagets anslutning till Nasdaq First North.

TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Bolaget hyr sedan 2013 lokaler för kontor, lager och produktion i Upplands Väsby av Aquitaine Properties AB. Detta bolag ägs indirekt av Bolagets styrelseledamöter, vilka också sitter i hyresgivarens styrelse. Bashyran uppgår till 1,3 miljoner kronor per år med årlig indexuppräknings. Hyresavtalet löper från 1 juni 2013 till och med den 31 maj 2020. Om avtalet inte sägs upp minst nio månader innan det löper ut förlängs det med tre år åt gången.

Inga andra ersättningar har utgått till närstående.

STYRELSENS INTYGANDE

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna bokslutskommuniké ger en rättvisande översikt av bolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som bolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Denna delårsrapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Verisec AB (publ)

Dragoljub Nesic, styrelseordförande

Tony Buss

Anders Henriksson

Johan Henriksson, VD

Jakub Missuna

Martin Skånberg

Nacka, 16 februari 2015

Verisec offentliggör denna information enligt Lagen om värdepappersmarknaden och/eller Lagen om handel med finansiella instrument. Informationen lämnades för offentliggörande fredagen den 20 februari 2015, klockan 07:30 CET.

Verisec AB (publ)

Bokslutskommuniké januari – december 2014

KONTAKTINFORMATION

Verisec AB (publ)

Smedjegatan 6

Box 2034

131 02 Nacka

Besök gärna bolagets hemsida www.verisec.com

Johan Henrikson, VD

Telefon: +46 (0) 733 45 89 02

Jakub Missuna, CFO

Telefon: +46 (0) 733 45 89 00

Certified Adviser

Remium Nordic AB

Kungsgatan 12-14

111 35 Stockholm

+46 (0) 8 - 454 32 00