

ÅRSREDOVISNING

VERISEC AB (PUBL)

2018

1 JANUARI –
31 DECEMBER



VERISEC





VERISEC

INNEHÅLL

2018 I KORTHET	4	AKTIEKAPITALET'S UTVECKLING	18
VD HAR ORDET	6	VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER VERKSAMHETSÅRET	18
MARKNAD & STRATEGI	8	FÖRSLAG TILL DISPOSITION AV FRITT EGET KAPITAL	20
FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE	13	ÅRSSTÄMMA	20
ALLMÄNT OM VERKSAMHETEN	13	FLERÅRSÖVERSIKT	21
OMSÄTTNING	13	KONCERNENS RESULTATRÄKNING	22
BRUTTORESULTAT	13	KONCERNENS RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING	23
RÖRELSERESULTAT	13	KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL	24
RESULTAT FÖRE SKATT	13	KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE	25
ÅRETS RESULTAT OCH RESULTAT PER AKTIE	13	MODERFÖRETAGETS RESULTATRÄKNING	26
INVESTERINGAR OCH AVSKRIVNINGAR	13	MODERFÖRETAGETS BALANSRÄKNING	27
KASSAFLÖDE, LIKVIDITET OCH FINANSIELL STÄLLNING	14	MODERFÖRETAGETS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL	28
PERSONAL	14	MODERFÖRETAGETS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE	29
FORSKNING OCH UTVECKLING	14	KONCERNENS OCH MODERFÖRETAGETS NOTER	30
RÖRELSERELATERADE RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER	14	STYRELSENS INTYGANDE	57
MODERFÖRETAGET	16	REVISIONSBERÄTTELSE	58
FRAMTIDSUTSIKTER	16	STYRELSE	60
AKTIEN	17	LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE OCH REVISORER	62
AKTIEDATA	17	BOLAGSSTYRNINGSRAPPORT	65
DE TIO STÖRSTA AKTIEÄGARNAS PER DEN 31 DECEMBER 2018	17	DEFINITIONER	69
UTDELNING OCH UTDELNINGSPOLICY	17	NYCKELTAL	69
INCITAMENTSPROGRAM	18	ÖVRIGA DEFINITIONER	70

Alla som har ambitionen att bygga ett plattformsbolag - det vill säga ett bolag som sammanför olika grupper via en teknikplattform - stöter på det klassiska fax-problemet. Den som skulle sälja den första faxmaskinen hade en viss uppförbacke, i det att den första kunden inte hade någon att skicka fax till. I samma stund som den andra fax-kunden tillkom uppstod ett värde - fröet till ett ekosystem av faxmaskiner.

Mot slutet av 2016 påbörjades arbetet med att omvandla Verisec från ett produktinriktat teknikbolag till ett tjänsteinriktat plattformsbolag. Under andra halvåret av 2017 lanserades e-legitimationen Freja eID som ett led i detta och under 2018 tog arbetet riktig fart. 2018 har präglats av ett intensivt arbete att bygga upp tjänsten, knyta till oss partners, teckna avtal med kunder och påbörja arbetet med att få in användare i ekosystemet.

I Verisecs ekosystem finns inga faxmaskiner. Vår plattform Freja eID sammanför människor som vill ha kontroll över sitt digitala liv genom att kunna identifiera sig säkert i den digitala världen, med företag, myndigheter och onlinetjänster som behöver säkert identifierade användare för att kunna leverera sina tjänster och produkter. Men precis som i fax-analogin skapas värdet i ekosystemet först när det finns någon på respektive sida av plattformen. Det finns olika strategier att välja för att skapa detta värde och en del plattformsbolag börjar med att bygga upp användarbasen. Facebook började med grundarens klasskamrater som användare och när tjänsten nått tillräckligt stor spridning blev den relevant för den andra sidan av plattformen – annonsörerna.

Verisecs strategi (se sid 8) tydliggjordes under 2018 och resultaten från året visar på hur vi har levererat enligt denna plan. Det första steget var att få Freja eID godkänd för det statliga kvalitetsmärket Svensk e-legitimation – dels för att få ett kvitto på att tjänsten möter alla regulatoriska krav och att den därmed går att lita på för såväl användare som kunder. Den 17 januari 2018 blev Freja eID+ den första mobila e-legitimationen i Sverige som godkändes för detta kvalitetsmärke. Detta i sin tur öppnade dörrarna till den svenska marknaden, inte minst inom offentlig sektor där det finns krav på en sådan kvalitetsmärkning i olika sammanhang.

Freja eID blir en användbar och värdefull e-legitimation först när det finns tillräckligt många tjänster tillgängliga. Fokus har därför legat på att skapa förutsättningar för att få ombord så många tjänsteleverantörer som möjligt. För att lyckas med detta ansåg vi det vara av vikt att först bygga partnerskap och teckna avtal med de större integratörer och systemleverantörer som många

av våra potentiella kunder samarbetar med. Under året lades därför stort fokus på att etablera och förstärka sådana samarbeten, bland annat med Tieto, Svensk e-identitet, Curity och CGI för att nämna några. Vid 2018 års utgång hade vi etablerat samarbete med partners vars kunder täcker större delen av Sveriges myndigheter och kommuner.

Ett annat viktigt avtal tecknades i augusti med E-legitimationsnämnden (nuvarande Myndigheten för digital förvaltning – DIGG). E-legitimering 2017 är ett statligt valfrihetssystem för elektronisk identifiering. Tanken med valfrihetssystem som upphandlingsform är att förenkla för medborgare att välja mellan olika leverantörer och utfärdare i offentliga tjänster. Ett valfrihetssystem förenklar också upphandling och avtalshantering för myndigheterna, då de inte behöver teckna enskilda avtal med varje e-legitimationsutfärdare.

Med dessa partnerskap och avtal på plats har Verisec skapat ett fundament där vi kan skala upp antalet kunder i Freja eID inom såväl privat som offentlig sektor. Detta gav resultat och vid årets slut hade vi tecknat ett drygt femtiotal avtal med såväl tjänsteleverantörer som partners. För att skapa relevans för användaren var ambitionen att dessa avtal skulle ha en bred spridning i olika sektorer och branscher. Bland de avtal som tecknades under året finns därför banker, som Resurs Bank, ett stort antal kommuner som exempelvis Södertälje, onlinetjänster som lärlplattformen Vklass, myndigheter som Pensionsmyndigheten och spelbolag som ATG. Under året lanserades också en egen tjänst i Freja eID Plus, ett gratis ID-skydd som varnar användaren om någon försöker ändra folkbokföringsadressen i bedrägligt syfte.

Under året erhöll Verisec finansieringen för den fortsatta expansionen av Freja eID genom en riktad nyemission till ytterligare en stark institutionell ägare. Därmed har Verisec en bred och stabil skara av institutionella ägare med Swedbank Robur Ny Teknik, Handelsbanken Fonder, Svolder och AMF Aktiefond Småbolag jämte ett fortsatt majoritetsinnehav av företags grundare och ledningsgrupp.

Att etablera Freja eID på den svenska marknaden har varit huvudfokus under 2018 och kommer så vara till dess att vi etablerat plattformen brett bland tjänsteleverantörer och användare. Dock har förberedande steg för en internationell anpassning av plattformen tagits i och med vi lämnade in en ansökan till Myndigheten för digital förvaltning – DIGG – om att Sverige skall anmäla Freja eID som en svensk e-legitimation inom eIDAS, EU:s ramverk för elektronisk identifiering över gränserna.

Teknikutvecklingen går i en rasande takt. Faxen, som vi inledde sammanfattningen med, gick från revolutionerande succé till museiföremål på några decennier. Vi investerar ständigt i vår utveckling för att ligga i framkant och Verisec är idag ett bolag där fler än hälften av de anställda arbetar med produkt- och tjänsteutveckling, design och innovation. I Sverige är e-legitimation något vi tar för givet. I stora delar av världen har utvecklingen mot e-legitimationer knappt börjat. Genom att fortsätta bygga vår styrka på hemmaplan kan vi när tiden är mogen sedan använda vårt försprång för en internationell expansion av plattformen.



VD HAR ORDET

Digitala identiteter är en förutsättning för att frigöra kraften och skapa hävstång i digitaliseringsarbetet. Utan kunskap om vem som använder tjänsten saknas förutsättningar för att skraddarsy upplevelsen, följa användare över tid och att göra mer kvalificerade transaktioner. Utgångspunkten för kundresan och den personliga upplevelsen blir således identiteten. Detta är Verisecs kärnområde.

Övergångsarbetet till den tjänstebaserade leveransen av digitala identiteter, Freja eID, har fortsatt under 2018. Startskottet för försäljningsarbetet blev den statliga kvalitetsmärknigen i januari. Fokus under året har varit på avtal med tjänsteleverantörer som vill erbjuda Freja eID och därmed skapa en relevant plattform för användare som kommer in.

Under 2018 tecknades drygt femtiotal avtal med såväl partners som olika tjänsteleverantörer. Antalet tjänster ger en stark indikation om attraktionskraften och det upplevda behov som finns på marknaden. Suget efter alternativ på e-legitimationsmarknaden är stort, och drivs av både kommersiella motiv och behovet av innovation inom flertalet branscher. Genom sina unika funktioner utgör Freja eID både en plattform för innovation och tillit.

Utvecklingen under 2018 har bidragit till att kraftigt stärka varumärket Freja eID, och igenkänningen har ökat markant hos de bolag och organisationer vi möter till vardags. Arbetet via partners har också inneburit en bredare bearbetning av marknaden, och antalet tjänsteleverantörer som ansluts via dessa ökade markant under sista kvartalet. Anslutningen till Valfrihetssystem 2017 och den tillhörande kopplingen till Sweden Connect-federationen

har även bidragit till att öka kännedomen om Freja eID inom offentlig sektor.

Under 2019 intensifieras bearbetning av tjänsteleverantörer för att kontinuerligt öka relevansen för användarna av Freja eID. I första hand prioriterar vi breda tjänster med stora användargrupper och gärna med hög frekvens av interaktion. De flesta digitala tjänster idag använder inte ett eID, och det finns hela branscher med stora användargrupper som idag är helt beroende av fasta användarnamn och lösenord. Som exempel kan nämnas stora delar av idrottsrörelsen och e-handeln. Inom dessa segment kan Freja eID spela en viktig roll och medföra stora grupper nya användare.

Genom den innovationskraft Freja eID tillför marknaden blir det alltmer uppenbart för flera branscher vilka nya möjligheter som skapas med Freja eID som plattform. Under 2019 kommer vi arbeta nära flertalet tjänsteleverantörer för att driva utveckling av nya funktioner utifrån marknadens behov. En annan effekt av den fördjupade relationen med tjänsteleverantörer kommer att visa sig i gemensamma marknadsaktiviteter för att attrahera användare till Freja eID som tjänst.

Under den senare delen av 2019 kommer vi således öka fokus på användare kopplade till befintliga tjänster eller segment som bedöms ha större användning av Freja eID baserat på tjänsteutbudet.

Under 2018 stärkte vi parallellt, med satsningarna på Freja eID, den grundläggande affären som består av Freja ID, personliggöring av internetbankdosor och tredjepartsprodukter (HSM). Jag ser det som ett styrkebesked för organisationen och att vi är väl rustade för ett spännande 2019.



VAD ÄR FREJA eID?

Som "eID" i namnet indikerar är Freja eID en elektronisk identitet. Du kan betrakta den som ett slags gratis mobilt ID-kort som verifierar din identitet när du utför aktiviteter online, så som inloggning, signering eller godkännande vilket görs smidigt med din personliga PIN-kod, fingeravtryck eller ansiktsgenkänning. Dessutom ger den dig full kontroll över dina digitala aktiviteter och skyddar din integritet.

Människor har olika behov och vanor online och det är värt att värna om. Därför finns Freja eID tillgänglig i tre olika tillitsnivåer, för att tillmötesgå just dina individuella behov. Med **Freja eID Bas** har din elektroniska identitet samma tillitsnivå som ett användarnamn och lösenord, men förstärker dina inloggnings med tvåfaktorsautentisering. För åtkomst till tjänster som kräver en högre tillitsnivå utgör **Freja eID Extended** en stark oberoende verifiering av din identitet. **Freja eID Plus** är alternativet för dig som vill ha åtkomst till exempelvis myndighetsärenden, där tjänsteleverantören kräver en hög kundkännedom. Freja eID Plus har det statliga kvalitetsmärket Svensk e-legitimation. På denna nivå ingår även ett gratis ID-Skydd som meddelar dig om en obehörig ändring av din adress sker.

Freja eID har också en kontrollpanel, "Mina Sidor", där du kan stänga av tillgången till vissa tjänster temporärt. Här kan du även se alla dina digitala transaktioner; samtliga inloggnings och underskrifter.

Sammantaget kan man beskriva Freja eID som **Nyckeln till det digitala livet**. Freja eID är kostnadsfri för användaren.

PROVA SJÄLV, SKAFFA FREJA eID!

1

LADDA NER APPEN

Från App Store eller Google Play.

2

BÖRJA MED FREJA eID BAS

Registrera din epostadress. Det är snabbt och enkelt och ger dig tillgång till vissa tjänster.

3

ANSÖK OM FREJA eID EXTENDED

Det är en helt digital process. Vi behöver säkerställa din identitet, så du måste förbereda ett giltigt ID-dokument och ta ett ID-foto.

4

FULLÄNDA DIN E-LEGITIMATION MED FREJA eID PLUS

Gör en fysisk identitetskontroll hos något av våra 2000 Freja eID-ombud runt om i landet. Med Freja eID Plus får du tillgång till statliga och offentliga tjänster, banker, m.m. På denna nivå ingår dessutom ett gratis ID-Skydd.

Tillväxtstrategi

Sedan 2016 har vi arbetat med att transformera Verisec från ett teknikbaserat produktföretag till ett plattformsbaserat tjänsteföretag. Våra huvudsakliga intäkter kommer fortfarande från den traditionella verksamheten och detta ger oss en stabil och trygg grund varpå vi kan bygga vårt tillväxtprojekt – ID-plattformen Freja eID. Den traditionella verksamheten är en bra affär som även den visar tillväxt, men vår tro är att det som kommer skapa verkligt stora värden över tid är Freja eID och därför ligger fokus på detta när vi här presenterar vår strategi för tillväxt.

Marknadsförutsättningar

Föreställ dig att du bodde i ett land där du kunde få nästan all musik i hela världen strömmad till din mobil för bara någon hundralapp i månaden. Alla du känner använde tjänsten och de som fortfarande lyssnade på CD-skivor var enstaka nostalgiker. Du skulle givetvis tro att en sådan fantastisk musiktjänst fanns överallt i den digitaliserade världen, men så visar det sig att i princip resten av världen fortfarande lyssnar på CD-skivor. Och inget företag – inte ens det företag som gjort den strömmande musiken till en sådan succé i Sverige – verkar ha någon ambition att erövra den jungfruliga mark som finns utanför landets gränser.

Ingenstans i världen är e-legitimering så etablerat som i Sverige, där du kan identifiera dig till mängder av såväl privata som offentliga tjänster med en användarvänlig mobilapp, helt utan osäkra och krångliga lösenord. I våra nordiska grannländer och enstaka andra länder finns liknande lösningar men nästan överallt är e-legitimation en krånglig kortbaserad lösning som endast ger tillgång till enstaka myndighetstjänster.

Vi skulle kunna vederlägga marknadsförutsättningarna för e-legitimering genom att peka på hur samhället blir allt mer digitaliserat, hur fler och fler tjänster blir personaliserade och hur olika regleringar som PSD2 och GDPR skapar drivkrafter för användarvänliga digitala identiteter. Men vi kan också pröva marknadsförutsättningarna med en väldigt enkel fråga. Tror du att resten av världen vid någon tidpunkt kommer att efterfråga den sortens mobila e-legitimation vi har i Sverige?

Allt börjar på hemmaplan

Vi har en vision om en värld där alla människor har kontroll över sitt digitala liv med en mobil e-legitimation. Men vi vet också att denna resa börjar här hemma. Vi måste inledningsvis bygga upp en stark position bland svenska företag, myndigheter och organisationer så att de kopplar på Freja eID som ID-metod. När

antalet tjänster kopplade till Freja eID nått en kritisk massa är det vår uppgift att tillräckligt många individer börjar använda e-legitimationen så att ekosystemet blir relevant för tjänsteleverantörerna.

Behövs konkurrens?

Det finns en del som vid en första anblick tycker att det inte finns någon poäng med en ny e-legitimation här i Sverige när vi redan har ett så välfungerande system. Det är mänskligt att se status quo som ett evigt tillstånd, men såväl historien som de resultat vi redan uppnått med Freja eID visar att förändring är det enda konstanta. För att ta ett historiskt exempel fanns redan några dominanta sökjättar på marknaden när Google klev in på scenen. Yahoo trodde att framtiden låg i kategorisök och vad Altavista trodde är oklart. Det enda vi kan konstatera är att ingen kände sig hotad av den lilla uppstickaren. Men det behöver inte heller vara så dramatiskt som att en ny spelare fullständigt sveper konkurrenterna från marknaden, som i fallet med Google. Den digitala världen kännetecknas visserligen av att en aktör oftast tar en dominerande position, men i och med att den digitala marknaden har en närmast gränslös räckvidd finns alltid lönsamma positioner att ta. Facebook dominerar sociala medier med sina fler än två miljarder användare men LinkedIn, som tagit positionen för yrkesverksamma, har en hälsosam position med nästan 600 miljoner användare i slutet av 2018.

Det faktum att Freja eID på den korta tid som gått sedan lanseringen, redan har tecknat ett dygt femtiotal avtal med ledande integratörer, tongivande myndigheter och några av Sveriges största företag är ett bevis på att status quo inte var tillräckligt bra. Det finns ett behov av ett fristående alternativ som inte är kopplat till att användaren är kund i en viss bank. Det finns ett behov av en aktör som driver fram innovativa applikationer i nära samarbete med kunderna. Det finns ett behov av en aktör som utmanar prisbilden. Att ha en monopolliknande ställning leder sällan till fördelar för kunderna.

Vi har under 2018 etablerat Freja eID som en trovärdig aktör på den svenska marknaden. Att vi är den enda mobila e-legitimationen som är godkänd för det statliga kvalitetsmärket Svensk e-legitimation är en del av detta, men att vi lyckats knyta till oss såväl de viktigaste integratörerna som ett stort antal kunder är det mest betydelsefulla beviset.

Den verkliga konkurrenten

Vi tror att du i framtiden kommer att ha två, tre e-legitimationer som identifierar dig i alla dina digitala tjänster. Det du inte kommer

att ha är lösenord. Den verkliga konkurrenten till Freja eID är fortfarande den ID-lösning som bygger på användarnamn och lösenord. Idag finns hundratals tjänster i Sverige där du kan identifiera dig med en e-legitimation. Men det finns mångfaldigt fler digitala tjänster, varav den absoluta majoriteten identifierar sina användare med användarnamn och fast lösenord; en lösning som sedan länge passerat sitt bäst-före-datum. Lösenord är osäkra, krångliga för användaren och ger inte tjänsteleverantörerna tillräckligt hög nivå av tillit för att kunna leverera betrodda tjänster. I och med EU:s nya betaltjänstdirektiv PSD2 kommer det nu bli förbjudet för många tjänster att bygga sin säkerhet på fasta lösenord. GDPR har redan satt bollen i rullning och i takt med att företag och myndigheter blir hackade via en av de enklaste ingångarna, dvs lösenorden, börja de så smått inse att tiden har kommit för e-legitimationer. Men den stora drivkraften är och kommer vara användarna. Ju fler tjänster som görs tillgängliga med en smidig e-legitimation, desto svårare kommer det bli för de aktörer som tvingar sina användare att komma ihåg lösenord. Branscher där smidighet och låga trösklar är avgörande har insett detta. Försök hitta en spelsajt som bygger sin kundrelation på lösenord så får du en indikation om vart utvecklingen är på väg.

Strategi

För att lyckas med att etablera och nå en stark position med en e-legitimation måste man först förhålla sig till de spelregler som gäller för ett plattformsbolag. Visst finns det enorma skillnader mellan plattformsbolag som Airbnb och Amazon, men de är underkastade samma grundläggande förutsättningar. Att ta hänsyn och planera utifrån dessa, är det första man måste göra för att skapa en framgångsrik strategi för ett plattformsbolag. Därefter formar man strategin utifrån den bransch man befinner sig i.

Fem framgångsfaktorer för plattformsbolag

Ta valfritt plattformsbolag och ranka dem utifrån hur väl de uppfyller de fem framgångsfaktorer vi beskriver här. Sannolikt kommer du se att de med störst framgång också möter samtliga kriterier med högsta betyg.

Att ett bolag uppfyller samtliga faktorer med högsta betyg är däremot ingen garanti för framgång, därtill krävs engagerade medarbetare, tillräcklig finansiering, kvalificerad ledning, tillgång till utvecklingsresurser och allt annat som i rent praktisk mening ligger mellan en bra idé och en lönsam verksamhet.

Klibbighet

Det engelska ordet "stickiness" är möjligtvis något mer beskrivande, men det handlar om i vilken utsträckning en tjänst blir outhärlig för användaren. Facebook blir outhärlig eftersom det blivit en mötesplats för alla ens vänner; att föreslå att alla andra skall byta plattform för att man själv vill är orimligt så man blir kvar om man vill hålla kontakten. En e-legitimation blir outhärlig då användaren har minst en tjänst som kräver identifiering med

e-legitimationen och ju fler tjänster som läggs till, desto större blir sannolikheten att användaren kommer behålla e-legitimationen i sin mobil.

Växelverkan

En bra plattform skapar ömsesidiga fördelar. Ju fler lägenheter som finns på Airbnb desto mer attraktiv blir den för hyresgästerna och ju fler hyresgäster som strömmar till desto mer intressant blir plattformen för hyresvärdarna. En plattform där inte båda sidor gynnas av tillväxt kommer förr eller senare att stöta på problem. Fler användare i Facebook gör plattformen mer intressant för annonsörer men risken är att fler annonsörer inte upplevs lika positivt av användaren. En e-legitimation blir mer relevant för användaren för varje tjänst den kan användas till och ett ökat antal användare ökar värdet för såväl befintliga som potentiella tjänsteleverantörer.

Marginal

Bara för att verksamheten bygger på en digital plattform är marginalerna inte automatiskt höga. Google kan ta upp till flera hundra kronor för ett enda länk-klick och ha en mycket hög marginal. En tjänst som Spotify måste ge bort mer än hälften av intäkten till rättighetsinnehavaren. Att kunna bibehålla marginalerna, eller öka dem över tid är också en faktor att ta hänsyn till. Netflix hade initialt samma problem som Spotify men mötte det med att börja producera eget material och kunde därmed öka bruttomarginalen avsevärt. En e-legitimation har en initial kostnad för att grundidentifiera användaren. Därefter är bruttomarginalen mycket hög.

Trösklar

Alla lönsamma affärsmodeller möter konkurrens, frågan är bara hur stora trösklarna är för någon annan att komma in. Hösten 2018 lanserade tech-företaget Voi Technology en app-baserad elscootertjänst i Stockholm. Några månader senare finns redan tre konkurrenter på gatorna. Att lansera en konkurrent till Uber borde i teorin vara lika enkelt men där finns en tröskel i form av tillgängliga chaufförer som effektivt hindrar nya aktörer. Att utmana en etablerad e-legitimation innebär att kämpa sig över en hög tröskel, men lyckas en ny aktör ta en position blir tröskeln för en tredje aktör nästan oöverstiglig.

Skalbarhet

Det som skapat så stora värden i många av de plattformar vi använder i vårt dagliga liv är att de kunnat skala sin verksamhet i alla riktningar. Google har ingen övre gräns för hur många sökord man kan sälja, bortsett från att man av politiska skäl inte har tillgång till alla marknader. Airbnb däremot begränsas med avseende på skalbarhet av de antal uthyrbars bostäder som finns. Affärsmodellen för en e-legitimation har ingen gräns för skalbarheten med avseende på hur många tjänsteleverantörer och användare som kan kopplas på. Däremot kan skalbarheten begränsas av politiska skäl i vissa marknader.

Strategi för Freja eID

Att lansera en e-legitimation med internationella ambitioner innebär att mycket av det vi gör är att bryta ny mark och finna nya vägar. När man tar sig fram på okänd mark måste man förhålla sig flexibel och vara beredd på att justera sina metoder och sitt erbjudande. Men detta är främst taktiska hänsynstaganden. Vad gäller strategin har vi en klar tanke om hur vi skall göra för att lyckas nå våra första delmål. Under 2018 nådde vi flertal viktiga milstolpar utifrån denna strategi.

Bygga förtroende

En e-legitimation kräver ett grundmurat förtroende från såväl tjänsteleverantörer som användare. Kärnan av det vi tillhandahåller är tillit mellan de olika parterna i ekosystemet och finns inte förtroende för tjänsten saknas förutsättningar för att lyckas.

Vårt första mål var att bygga Freja eID utifrån de regulatoriska krav som svenska och europeiska myndigheter har ställt upp. Det finns tydliga tillitsramverk och tekniska standarder att förhålla sig till och när vi den 17 januari 2018 blev den första mobila e-legitimationen att få det statliga kvalitetsmärket Svensk e-legitimation nådde vi en viktig milstolpe. Kvalitetsmärket gör att myndigheter och företag kan lita på tjänsten och att standarderna Freja eID möter regleras av en statlig myndighet, i det här fallet Myndigheten för digital förvaltning – DIGG. Nästa steg är att få Freja eID anmäld som Sveriges e-legitimation inom eIDAS, EU:s ramverk för gränsöverskridande e-legitimering. Freja eID möter enligt vår bedömning alla krav för detta och frågan ligger nu hos DIGG. För närvarande finns ingen annan svensk mobil e-legitimation som enligt vår mening fyller kriterierna för eIDAS och såvitt är känt finns heller ingen annan svensk mobil e-legitimation som ansökt om att bli anmäld inom eIDAS.

Ett annat viktigt mål för att bygga förtroende är att tidigt få in välrenommerade kunder i tjänsten. Av de tjänsteleverantörer som nu är ombord är ett flertal mycket kända och respekterade. Att en stor del av de första kunderna är kommuner och myndigheter bidrar naturligtvis också till detta och för varje större, etablerad kund som kommer ombord, desto lägre blir tröskeln för andra aktörer i samma bransch att våga ta steget. Att det första spelbolag vi tecknar avtal med är det välkända ATG bidrar förhoppningsvis till att det blir enklare för de nästan 100 bolag som fått eller sökt den nya spellicensen att bli kunder. Den nya spellicenslagen kräver för övrigt att spelbolagen registrerar sina användare med en e-legitimation.

Etablera relationer med partners

Freja eID säljs både direkt och via partners men till skillnad från många andra IT-tjänster är det omöjligt för oss att enbart satsa på en direktrelation med kunderna. Många av de större företagen och framförallt kommuner och myndigheter har stora delar av sin IT-drift i samarbete med systemintegratörer som Tieto, CGI och Signicat. Det är en förutsättning för att kunna leverera Freja

eID till dessa kunder, att vi har partneravtal och teknisk integration med deras respektive leverantörer. I Sverige har vi nu med råge nått en kritisk massa av partnerrelationer, men det är ett arbete som ständigt pågår. Vi kan också se att dessa partnerrelationer ger resultat; de flesta av de kommuner som tillkommit som kunder under 2018 har gjort detta via våra partners.

Kritisk massa av relevanta tjänster

Att en individ har relevanta tjänster att identifiera sig i med hjälp av Freja eID är fundamentalt. Det är därmed fruktlöst att börja marknadsbearbetningen med att försöka få in så många användare som möjligt. Strategin måste utgå från att först bygga upp en bas av tillräckligt många tjänsteleverantörer, som i sin tur attraherar användaren att använda Freja eID. Det krävs också att det finns en bredd av olika sorters tjänsteleverantörer i Freja eID så att vi blir relevanta för stora användargrupper. Med den starka tillväxt av kunder vi fick under 2018 ser vi att vi mot mitten av 2019 kommer nå den kritiska massa som behövs för att påbörja en bredare bearbetning av slutanvändarna.

Kritisk massa av användare

I framtiden kommer Freja eID nå en punkt där en tillräckligt stor mängd tjänsteleverantörer och användare skapar en dragningskraft. Denna kraft förstärks kontinuerligt i takt med att antalet tjänster och användare ökar. Tjänsten blir attraktiv för både användare och tjänsteleverantörer.

Att nå den kritiska massan av användaren bygger först och främst på att vi levererar en bra produkt med relevanta tjänster. Vi kan inte marknadsföra oss fram till en kritisk massa, utan tillväxten måste per definition vara behovsdriven. Med det sagt kommer inte en användare automatiskt in i Freja eID bara för att en viss tjänst kopplats på. I vissa fall kan det vara så, då tjänsteleverantören kräver att användaren skaffar Freja eID för att exempelvis logga in eller skriva under hos dem. Men i de flesta fall måste vi i nära samarbete med våra kunder nå ut till deras användare, förklara varför de skall skaffa Freja eID och ge dem incitament att göra det. Fördelen med den här typen av marknadsbearbetning är att den bygger på tjänsteleverantörens egen relation med sina användare. Vi kan nå ut via deras kanaler och genom att de går i god för oss blir behovet av dyr varumärkesannonsering betydligt mindre.

Redan idag har de tjänsteleverantörer som vi tecknat avtal med totalt 27 miljoner användare. Det är naturligtvis en stor överlappning mellan de olika kundernas användargrupper men vi har kommit en lång väg på resan med att kunna skapa den kritiska massa av användare som är nödvändig.

Internationell expansion

Vi fokuserar på att etablera Freja eID i Sverige. Det är en alltför resurskrävande operation att göra det vi nu gör i Sverige, parallellt i andra länder. Däremot har vi tagit förberedande steg för att ta

Freja eID internationellt när förutsättningarna tillåter. Det viktigaste steget tog vi redan vid ritbordet genom att bygga Freja eID inte bara utifrån de krav som svenska myndigheter ställer utan även utifrån internationella standarder, där EU:s eIDAS-förordning var tongivande.

Eftersom vi i vår traditionella affär har verksamhet i flera länder har vi också möjligheten att testa förutsättningarna för Freja eID på andra marknader, utan några större investeringar. I och med att vi också har betydande utvecklingsresurser kan vi exempelvis göra en demo-variant av appen på spanska och be våra säljrepresentanter i Mexiko och Spanien visa den för våra kunder och få värdefull input på hur en internationell version av Freja eID skulle kunna fungera. Det är viktigt att understryka att varje nytt land som Freja eID skall lanseras i kräver anpassning, exempelvis att man lägger till stöd för landets ID-handlingar och löser kopplingar till folkbokförings- eller adressregister. En bred satsning i något land med den resurskrävande strategi vi har i Sverige är således inte aktuell. Men eftersom marknadsförutsättningarna är så annorlunda utomlands kan det visa sig att en mindre resurskrävande strategi kan vara gångbar.

De utmaningar som svenska företag har avseende identifiering, som idag löses med e-legitimation, finns även utomlands. I Storbritannien införs exempelvis hårdare reglering under 2019

för spelbolag med krav på striktare identifiering och ålderskontroll av spelarna. De engelska spelbolagen är därmed utlämnade till kostsamma processer för att lösa denna KYC-utmaning. I ett sådant scenario kan Freja eID nå marknaden på ett helt annat sätt än i Sverige, exempelvis om ett spelbolag pekar sina användare till att identifiera sig med Freja eID för att få tillgång till speltjänsten. Det finns en lång rad liknande exempel från andra branscher, inte minst mot bakgrund av att EU:s nya betaltjänstdirektiv PSD2 träder i kraft i år. PSD2 kräver bland annat stark autentisering vid onlinebetalningar och här i Sverige löser de flesta detta med e-legitimation, medan det i resten av Europa ofta saknas skalbara lösningar.

Mot bakgrund av de starka drivkrafter som finns för e-legitimering internationellt finns tillräckligt många potentiella kunder för att vi skall kunna etablera oss i ett nytt land med en eller flera större tjänsteleverantörer bakom oss. Att gå till marknaden den vägen innebär en betydligt lägre risk.

Sammanfattningsvis ligger strategin fast, att under 2019 fortsätta bygga en kritisk massa av tjänsteleverantörer för att därefter delvis skifta fokus mot att få ombord stora användargrupper. Sverige är vår viktigaste marknad för Freja eID men vi förbereder oss för världen och bevakar de möjligheter som uppstår.



Verisecs fokusområden

Verisec AB (publ) är ett bolag i framkant av digital säkerhet och skapar lösningar för att göra system säkra och lättillgängliga. Bolaget tillhandahåller ett brett utbud av produkter inom sina två fokusområden: Digitala identiteter och Informationssäkerhet. Verisec har distribution globalt och verksamhet i Stockholm, London, Belgrad, Madrid, Mexico City, Dubai och Frankfurt. Verisec är noterat på Nasdaq First North Premier i Stockholm.

Digitala identiteter

Sedan starten 2002 har företagets huvudsakliga fokus varit digitala identiteter. Ursprungligen bestod denna verksamhet till övervägande del av programmering och distribution av inloggningsdosor. Trots att det skett en snabb teknisk utveckling där ID-appar på mobiltelefoner har tagit stora marknadsandelar är inloggningsdosor fortfarande en livskraftig produkt. Verisec har avtal med några av Sveriges största banker, bland annat Swedbank, SEB, Danske Bank och Länsförsäkringar Bank, om att hantera inloggningsdosorna. Under 2018 kunde vi inte se någon avmattning i efterfrågan på detta område, tvärtom verkar dosan ha fått en ökad betydelse i och med att den används som nyckel när en bankkund skall aktivera ett mobilt BankID.

Freja eID verkar inom fokusområdet digitala identiteter och är en molnbaserad ID-lösning, eller en Identity as a Service (IDaaS) som det även kallas. Det är inom detta område vi ser den stora tillväxtpotentialen framöver och under stycket "Tillväxtstrategi" (se sid 8) kan du läsa mer om detta. Verisec erbjuder också en variant av Freja som inte levereras som en molntjänst. Freja ID är en ID-server som kunden installerar och hanterar i sina egna system och det ligger också på kunden att ansvara för att dess användare får en digital identitet utfärdad. Detta kan de göra med en mobilapp, som exempelvis Freja Mobile, en traditionell inloggningsdosa eller annan enhet som kunden väljer. Freja ID har en betydande marknadsandel bland brittiska kommuner. Även om det finns en stor marknadspotential i molnlösningar som Freja eID kommer det även framöver finnas efterfrågan på den typ av ID-lösningar som Freja ID representerar. I många länder måste banker, av regulatoriska skäl, ha en ID-lösning i sina egna system som driftas inom landets gränser. Den största kunden för Freja ID är Banco Bilbao Vizcaya Argentaria, S.A (BBVA) som i dagsläget använder Freja ID som lösning i flera länder, bland andra Spanien, Mexiko och USA.

Informationssäkerhet

Det fokusområde vi kallar Informationssäkerhet handlar om skydd av känslig data och betaltransaktioner med olika former av kryptering. Kunderna finns främst inom banksfären och betalindustrin där det finns regulatoriska krav att kryptera information kopplad till olika former av betalningar. Men i takt med att allt fler verksamheter digitaliseras och allt mer information måste skyddas växer även efterfrågan på kryptering på ett bredare plan. Vi har under åren stärkt vår position inom detta fokusområde, inte minst i Mellanöstern där vi under 2017 trefaldigade antalet kunder inom bank och finans i Förenade Arabemiraten och Oman. Under 2018 har vi bibehållit och stärkt vår position på de marknader vi verkar, delvis beroende på naturliga förnyelser under produktlivscykeln för vissa krypteringsprodukter, men också genom aktiva insatser och nykundsbearbetning.

Försäljningen inom området är framförallt av tredjepartsprodukter från en partner, Thales e-Security. Tillsammans med Gemalto har dessa båda företag haft en dominerande ställning på den globala marknaden för kryptering. Under 2018 lade Thales ett bud på Gemalto och efter revidering från EU om att vissa verksamhetsområden måste avyttras och andra justeringar göras är datum satt till den 28 mars 2019 för slutförande av affären. En av konsekvenserna av detta är bland annat att vissa krypteringsprodukter från Thales e-Security – nShield serien – såldes till ett separat bolag, nChiper Security, som i sin tur såldes vidare till IT-säkerhetsföretaget Entrust Datacard.

För Verisecs del har affären inte haft några märkbara effekter på verksamheten. Vår bedömning är att den starka ställning vi har som partner till Thales inte kommer att förändras i och med affären. Tvärtom innebär de stora förändringar som sker i våra leverantörers organisationer att vår ställning på flera marknader stärks. Däremot kommer Thales produktutbud, som Verisec representerar, att breddas med delar av Gemaltos produktutbud.

Sammanfattning

Vi ser en fortsatt stark efterfrågan på Verisecs produkter och tjänster inom IT-säkerhet eftersom fler delar av samhället digitaliseras och fler digitala aktiviteter innehåller känslig information.

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelse och VD för Verisec AB (publ) med org nr 556587-4376 avger härmed följande årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 2018-01-01 - 2018-12-31. Företaget har sitt säte i Stockholm. Företagets aktier är noterade på Nasdaq First North Premier Stockholm.

Allmänt om verksamheten

Verisec AB (publ) med dotterföretag är en koncern som erbjuder lösningar som gör att individer, företag och myndigheter kan dra nytta av digitaliseringens möjligheter. Företagets fokus är att på ett enkelt sätt låta användaren interagera och kommunicera i den uppkopplade världen, i situationer där tjänsteleverantören, banken eller myndigheten måste ha en, på användaren säkerställd, identitet. Freja är Verisecs egenutvecklade produktfamilj för säkra digitala identiteter och den används av organisationer världen över. Freja eID är en molnbaserad tjänst för internationell e-legitimering som lanserats i Sverige. Tjänsten drivs i dotterföretaget Verisec Freja eID AB. Verisec erbjuder också lösningar kring avancerad kryptering från Thales e-Security och nCipher Security samt tjänster för säkerhetsklassad distribution. Verisec startade 2002 och har idag 80 anställda och verksamhet i sju länder, i Europa, Latinamerika och Mellanöstern. Verisec skyddar sina produkter och tjänster genom mönsterskydd och patent.

Omsättning

Koncernens nettoomsättning för helåret 2018 uppgick till 76,2 (61,0) MSEK, vilket innebar en tillväxt på 25%. Omsättningsutvecklingen har historiskt inte varit jämn, med vissa perioder som uppvisat kraftig tillväxt och andra en svagare omsättningsutveckling. Den långa försäljningscykeln bidrar till detta. Återkommande support- och tjänsteintäkter, som inte alltid är beroende av nyförsäljning, jämnar dock ut intäkterna.

Bruttoresultat

Bruttoresultatet för koncernen steg med 17% till 53,0 (45,1) MSEK.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet för koncernen uppgick till -28,4 (-22,4) MSEK. Helårets försämrade rörelseresultat beror huvudsakligen på fortsatt satsning på tjänsten Freja eID vilket medför ökade personalkostnader hänförliga till utvecklare i Serbien samt sälj- och IT-driftspersonal i Sverige.

Resultat före skatt

Resultatet före skatt uppgick till -29,0 (-22,6) MSEK. Finansnettot uppgick till -0,6 (-0,2) MSEK.

Årets resultat och resultat per aktie

Årets resultat uppgick till -29,4 (-22,8) MSEK och resultatet per aktie blev -6,36 SEK jämfört med -5,15 SEK. Vägt antal utestående aktier före utspädning under året var 4 620 643 st och antal aktier före utspädning var vid årets slut 4 786 908 st.

Investeringar och avskrivningar

Under året uppgick koncernens investeringar i materiella anläggningstillgångar till 3,7 (3,7) MSEK. Stora investeringar gjordes avseende fler arbetsplatser i Belgrad jämfört med 2017, som till stor del avsåg investeringar i IT relaterade till drift av Freja eID.

Koncernens produktutveckling aktiveras och planerlig avskrivning inleds i samband med att produkten eller tjänsten tillgängliggörs för kund. Under året uppgick den nyaktiverade utvecklingen av egna produkter till 4,9 (4,7) MSEK.

Per den 31 december 2018 uppgick den totalt aktiverade produktutvecklingen efter avskrivningar till 10,3 (8,8) MSEK. Avskrivningarna av aktiverad produktutveckling uppgick under året till -3,4 (-2,6) MSEK.

Under året har produktutvecklingen huvudsakligen fokuserat på tjänsten Freja eID. Parallellt med produktutvecklingen sker en forskning kring nya metoder och tjänster för identifiering. Denna forskning kostnadsförs löpande i sin helhet. Produktutvecklingen sker i Verisec Labs d.o.o, ett helägt serbiskt dotterföretag. Utvecklingen leds från huvudkontoret i Sverige.

Under året förvärvades immateriella anläggningstillgångar, utöver egen produktutveckling, hänförliga till ursprungsidentifiering via ATGs ombuds nätverk för 4,6 (0,0) MSEK. Avskrivningarna på dessa tillgångar uppgick under helåret till -0,7 (0,0) MSEK.

För helåret uppgick de totala avskrivningarna på anläggningstillgångarna till -6,9 (-4,8) MSEK.

Kassaflöde, likviditet och finansiell ställning

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -20,0 (-13,7) MSEK. Försämringen beror huvudsakligen på försämrat resultat jämfört med föregående år. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -13,2 (-8,3) MSEK. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 43,4 (0,6) MSEK. Skillnaden i kassaflödet från finansieringsverksamheten beror på nyemissionen under sommaren 2018 samt lösen av optionsprogram 2015/2018 under tredje och fjärde kvartalet 2018.

Per den 31 december 2018 uppgick de likvida medlen till 28,9 (18,1) MSEK. Koncernen hade per samma datum inga räntebärande skulder och en checkkredit på 3,0 (3,0) MSEK, varav 0,0 (0,0) MSEK var utnyttjad per den 31 december 2018.

Det egna kapitalet uppgick per den 31 december 2018 till 38,8 (24,5) MSEK.

Under fjärde kvartalet 2018 slutfördes optionsinlösen enligt incitamentsprogram 2015/2018. Per den 31 december 2018 har anställda i Verisec tecknat och betalat in för 54 175 nya aktier inom ramen för incitamentsprogrammet, vilket tillfört Verisec AB 3,3 MSEK (inklusive pågående nyemission om 39 100 aktier) före emissionskostnader.

Framtida kapitalbehov samt möjligheter till fortsatt drift

Verisec har för närvarande inte tillräckligt med rörelsekapital för sitt behov under de kommande tolv månaderna. Det är styrelsens bedömning att ytterligare externt kapital behöver anskaffas för att genomföra planerade investeringar under 2019. Nuvarande kapital beräknas räcka till fjärde kvartalet 2019. Om bolaget misslyckas med att säkra ny finansiering kan det innebära att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor som kan leda till betydande tvivel om företagets förmåga att fortsätta verksamheten.

Personal

Medelantal anställda under 2018 ökade från 66 till 78 och antalet anställda per den 31 december 2018 ökade från 71 till 80 varav 26 (25) kvinnor. Utöver antalet anställda hade koncernen även konsulter motsvarande 6 (6) heltidstjänster den 31 december 2018. Att rekrytera, behålla och utveckla personer med rätt kompetens och inställning är avgörande för ett företag som Verisec. Kunskap inom området IT-säkerhet är generellt sett en bristvara, vilket gör intern utveckling och utbildning till nödvändiga komponenter för såväl utvecklare som sälj- och marknadspersonal. Verisec eftersträvar korta beslutsvägar och har som ambition att all personal skall känna delaktighet och ansvar för företagets utveckling. Verisec är en platt organisation som ställer krav på eget ansvar och initiativförmåga. Fördelen med Verisecs organisation är att såväl produktutvecklare som sälj- och marknadsförare befinner sig nära kunder och leverantörer, vilket ger god insikt avseende efterfrågan och de lokala förhållanden som råder på de

marknader Verisec verkar på. Med en stor variation avseende bl a bakgrund, språk och religion skapas också en stark förståelse för de lokala kulturerna i vilka Verisec är aktiv.

I bolagsstyrningsrapporten (se sid 65) framgår de av bolagsstämman beslutade riktlinjer för löner och ersättningar till ledande befattningshavare. Information om utbetalade ersättningar redovisas i not 8 - Anställda och personalkostnader.

Forskning och utveckling

Verisec har ett stort fokus på utveckling av egna produkter och tjänster och dotterföretaget i Serbien, Verisec Labs d.o.o., är huvudsakligen inriktad på forskning och utveckling. Utvecklingsarbetet leds från huvudkontoret i Stockholm där koncernens utvecklingschef är stationerad. Koncernens produktutveckling aktiveras när kriterierna för IAS 38 är uppfyllda. Avskrivning påbörjas när en version av produkten är klar för försäljning till kund, se not 1 för mer information om immateriella tillgångar.

Rörelserelaterade risker och osäkerhetsfaktorer

Marknadsrisk

Verisecs försäljning riktar sig främst till bank-, finans- och den offentliga sektorn, men även till andra privata aktörer med höga krav på kvalitativa säkerhetslösningar. Efterfrågan inom nämnda sektorer är föremål för snabba och svåröversägliga förändringar. Det finns en risk att den generella marknadsefterfrågan minskar samt att intresset eller möjligheterna för att köpa in företagets produkter inom nämnda sektorer förändras, exempelvis av regulatoriska skäl, vilket skulle ha en negativ effekt på företagets finansiella ställning och resultat.

En del av Verisecs potentiella kunder efterfrågar kompletta helhetslösningar, vilket företagets produkter inte alltid kan tillgodose. Detta medför en risk för att företaget inte kan tillgodose kundernas krav, vilket kan medföra att företaget blir exkluderat från affärsmöjligheter, vilket i sin tur kan komma att negativt påverka Verisecs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Konjunkturutveckling

Verisecs utveckling och finansiella ställning är delvis beroende av faktorer utanför Verisecs kontroll, såsom den allmänna konjunkturen, marknadsförutsättningar för kunderna och förekomsten av nya konkurrerande produkter och tjänster. Konjunkturen påverkar investeringsviljan hos företag och konsumtionen hos privatpersoner. En försämrad konjunktur kan komma att negativt påverka Verisecs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Kundberoende

Verisecs större kunder finns i ett flertal olika sektorer där de främsta är bank- och finanssektorn, multinationella företag och den offentliga sektorn. Även om Verisecs kundunderlag har en relativt god spridning kan det inte uteslutas att flera större kunder

väljer att helt eller delvis minska sina inköp från Verisec, vilket kan komma att negativt påverka Verisecs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Risker relaterade till teknik och produktutveckling

Verisecs lösningar för tjänster och produkter bygger på löpande teknisk utveckling och förädling. Det är av stor vikt att företagets programvaror och andra tekniska lösningar utvecklas så att deras funktionalitet motsvarar kundernas krav och önskemål. Företaget har för avsikt att fortsätta att nyutveckla och vidareutveckla sina programvaror och produkter. Tids- och kostnadsaspekter för utveckling av programvaror och produkter kan på förhand vara svåra att fastställa med exakthet. Det finns således en risk att en planerad program- eller produktutveckling blir mer kostsam och tar längre tid att anpassa till marknadens behov än planerat. Om företaget helt eller delvis misslyckas med sin löpande tekniska utveckling i enlighet med fastlagda planer, kan det komma att påverka företagets framtida omsättning och lönsamhet på ett negativt sätt. Det kan heller inte garanteras att framtida teknikutveckling kommer att bli framgångsrik och accepteras av kunder och konsumenter, och inte heller att eventuell ny teknik kan tas i bruk utan störningar i verksamheten.

Lång försäljningscykel och säsongsvariationer

Försäljningscykeln för Verisecs produkter kan i vissa fall vara lång och innehålla faktorer bortom företagets kontroll. Det kan gå lång tid från det att en initial kontakt tas till det att kunden gör ett inköp. Under denna tid är det möjligt att presumtiva kunder bestämmer sig för att inte göra något inköp, alternativt minska en tilltänkt beställning av företagets produkter. Detta medför att det är svårt för Verisec att förutse tidpunkten för och redovisningen av intäkter från försäljningen av företagets produkter. Vidare kan Bolagets omsättning variera mellan perioder beroende på när försäljningsavtal ingås, vilket på kort sikt kan påverka företagets resultat negativt. Företaget kan även komma påverkas negativt om dess försäljningsprocesser tar längre tid än väntat att slutföra.

Nyckelpersoner och rekrytering

Verisec har som målsättning att utveckla verksamheten och öka sina marknadsandelar. För att Verisec ska lyckas med denna målsättning är företaget beroende av kvalificerad och motiverad personal inom alla funktioner. Det är av stor vikt att Verisec lyckas locka till sig och behålla nyckelpersonal samt att dessa upplever företaget som en stimulerande arbetsgivare. Förlust av viktiga nyckelpersoner kan leda till att verksamhetsutvecklingen går långsammare och blir mer kostsam, vilket kan komma att negativt påverka Verisecs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Konkurrenser

Några av Verisecs konkurrenser är idag stora internationella aktörer med starka finansiella resurser. Det finns en risk att dessa konkurrenser kan komma att reagera snabbare på nya teknikkra och nya marknadsbehov i jämförelse med Verisec, samtidigt som de kan avsätta väsentligt mer resurser för mark-

nadsbearbetning. Detta kan ha en negativ inverkan på företagets finansiella ställning och resultat.

Priskonkurrens

Priskonkurrens kan komma från ekonomiskt starka aktörer som genom prisreduktioner snabbt försöker öka sina marknadsandelar eller etablera sig med snarlika eller angränsande produkter och tjänster. Det går inte att lämna några garantier för att verksamheten kommer att kunna erbjuda tjänster och produkter framöver som är tillräckligt konkurrenskraftiga på marknaden. En sådan utveckling skulle avsevärt kunna komma att negativt påverka Verisecs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Immateriella rättigheter och företagshemligheter

Verisecs immateriella rättigheter skyddas främst genom upphovsrättsligt skydd, patent, varumärken, lagstiftning till skydd för företagshemligheter och/eller avtal. Om de produkter som Verisec framgent utvecklar ej erhåller erforderligt immaterialrättsligt skydd, eller om befintligt immaterialrättsligt skydd inte kan vidmakthållas eller om befintligt immaterialrättsligt skydd visar sig otillräckligt för att tillvarata företagets rättigheter och marknadsposition, kan företagets verksamhet, finansiella ställning och resultat påverkas negativt. Vidare kan Verisecs verksamhet, finansiella ställning och resultat påverkas negativt för det fall företaget blir föremål för intrång i dess immateriella rättigheter, gör intrång i annans immateriella rättigheter eller om dess produkter och know-how inte kan skyddas på lämpligt sätt.

Äganderätten till de immateriella rättigheter och den know-how som genereras under utvecklingen av produkter av företagets anställda tillfaller som huvudregel Verisec i enlighet med tillämplig lagstiftning och befintliga avtal. För det fall Verisec framgent misslyckas med att ta sina immateriella rättigheter i anspråk skulle det kunna få negativa effekter på företagets finansiella ställning och resultat.

Verisecs verksamhet är i stor utsträckning beroende av att skyddet för företagets företagshemligheter kan upprätthållas. Verisecs företagshemligheter skyddas främst av relevant lagstiftning och genom sedvanliga kontraktuella regleringar med anställda, leverantörer, kunder och partners. För det fall det befintliga skyddet visar sig vara otillräckligt eller om den ersättning som företaget kan komma att erhålla vid brott mot lagstiftning och/eller kontraktuella regleringar är otillräcklig för att kompensera för den skada företaget drabbas av om dess företagshemligheter kommer till annans kännedom kan Verisecs verksamhet, finansiella ställning och resultat komma att påverkas negativt.

Leverantörsrisk

Verisec kan på kort och medellång sikt vara beroende av en specifik leverantör för fullgörande av enskilda kundavtal. Bortfall av en (eller flera) leverantörer skulle kunna få negativa konsekvenser för företagets finansiella ställning, resultat och kundrelationer på kort och medellång sikt.

Garantiansvar, produktansvar och säkerhetsskydds krav

Verisecs verksamhet innefattar främst försäljning av säkerhetslösningar, varvid företaget har åtagit sig kontraktuella ansvar i förhållande till sina kunder. Även om det ofta finns kontraktuella begränsningar av företagets kontraktuella ansvar, kan befintliga begränsningar visa sig vara otillräckliga. Verisec kan också komma att drabbas av andra ansvars- eller garantikrav, exempelvis från tredje man. Garanti- och/eller ansvarsanspråk riskerar att medföra negativa konsekvenser för företagets finansiella ställning och resultat samt påverka Verisecs kundrelationer negativt.

Valutarisk

Koncernen är utsatt för valutarisk i form av transaktions- och omräkningsexponering. Transaktionsexponering uppstår vid köp och försäljning av varor och tjänster i andra valutor än respektive dotterföretags lokala valuta. När dotterföretagens balansräkningar i lokal valuta omräknas till SEK uppstår en omräkningsdifferens, som beror på att innevarande år omräknas till en annan bokslutskurs än föregående år. Resultaträkningen omräknas till genomsnittskursen under året medan balansräkningen omräknas till balansdagens kurs. Omräkningsexponeringen utgör en risk om omräkningsdifferensen representeras i form av förändringen i det egna kapitalet. Om Verisecs åtgärder för att säkra eller på annat sätt hantera effekterna av valutakursrörelser inte visar sig vara tillräcklig kan Verisecs finansiella ställning och resultat påverkas negativt.

Kreditrisk

Kreditrisk definieras som risken att Verisecs motparter inte kan uppfylla sina finansiella åtaganden gentemot företaget. Risken att företagets kunder inte uppfyller sina åtaganden, det vill säga att betalning ej erhålls för kundfordringar, utgör en kundkreditrisk. Uteblivna försäljningslikvider eller andra intäkter kan ha en negativ påverkan på verksamhetens finansiella resultat.

Finansiering

Finansieringsrisken definieras som risken för att finansiering av verksamheten är svår och/eller dyr att erhålla. Om Verisecs utveckling avviker från den planerade kan det i framtiden uppstå en situation där Verisec måste anskaffa nytt kapital. Ytterligare kapital kan komma att anskaffas på ogynnsamma villkor för företagets aktieägare. I det fall Verisec i framtiden misslyckas med att anskaffa nödvändigt kapital på för företaget rimliga villkor, kan företagets fortsatta verksamhet och strategi påverkas negativt.

Skatter

Verisec bedriver sin verksamhet i Sverige och andra länder. Respektive verksamhet, inklusive transaktioner mellan koncernbolag, bedrivs i enlighet med företagets tolkning av gällande skattelagar, skatteavtal och bestämmelser i de aktuella länderna samt berörda skattemyndigheters krav. Om det skulle visa sig att Verisecs tolkning av tillämpliga lagar, skatteavtal och bestämmelser, eller berörda myndigheters tolkning av dessa eller deras admini-

strativa praxis, inte är helt korrekt, eller att sådana regler, tolkningar och praxis ändras, eventuellt med retroaktiv verkan, skulle det kunna förändra Verisecs nuvarande och tidigare skattesituation vilket riskerar inverka negativt på företagets finansiella ställning och resultat.

Tvister

Verisec är för närvarande inte inblandat i några väsentliga tvister, men det finns alltid en risk att företaget i framtiden blir inblandat i tvister eller blir föremål för rättsliga krav från kunder, konkurrenter, myndigheter eller andra marknadsaktörer. Sådana tvister och krav kan vara tidskrävande, störa den normala verksamheten, avse betydande ekonomiska belopp och medföra väsentliga kostnader, även om det slutliga utfallet är positivt för Verisec. Tvister av större karaktär rörande Verisec kan därmed medföra en väsentlig negativ inverkan på Verisecs verksamhet, finansiella ställning och resultat.

Moderföretaget

Verisec AB (publ) är koncernens moderföretag. I moderföretaget verkar koncernens operativa ledningsgrupp, inklusive VD, samt koncerngemensamma funktioner för HR, ekonomi, internteknik (inklusive drift), försäljning, logistik och marknadsföring.

Försäljning, marknadsbearbetning och leverans till den nordiska marknaden samt marknader där inte dotterföretag etablerats sker från moderföretaget.

I koncernen finns följande dotterföretag:

- Verisec Technology AB (Sverige). Företag vars syfte är att distribuera och administrera incitamentsprogram till ledande befattningshavare och övrig personal.
- Verisec Labs d.o.o. (Serbien). Huvudsakligen forskning och utveckling av egna mjukvarubaserade lösningar.
- Verisec Ltd (Storbritannien). Säljföretag som täcker Storbritannien.
- Verisec Freja eID AB (Sverige). Säljföretag som erbjuder tjänsten Freja eID.
- Verisec Middle East FZ-LLC (Förenade Arabemiraten). Säljföretag som täcker Mellanöstern.
- Verisec GmbH (Tyskland). Säljföretag som täcker Tyskland, Österrike och Schweiz.
- Verisec Latam SA de CV (Mexiko). Säljföretag som täcker Mexiko och kringliggande latinamerikanska länder.

Framtidsutsikter

Företagets övergripande målsättning är att skapa en bred tjänst kring e-legitimering med täckning i Sverige såväl som internationellt. För närvarande är Verisec väl positionerat att ta betydande

marknadsandelar på denna framväxande marknad. Förutsättningarna att lyckas bedöms som mycket goda då marknaden i Sverige präglas av en monopolliknande situation med stora möjligheter för en utmanare. I de flesta länder utanför Sverige är marknaden för e-legitimering bara i sin linda. Genom att bygga en plattform som kopplar ihop ett stort antal slutanvändare med ett stort antal tjänster med e-legitimationen i centrum skapas stora värden för de anslutna parterna, och därmed regelbundna intäkter för Verisec. För varje slutanvändare som knyts till plattformen ökar värdet för tjänsteleverantörerna och vice versa. Detta möjliggör en skalbar affärsmodell där marginalkostnaden – i och med den digitala distributionen – är låg. Företaget har också intäkter från licensiering och underhållsavtal för mjuk- och hårdvara.

Aktien

Kursutveckling

Verisec handlas under förkortning VERI sedan den 18 december 2014 på Nasdaq First North i Stockholm. Introduktionspriset vid noteringen var 42,00 SEK och sedan den 22 juni 2017 handlas aktien på Nasdaq First North Premier Stockholm. Årets högsta betalkurs var 151,50 SEK (juni) och lägsta 84,60 SEK (februari). Vid utgången av året uppgick värdet på samtliga utestående aktier i Verisec till 469,1 MSEK (stängningskurs: 98,00 SEK).

Aktieslag och antal aktier

Det finns ett aktieslag och samtliga aktier har samma rätt till aktieutdelning och rätt till en röst per aktie vid bolagsstämmor. Antal aktier uppgick per den 31 december 2018 till 4 786 908 st och 4 876 483 st efter full utspädning. Utspädningen beror på incitamentsprogram 2015/2018, som slutförs under början av 2019 och som beräknas ha utspädande effekt eftersom lösenkursen 60,00 SEK understiger dagskursen. Incitamentsprogram 2017/2020 beräknas inte ha utspädande effekt eftersom lösenkursen på 185,00 SEK överstiger dagskursen.

Enligt villkoren för incitamentsprogrammet har det antal aktier som varje option berättigar till samt teckningskurs omräknats till följd av den riktade nyemissionen som genomfördes under juni 2018.

Ägarstruktur

Vid utgången av 2018 hade Verisec 865 aktieägare. Den största ägaren är Marquay Invest AB med 55,85% av antalet aktier. Marquay Invest AB ägs till 100% av Aquitaine Holding AB, som i sin tur kontrolleras av Johan Henrikson (22,75%), Jakub Missuna (22,75%), Tony Buss (22,75%), Anders Henrikson (22,75%) och Dragoljub Nestic (9%). Verisecs ledande befattningshavare hade vid årsskiftet ett sammanlagt direkt eller indirekt innehav i Verisec om 2 852 614 aktier (59,6%) och 7 700 optioner i optionsprogram 2017/2020.

Finansiell information

Verisec förser aktiemarknaden, ägarna och övriga intressenter med information för att öka förståelsen för företaget och den marknad Verisec verkar på. I första hand lämnas information via kvartalsvisa delårsrapporter, bokslutskommuniké och årsredovisning. Händelser av väsentlig betydelse för företaget kommuniceras via pressmeddelanden.

Aktiedata

Marknadsplats	Nasdaq First North Premier Stockholm
Noterad	18 december 2014
Sektor	Teknik
Kortnamn	VERI
ISIN-kod	SE0006343950
Valuta	SEK
Antal aktier	4 786 908
Högsta kurs 2018	151,50 SEK
Lägsta kurs 2018	84,60 SEK
Stängningskurs 2018	98,00 SEK
Certified Adviser	Erik Penser Bank AB (publ)
Likviditetsgarant	Erik Penser Bank AB (publ)

De tio största aktieägarna den 31 december 2018

Aktieägare	Antal aktier	Andel,%
Marquay Invest AB	2 673 625	55,85
Swedbank Robur Ny Teknik	460 171	9,61
Handelsbanken Fonder	268 224	5,60
Svolder AB	250 095	5,22
AMF Aktiefond Småbolag	188 157	3,93
Merlinum AB	182 666	3,82
Kristofer von Beetzen	120 377	2,51
Arpeggio AB	71 428	1,49
Avanza Pension Försäkringsaktiebolag	48 564	1,01
Nordnet Pensionsförsäkring AB	33 330	0,70
Summa 10 största aktieägare	4 296 637	89,76
Övriga	490 271	10,24
Totalt 2018-12-31	4 786 908	100,00

Antalet aktieägare i Verisec AB uppgår den 31 december 2018 till 865 st. Alla aktier har samma rösträtt. Varje aktie har en röst.

Utdelning och utdelningspolicy

Styrelsen föreslår att ingen utdelning utgår för verksamhetsåret 2018. Verisec väntas befinna sig i en expansionsfas de närmaste åren varför Verisecs eventuella utdelningsbara medel med stor sannolikhet kommer att återinvesteras i verksamheten.

Incitamentsprogram

Koncernen har utestående incitamentsprogram riktade till anställda i koncernen.

Sedan tidigare finns ett incitamentsprogram (2015/2018). När teckningsperioden inleddes den 1 juli 2018 uppgick de anställdas innehav enligt incitamentsprogram 2015/2018 till 100 450 teckningsoptioner. Per den 31 december 2018 har anställda i Verisec totalt tecknat samtliga 100 450 nya aktier. De anställda har inom ramen för incitamentsprogrammet per den 31 december 2018 betalat in för 54 175 nya aktier, vilket tillfört Verisec AB 3,3 MSEK (inklusive pågående nyemission om 39 100 aktier) före emissionskostnader och beräknas ha ökat antalet aktier med 1,1%.

På bolagsstämman den 18 maj 2017 beslutades om incitamentsprogram (2017/2020) riktat till anställda inom koncernen. Verisec

AB utfärdade 150 000 st optioner till dotterföretaget Verisec Technology AB, som tecknade samtliga optioner.

Verisec Technology AB har per den 31 december 2018 avyttrat 148 750 st optioner till anställda, varav 7 700 st förvärvats av ledande befattningshavare, inom koncernen för 20,75 SEK per option. Varje teckningsoption ger innehavaren rätt att mellan 1 juli 2020 och 31 december 2020 teckna en ny aktie i Verisec AB för 185,00 SEK, vilket innebär att företaget vid full teckning kan komma att tillföras 27,5 MSEK före emissionskostnader under hösten/vintern 2020.

Aktiekapitalets utveckling

År	Transaktion	Förändring aktiekapital (SEK)	Aktiekapital (SEK)	Totalt antal aktier	Aktiens nominella belopp (SEK)
2000	Bildande	100 000	100 000	1 000	100
2014	Fondemission	400 000	500 000	5 000	100
2014	Split 1:640	-	500 000	3 200 000	0,15625
2014	Nyemission	130 208	630 208	4 033 333	0,15625
2016	Nyemission	62 969	693 177	4 436 333	0,15625
2018	Nyemission	54 777	747 954	4 786 908	0,15625

Väsentliga händelser under verksamhetsåret

Sverige

Statliga E-legitimationsnämnden (nuvarande Myndigheten för digital förvaltning – DIGG) godkände Freja eID+ för kvalitetsmärket Svensk e-legitimation.

Verisec lämnade in en informell ansökan om att svenska staten skall anmäla Freja eID+ som Sveriges officiella e-legitimation inom eIDAS, EU:s ekosystem för landsöverskridande elektroniska identiteter. eIDAS är en EU-förordning som innebär att det från och med den 29 september 2018 är obligatoriskt för offentliga myndigheter inom hela EU att tillåta inloggning även med utländska e-legitimationer.

Resurs Bank Aktiebolag valde att utöka sitt kunderbjudande med ytterligare en digital legitimeringsmetod genom Freja eID.

PictureMyLife Communication AB öppnade upp för sina användare att logga in till tjänsten med hjälp av Freja eID.

Södertälje kommun anslöt sig till Freja eID. Avtalet ger Södertälje

möjlighet att erbjuda en enhetlig lösning för e-legitimering för såväl medborgare som medarbetare.

Verisec inledde ett långsiktigt samarbete med Consid AB – ett av Sveriges snabbast växande bolag som erbjuder konsulttjänster inom IT, management och digital marknadsföring.

Tieto Sweden AB lanserade Tieto Public Document Signing, en fristående underskriftstjänst som är integrerad med Freja eID. Med lösningen kan företag, myndigheter och organisationer göra lagligt bindande digitala underskrifter och därmed göra stora effektiviseringar.

Svensk e-identitet AB anslöt sina tjänster till Freja eID. Svensk e-identitet är specialiserade på lösningar för inloggning/autentisering och signering till alla former av webbplatser, organisationer och applikationsleverantörer.

Technology Nexus Secured Business Solutions AB ska integrera Freja eID i sin produkt HAG (Hybrid Access Gateway). Nexus har

en mycket stark ställning genom sin autentiseringsplattform för verksamhetssystem som riktar sig till företag, myndigheter och kommuner och deras anställda, kunder och invånare.

Verisec lanserade en gratisversion av Freja eID som ger alla företag, myndigheter och övriga organisationer tillgång till en helt kostnadsfri e-legitimation.

Curity AB, den ledande leverantören av API-driven identitetshantering, och Verisec inledde ett långsiktigt samarbete. Curity identitetsserver underlättar för större företag och organisationer med olika databaser, API:er och befintliga applikationer att dra nytta av och bygga in inloggningsmetoder som Freja eID.

Verisec och Signicat AB inledde ett samarbete kring digitala identiteter. Som en del i avtalet erbjuder Signicat nu Freja eID som en signerings- och autentiseringsmetod.

Verisec slöt avtal med Riksidrottsförbundet kring användning av Freja eID. Riksidrottsförbundet är den svenska idrottsrörelsens paraplyorganisation med uppgift att stödja, företräda och leda idrottsrörelsen i gemensamma frågor, såväl nationellt som internationellt.

Boplats Sverige öppnade möjligheten för sina användare att logga in till www.boplatsverige.se med hjälp av Freja eID. Boplats Sverige är en tjänst från Vitec Software Group AB, ett företag som utvecklar standardiserade programvaror för specifika branschers unika behov.

Ett gratis ID-Skydd lanserades till Freja eID+ med syfte att skydda fler svenskar mot bedrägerier. Med det nya ID-skyddet varnas användaren när en obehörig person försöker ändra folkbokföringsadress eller lägga till en extra adress till en individ.

Verisec tecknade avtal med E-legitimationsnämnden (nuvarande Myndigheten för digital förvaltning – DIGG) inom ramen för 2017 E-legitimering – ett nytt statligt valfritetssystem för elektronisk identifiering. Alla myndigheter, kommuner och landsting kan nu enkelt teckna avtalet 2017 E-legitimering och få tillgång till en framtidssäkrad e-legitimering kopplad till de e-legitimationsutfärdare som ingår i avtalet.

Från och med den 5 september utökades ledningsgruppen med Nina Vallioniemi som haft rollen som Director IT Operations i Verisec sedan januari 2018.

Verisec meddelade att man ansöker hos Myndigheten för digital förvaltning - DIGG, om att anmäla företagets nationella eID lösning som en Svensk e-legitimation inom eIDAS.

Verisec slöt ett avtal med CGI Sverige AB – den femte största oberoende leverantören av tjänster inom IT och affärsprocesser i världen. Avtalet skapar förutsättningar för att Freja eID+ ska kunna användas hos de kunder och Service Providers som är anslutna till CGIs IdP-tjänst. I samarbete med CGI har Verisec under året 2018 slutit avtal med Borgholms kommun, Klippans kommun, Mörbylånga kommun samt Ystad kommun.

Global Identity Integrator AB, en ID-integratör som är en del av DevCode BPM AB, och Verisec slöt ett avtal som öppnar dörren för Freja eID som ID-metod för onlinetjänster över hela världen.

Verisec slöt ett avtal avseende Freja eID med Vklass AB – Sveriges mest använda lärplattform för elever, lärare, föräldrar och skolledning.

Spelföretaget ATG (AB Trav och Galopp) och Verisec slöt ett avtal som innebär att Freja eID kommer att läggas till som en av identifieringsmetoderna vid onlinespel.

Verisec tecknade ett avtal som innebär att personal på en av landets största apotekskedjor kommer att använda Freja eID som e-tjänstelegitimation. Freja eID utgör en viktig komponent för arbetsgivare som måste uppfylla kraven i SAMBIs (Samverkan för behörighet och identitet inom hälsa, vård och omsorg) tillitsramverk.

Freja eID kom ett steg närmare att bryta Sveriges beroende av en enskild e-legitimation. Tio stycken myndigheter och kommuner (Arbetsförmedlingen, Bolagsverket, Domstolsverket, Hammarö kommun, Havs- och vattenmyndigheten, Kronofogdemyndigheten, Pensionsmyndigheten, Tullverket, Umeå kommun samt Vetenskapsrådet) har under hösten anslutit sig till det nya statliga valfritetssystemet för elektronisk identifiering, 2017 E-legitimering, som ger tillgång till Freja eID.

Genom ITSAM slöt Verisec avtal med Boxholms kommun, Kinda kommun, Vimmerby kommun, Ydre kommun, Åtvidabergs kommun samt Ödeshögs kommun, som alla kommer lägga till Freja eID som ID-metod.

Verisec meddelade att man sponsrar ett forskningsprojekt vid Institutionen för kvinnors och barns hälsa på Uppsala universitet. Freja eID kommer att användas för säker identifiering av deltagarna.

Avtal slöts mellan Verisec och det svenska edtech-företaget IST Group AB. Freja eID+ kommer användas som alternativ för säker och smidig inloggning till tjänster inom IST Everyday i Sverige.

I samarbete med integrationspartnern Tieto Sweden AB slöt Verisec avtal med Järfälla kommun som därmed lägger till Freja eID som identifieringsmetod.

Aktien

Verisec bytte 30 april 2018 Certified Adviser från Remium Nordic Holding AB till Erik Penser Bank AB (publ). Verisec är upptaget för handel på Nasdaq First North Premier, vilket innebär att företaget måste ha ett avtal med en Certified Adviser.

Verisec beslutade, med stöd av det bemyndigande styrelsen erhöill på årsstämman den 3 maj 2018, om en riktad kontant ny emission om 335 500 aktier till en teckningskurs om 120 SEK per aktie, vilket innebär att Verisec tillfördes cirka 40,3 MSEK före emissionskostnader. Nyemissionen tecknades av ett flertal svenska institutionella investerare, däribland Handelsbanken Fonder, Svolder, Merlinum och Swedbank Robur.

Med anledning av nyemissionen ökade antalet aktier i Verisec med 335 500 aktier till 4 771 833 aktier och aktiekapitalet ökade med 52 422 SEK till 745 599 SEK. Nyemissionen innebär en utspädningseffekt om cirka 7,0% baserat på det totala antalet aktier i Verisec vid tiden för nyemissionen. Teckningskursen på 120 SEK per aktie fastställdes efter förhandlingar med externa investerare och innebär en, enligt styrelsens bedömning, marknadsmässig emissionsrabatt om 3,2 procent mot aktiens stängningskurs på Nasdaq First North Premier den 5 juni 2018.

Personalen i Verisec har tecknat aktier inom ramen för det incitamentsprogram som etablerades i maj 2015, och där perioden för teckning av aktier var 1 juli 2018 – 31 december 2018. Se sid 18 för mer information.

Bolagsstyrning

Årsstämman beslutade att fastställa resultaträkningen och balansräkningen samt koncernresultaträkningen och koncernbalansräkningen för räkenskapsåret 2017. Årsstämman beslutade, i enlighet med styrelsens förslag, att ingen utdelning sker för verksamhetsåret 2017 och att till förfogande stående medel ska balanseras i ny räkning. Årsstämman beviljade styrelseledamöterna och verkställande direktören ansvarsfrihet för förvaltningen under räkenskapsåret 2017.

Årsstämman beslutade enligt valberedningens framlagda förslag att ett sammanlagt styrelsearvode ska utgå med 150 000 SEK, varav 100 000 SEK till ordförande som inte är anställd av företaget och 50 000 SEK till den styrelseledamot som inte är anställd av företaget. Årsstämman beslutade att arvode till revisorn ska utgå enligt godkänd räkning.

Årsstämman beslutade vidare att företagets styrelse ska utgöras av fyra stämموvalda styrelseledamöter utan styrelsesuppleanter. Årsstämman beslutade om omval av Tony Buss, Anders Henrikson, Christian Rajter och Anders Moberg till ordinarie styrelseledamöter. Vidare beslutade stämman att välja Christian Rajter till styrelsens ordförande. Årsstämman beslutade om omval av Ernst & Young Aktiebolag som revisionsbolag, med Andreas Nyberg som huvudansvarig revisor.

Årsstämman beslutade slutligen att bemyndiga styrelsen att, med eller utan avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt, vid ett eller flera tillfällen intill nästkommande årsstämma, fatta beslut om att öka företagets aktiekapital genom nyemission av aktier, teckningsoptioner och/eller konvertibler i företaget. Styrelsen ska kunna besluta att nyemission ska ske med företrädesrätt och/eller med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt och/eller med bestämmelse om apport, kvittning eller eljest med villkor. Styrelsen föreslås äga rätt att fatta beslut i sådan utsträckning att företagets aktiekapital ska kunna ökas med ett belopp motsvarande sammanlagt högst 10 procent av det registrerade aktiekapitalet vid tidpunkten då styrelsen först utnyttjar bemyndigandet.

Förslag till disposition av fritt eget kapital

Styrelsen föreslår att årets förlust, -31 376 417 SEK samt ansamlad förlust, -3 217 385 SEK avräknas mot överkursfonden och att därefter kvarstående överkursfond, 17 078 812 SEK balanseras i ny räkning.

Överkursfond	51 672 614
Balanserad förlust	-3 217 385
Årets resultat	<u>-31 376 417</u>
	17 078 812
Disponera så att:	
I ny räkning överföres	<u>17 078 812</u>
	17 078 812

Årsstämma

Den ordinarie årsstämman kommer att hållas klockan 15:00 den 7 maj 2019 på Tändstickspalatset, Västra Trädgårdsgatan 15, 111 53 Stockholm.

FLERÅRSÖVERSIKT

	2018	2017	2016	2015	2014
	Enligt IFRS	Enligt IFRS	Enligt IFRS	Enligt IFRS	Enligt K3
Koncern					
Nettoomsättning, TSEK	76 231	61 006	60 097	59 831	51 222
Rörelseresultat, TSEK	-28 394	-22 402	-18 596	-9 583	1 526
Resultat efter finansiella poster, TSEK	-29 021	-22 617	-18 095	-9 691	1 844
Resultat efter skatt, TSEK	-29 388	-22 837	-18 401	-8 139	1 339
Kassaflöde från den löpande verksamheten, TSEK	-20 010	-13 737	-19 926	-8 450	3 999
Resultat per aktie, SEK	-6,36	-5,15	-4,50	-2,02	0,33
Likvida medel per balansdagen, TSEK	28 933	18 148	39 756	30 098	42 321
Antal aktier per balansdagen, st	4 786 908	4 436 333	4 436 333	4 033 333	4 033 333
Nyckeltal					
Försäljningstillväxt, %	25,0	1,5	0,4	16,8	Neg.
Bruttomarginal, %	63,0	66,2	67,5	61,7	64,2
Avkastning på eget kapital, %	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	6,0
Soliditet, %	45,6	38,5	57,0	49,7	54,6
Antal anställda vid periodens slut, st	80	71	65	55	37
Medelantal anställda, st	78	66	61	47	37
Genomsnittlig personalkostnad, TSEK	569	551	512	548	528
Eget kapital per aktie, SEK	8,1	5,5	10,5	7,7	9,5
Kassaflöde per aktie, SEK	2,1	-4,8	2,2	-3,0	7,4
Rörelsemarginal, %	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	2,8
Balansomslutning, TSEK	84 909	63 644	81 818	62 263	69 944

	2018	2017	2016	2015	2014
	Enligt IFRS	Enligt IFRS	Enligt IFRS	Enligt IFRS	Enligt K3
Moderföretag					
Nettoomsättning, TSEK	75 332	64 209	67 492	61 668	48 831
Rörelseresultat, TSEK	-31 055	-24 382	-21 103	-10 815	-344
Nyckeltal					
Rörelsemarginal, %	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.	Neg.
Soliditet, %	40,5	32,9	56,8	51,9	55,3
Balansomslutning, TSEK	65 464	51 467	72 923	53 457	66 784

Verisec presenterar vissa finansiella mått som inte definieras enligt IFRS. Verisec anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till investerare och bolagets ledning då de möjliggör utvärdering av trender och bolagets prestation. Eftersom inte alla företag beräknar finansiella mått på samma sätt, är dessa inte alltid jämförbara med mått som används av andra företag. Dessa finansiella mått ska därför inte ses som en ersättning för mått som definieras enligt IFRS.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING

Koncernens resultaträkning

Belopp i TSEK	Not	2018	2017
Nettoomsättning	4	76 231	61 006
Aktiverad produktutveckling	13	4 873	4 712
Övriga intäkter	5	28	47
Råvaror och förnödenheter		-28 174	-20 644
Övriga externa kostnader	6,7	-30 101	-26 392
Personalkostnader	8	-44 381	-36 337
Rörelseresultat före avskrivningar		-21 524	-17 608
Av- och nedskrivningar	13,14	-6 870	-4 793
Rörelseresultat (EBIT)		-28 394	-22 402
Finansiella intäkter	9	5	6
Finansiella kostnader	10	-632	-221
Resultat före skatt		-29 021	-22 617
Skatt	11	-367	-219
Årets resultat		-29 388	-22 837
Årets resultat hänförligt till:			
Moderföretagets ägare		-29 388	-22 837
Innehav utan bestämmande inflytande		0	0
Resultat per aktie:	12		
Resultat per aktie före och efter utspädning, SEK		-6,36	-5,15

Koncernens rapport över totalresultat

Belopp i TSEK	Not	2018	2017
Årets resultat		-29 388	-22 837
Övrigt totalresultat:			
<i>Poster som senare kan återföras till resultaträkningen</i>			
Omräkningsdifferens	20	263	98
Övrigt totalresultat för året, netto efter skatt		263	98
Summa totalresultat för året		-29 125	-22 739
Årets totalresultat hänförligt till moderföretagets ägare		-29 125	-22 739

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING

Belopp i TSEK	Not	2018-12-31	2017-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar	13	14 197	8 790
Materiella anläggningstillgångar	14	6 064	5 138
Finansiella anläggningstillgångar	15	160	269
Summa anläggningstillgångar		20 421	14 197
Omsättningstillgångar			
Varulager	17	1 117	1 212
Kundfordringar	15,21	18 954	12 893
Skattefordringar		1 177	799
Övriga kortfristiga fordringar	15,21	1 418	1 090
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	15,18	12 889	15 305
Likvida medel	15,19	28 933	18 148
Summa omsättningstillgångar		64 488	49 447
SUMMA TILLGÅNGAR		84 909	63 644
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	20	748	693
Övrigt tillskjutet kapital		118 550	75 213
Reserver		297	34
Balanserade förluster inklusive årets resultat		-80 836	-51 448
Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare		38 760	24 493
Summa eget kapital		38 760	24 493
Långfristiga skulder			
Uppskjuten skatteskuld	11	13	88
Summa långfristiga skulder		13	88
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	15,21	6 785	10 610
Aktuell skatteskuld		178	180
Övriga kortfristiga skulder	15,21	7 175	1 999
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	15,21,22	31 999	26 273
Summa kortfristiga skulder		46 137	39 063
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		84 909	63 644

KONCERNENS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

Belopp i TSEK

	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver	Balanserade förluster inklusive årets resultat	Eget kapital hänförligt till moderföretagets aktieägare	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2017-01-01	693	74 585	-64	-28 611	46 603	46 603
Årets resultat	-	-	-	-22 837	-22 837	-22 837
Årets övrigt totalresultat	-	-	98	-	98	98
Årets totalresultat	-	-	98	-22 837	-22 739	-22 739
Optionspremier	-	628	-	-	628	628
Summa transaktioner med ägare	-	628	-	-	628	628
Utgående eget kapital 2017-12-31	693	75 213	34	-51 448	24 493	24 493
Ingående eget kapital 2018-01-01	693	75 213	34	-51 448	24 493	24 493
Årets resultat	-	-	-	-29 388	-29 388	-29 388
Årets övrigt totalresultat	-	-	263	-	263	263
Årets totalresultat	-	-	263	-29 388	-29 125	-29 125
Nyemission	55	41 110	-	-	41 165	41 165
Pågående nyemission	-	2 346	-	-	2 346	2 346
Emissionskostnader	-	-2 578	-	-	-2 578	-2 578
Optionspremier	-	2 459	-	-	2 459	2 459
Summa transaktioner med ägare	55	43 337	-	-	43 392	43 392
Utgående eget kapital 2018-12-31	748	118 550	297	-80 836	38 760	38 760

KONCERNENS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE

Belopp i TSEK	Not	2018	2017
Den löpande verksamheten			
Resultat före skatt	24	-29 021	-22 617
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	24	6 989	4 735
Betald inkomstskatt		-1 233	-684
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-23 264	-18 566
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Förändringar av varulager		96	-183
Förändringar av rörelsefordringar		-3 608	411
Förändringar av rörelseskulder		6 766	4 601
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-20 010	-13 737
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella tillgångar	13	-9 449	-4 720
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	14	-3 738	-3 650
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar		-14	-64
Avyttring av anläggningstillgångar		-	104
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-13 200	-8 330
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		41 165	-
Pågående nyemission		2 346	-
Emissionskostnader		-2 578	-
Optionspremier		2 459	628
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		43 392	628
Årets kassaflöde			
Likvida medel vid årets början		18 148	39 756
Kursdifferens i likvida medel		604	-169
Likvida medel vid årets slut	19	28 933	18 148

MODERFÖRETAGETS RESULTATRÄKNING

Moderföretagets resultaträkning

Belopp i TSEK	Not	2018	2017
Nettoomsättning	4	75 332	64 209
Aktiverad produktutveckling	13	4 873	4 712
Övriga rörelseintäkter	5	-	36
Rörelsens intäkter		80 205	68 957
Råvaror och förnödenheter		-22 525	-20 442
Övriga externa kostnader	6,7	-54 409	-45 364
Personalkostnader	8	-28 217	-23 111
Av- och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	13,14	-6 109	-4 422
Rörelseresultat	25	-31 055	-24 382
Ränteintäkter och liknande resultatposter	9	0	0
Räntekostnader och liknande resultatposter	10	-397	-174
Resultat efter finansiella poster		-31 451	-24 556
Resultat före skatt		-31 451	-24 556
Skatt	11	75	104
Årets resultat		-31 376	-24 453

Moderföretagets rapport över totalresultat

Belopp i TSEK	2018	2017
Årets resultat	-31 376	-24 453
Övrigt totalresultat	0	0
Summa totalresultat för året	-31 376	-24 453

MODERFÖRETAGETS BALANSRÄKNING

Belopp i TSEK	Not	2018-12-31	2017-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
<i>Immateriella tillgångar</i>			
Balanserade utgifter för produktutveckling	13	14 197	8 790
		14 197	8 790
<i>Materiella anläggningstillgångar</i>			
Maskiner och andra tekniska anläggningar	14	2 609	2 799
Inventarier, verktyg och installationer	14	1 156	1 564
		3 765	4 363
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Deposition		23	9
Andelar i koncernföretag	16	1 500	1 456
		1 523	1 465
Summa anläggningstillgångar		19 485	14 619
Omsättningstillgångar			
<i>Varulager</i>			
Råvaror och förnödenheter	17	1 117	1 188
		1 117	1 188
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar	15	15 255	11 096
Fordringar hos koncernföretag	15	806	2 059
Skattefordringar		702	652
Övriga fordringar	15	614	860
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	15,18	11 431	14 753
		28 808	29 420
Likvida medel	15,19	16 053	6 240
Summa omsättningstillgångar		45 978	36 848
SUMMA TILLGÅNGAR		65 464	51 467
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital		748	693
Övrigt kapital		26	20
Fond för utvecklingsutgifter		8 646	5 428
		9 420	6 142
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		51 673	39 416
Balanserad vinst eller förlust		-3 217	-4 162
Årets resultat		-31 376	-24 453
		17 079	10 801
Summa eget kapital		26 499	16 942
Avsättningar			
Uppskjuten skatteskuld	11	13	88
Summa avsättningar		13	88
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	15	5 086	9 758
Skulder till koncernföretag	15	4 715	4 667
Övriga kortfristiga skulder	15	6 613	782
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	15,22	22 538	19 230
Summa kortfristiga skulder		38 952	34 436
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		65 464	51 467

MODERFÖRETAGETS RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

Belopp i TSEK

	Bundet eget kapital			Fritt eget kapital			Summa eget kapital
	Aktie- kapital	Reserv och övrigt kapital	Fond för utvecklings- utgifter	Överkurs- fond	Balanserade förluster	Årets resultat	
Ingående eget kapital 2017-01-01	693	20	1 266	63 910	-4 066	-20 428	41 395
Omföring resultat föregående år	-	-	-	-24 494	4 066	20 428	-
Aktivering av utvecklingsutgifter	-	-	4 712	-	-4 712	-	-
Upplösning till följd av årets avskrivning på utvecklingsutgifter	-	-	-549	-	549	-	-
Årets resultat	-	-	-	-	-	-24 453	-24 453
Årets övrigt totalresultat	-	-	-	-	-	-	-
Årets totalresultat	-	-	-	-	-	-24 453	-24 453
Utgående eget kapital 2017-12-31	693	20	5 428	39 416	-4 162	-24 453	16 942
Ingående eget kapital 2018-01-01	693	20	5 428	39 416	-4 162	-24 453	16 942
Omföring resultat föregående år	-	-	-	-28 615	4 162	24 453	-
Aktivering av utvecklingsutgifter	-	-	4 873	-	-4 873	-	-
Upplösning till följd av årets avskrivning på utvecklingsutgifter	-	-	-1 656	-	1 656	-	-
Årets resultat	-	-	-	-	-	-31 376	-31 376
Årets övrigt totalresultat	-	-	-	-	-	-	-
Årets totalresultat	-	-	-	-	-	-31 376	-31 376
Nyemission	55	-	-	41 110	-	-	41 165
Pågående nyemission	-	6	-	2 340	-	-	2 346
Emissionskostnad	-	-	-	-2 578	-	-	-2 578
Summa transaktioner med ägare	55	6	-	40 872	-	-	40 933
Utgående eget kapital 2018-12-31	748	26	8 646	51 673	-3 217	-31 376	26 499

MODERFÖRETAGETS RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDE

Belopp i TSEK	Not	2018	2017
Den löpande verksamheten			
Resultat före skatt	24	-31 451	-24 556
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	24	6 109	4 363
Betald inkomstskatt		-397	-58
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		-25 739	-20 251
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Förändringar av varulager		71	-183
Förändringar av rörelsefordringar		661	-3 145
Förändringar av rörelseskulder		4 863	3 100
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-20 144	-20 479
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella tillgångar	13	-9 449	-4 720
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	14	-1 469	-3 286
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar	16	-58	-1 059
Avyttring av anläggningstillgångar		-	104
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-10 975	-8 961
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		41 165	-
Pågående nyemission		2 346	-
Emissionskostnader		-2 578	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		40 933	0
Årets kassaflöde			
Likvida medel vid årets början		6 240	35 680
Likvida medel vid årets slut	19	16 053	6 240

KONCERNENS OCH MODERFÖRETAGETS NOTER

Not 1 – Väsentliga redovisningsprinciper

Denna årsredovisning och koncernredovisning omfattar det svenska moderföretaget Verisec AB (publ), organisationsnummer 556587-4376 och dess dotterföretag. Koncernens huvudsakliga verksamhet är mjukvaruutveckling och handel med IT-säkerhetslösningar.

Moderföretaget är ett aktiebolag registrerat i Sverige och med säte i Stockholm, Sverige. Adressen till huvudkontoret är Vasagatan 40, 111 20 Stockholm.

Styrelsen har den 3 april 2019 godkänt denna årsredovisning och koncernredovisning vilken kommer att läggas fram för antagande vid årsstämman den 7 maj 2019.

Tillämpade regelverk

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) såsom de fastställts av EG-kommissionen för tillämpning inom EU. Därtill följer koncernredovisningen rekommendationen från Rådet för finansiell rapportering RFR 1 "Kompletterande redovisningsregler för koncerner" samt tillämpar tolkningsuttalanden från IFRIC.

Moderföretaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges nedan under avsnittet "Moderföretagets redovisningsprinciper".

De nedan angivna redovisningsprinciperna har, om inte annat anges, tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i koncernens finansiella rapporter. Koncernens redovisningsprinciper har tillämpats konsekvent av koncernens företag.

Värderingsgrund

Tillgångar och skulder har baserats på historiska anskaffningsvärden förutom vissa finansiella tillgångar och skulder som värderas till verkligt värde.

Valuta

Funktionell valuta är valutan i de primära ekonomiska miljöer företagen bedriver sin verksamhet. Moderföretagets funktionella valuta är svenska kronor som även utgör rapporteringsvalutan för moderföretaget och för koncernen. Det innebär att de finansiella rapporterna presenteras i svenska kronor. Samtliga belopp är, om inte annat anges, avrundade till närmaste tusental (TSEK).

Klassificering

Anläggningstillgångar och långfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än tolv månader räknat från balansdagen. Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas inom tolv månader räknat från balansdagen.

Konsolidering

Dotterföretag

Dotterföretag är företag som står under Verisecs bestämmande inflytande. En investerare har bestämmande inflytande över ett företag när investeraren exponeras för, eller har rätt till, rörlig avkastning från sitt engagemang i företaget och kan påverka avkastningen genom sitt inflytande.

Dotterföretag redovisas enligt förvärvsmetoden. Metoden innebär att förvärv av ett dotterföretag betraktas som en transaktion varigenom koncernen indirekt förvärvar dotterföretagets tillgångar och övertar dess skulder. I förvärvsanalysen fastställs det verkliga värdet på förvärvsdagen av förvärvade identifierbara tillgångar och övertagna skulder samt eventuella innehav utan bestämmande inflytande. Transaktionsutgifter, med undantag av transaktionsutgifter som är hänförliga till emission av egetkapitalinstrument eller

skuldinstrument, som uppkommer redovisas direkt i årets resultat. Vid rörelseförvärv där överförd ersättning överstiger det verkliga värdet av förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas separat, redovisas skillnaden som goodwill. När skillnaden är negativ, så kallat förvärv till lågt pris, redovisas denna direkt i årets resultat.

Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med förvärvstidpunkten till det datum då det bestämmande inflytandet upphör.

Transaktioner som elimineras vid konsolidering

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter eller kostnader och orealiserade vinster eller förluster som uppkommer från koncerninterna transaktioner mellan koncernföretag, elimineras i sin helhet vid upprättandet av koncernredovisningen. Orealiserade vinster som uppkommer från transaktioner med intresseföretag elimineras i den utsträckning som motsvarar koncernens ägarandel i företaget. Orealiserade förluster elimineras på samma sätt, men endast i den utsträckning det inte finns något nedskrivningsbehov.

Segmentrapportering

Koncernen delar inte upp verksamheten i olika segment utan ser hela koncernens verksamhet som ett segment. Rörelsesegment identifieras baserat på den interna strukturen av koncernens affärsverksamheter vars rörelseresultat regelbundet följs upp av koncernens högste beslutsfattare, vilket identifierats som verkställande direktören, i syfte att fördela resurser och bedöma resultat.

Valutaomräkning

Transaktioner i utländsk valuta

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i årets resultat. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet, medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

Omräkning av utlandsverksamheter

Tillgångar och skulder i utlandsverksamheter, inklusive goodwill och andra koncernmässiga över- och undervärden, omräknas från utlandsverksamhetens funktionella valuta till koncernens rapporteringsvaluta, svenska kronor, till den valutakurs som råder på balansdagen. Intäkter och kostnader i en utlandsverksamhet omräknas till svenska kronor till en genomsnittskurs som utgör en approximation av de valutakurser som föreligger vid respektive transaktionstidpunkt. Omräkningsdifferenser som uppstår vid valutaomräkning av utlandsverksamheter redovisas i övrigt totalresultat och ackumuleras i en separat komponent i eget kapital, benämnd omräkningsreserv. Vid avyttring av en utlandsverksamhet realiseras de till verksamheten hänförliga ackumulerade omräkningsdifferenserna, varvid de omklassificeras från övrigt totalresultat till årets resultat.

Intäkter från avtal med kunder

För att koncernen ska kunna redovisa intäkter från avtal med kunder analyseras varje kundavtal i enlighet med femstegsmodellen enligt nedan:

- Steg 1: Identifiera ett avtal mellan minst två parter där det finns en rättighet och ett åtagande.
- Steg 2: Identifiera de olika åtagandena.
- Steg 3: Fastställa transaktionspriset, det vill säga det ersättningsbelopp som företaget förväntas erhålla i utbyte mot de utlovande varorna eller tjänsterna. Transaktionspriset ska justeras för rörliga delar, exempelvis eventuella rabatter.
- Steg 4: Fördela transaktionspriset på de olika prestationsåtagandena.
- Steg 5: Redovisa en intäkt när prestationsåtagandena uppfylls, det vill säga kontroll övergått till kunden. Detta görs vid ett tillfälle eller över tid om någon av de kriterier som anges i standarden möts.

Koncernens intäkter utgörs primärt av försäljning av mjukvara för att nyttja Verisecs egenutvecklade IT-säkerhetslösningar. Avtalen inkluderar vanligen även support- och underhållstjänster, och i vissa fall även försäljning av hårdvara tillika installation av mjukvaran.

Beroende på vad avtalen med kund inkluderar kan de innehålla ett eller flera prestationsåtaganden. I det fall avtalen enbart inkluderar en licens att nyttja mjukvaran alternativt både hårdvara och mjukvara anser Verisec i normalfallet att dessa utgör ett prestationsåtagande. Anledningen att hårdvara och mjukvara inte separeras är den nära sammankopplingen mellan delarna eftersom kunden inte anses ha nytta av endera delen separat. Övriga delar som kan ingå i avtalet, såsom support-, underhålls- och installationstjänster utgör separata prestationsåtaganden.

De rörliga delarna av transaktionspriset (exempelvis när extra licenser adderas, priset justeras på grund av marknadsläge eller att utlovad support inte finns tillgänglig) hanterats som en intäktsreduktion vid transaktionstidpunkten. Dessa intäktsförs först då koncernen anser att det inte längre föreligger en stor sannolikhet för att denna intäkt kan behöva reverseras.

Koncernens licenser anses vara så kallade rätt-att-använda-licenser och intäkten redovisas då vid ett tillfälle, vilket ska sammanfalla med att kunden kan börja använda den. Det motsvarar när kontrollen har övergått från Verisec till kund. Support och underhåll av mjukvara överför en tjänst till kund som de drar nytta av över tid varför intäkter från dessa redovisas över tid såvida inte kunden inte kan dra nytta av tjänsten förrän "hosting servicen" är påbörjad. I sådana fall påbörjas redovisningen av intäkter först vid det tillfället. Intäkter från installationer redovisas vid en viss tidpunkt eftersom kunden inte anses kontrollera tillgången eller dra nytta av den innan den är installerad.

Finansiella intäkter

Finansiella intäkter består av ränteintäkter på placeringar samt vinst vid värdeförändring på finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultatet. Ränteintäkter redovisas i enlighet med effektivräntemetoden. Effektivräntan är den ränta som diskonterar de uppskattade framtida in- och utbetalningarna under ett finansiellt instruments förväntade löptid till den finansiella tillgångens eller skuldens redovisade nettovärde. Beräkningen innefattar alla avgifter som erlagts eller erhållits av avtalsparterna som är en del av effektivräntan, transaktionskostnader och alla andra över- och underkurser.

Erhållen utdelning redovisas när rätten till att erhålla utdelning fastställts.

Valutakursvinster och valutakursförluster redovisas netto.

Ersättningar till anställda

Kortfristiga ersättningar

Kortfristiga ersättningar till anställda såsom lön, sociala avgifter, semesterersättning och bonus kostnadsförs den period när de anställda utför tjänsterna.

Pensioner

Verisecs pensionsåtaganden omfattas enbart av avgiftsbestämda planer. En avgiftsbestämd pensionsplan är en pensionsplan enligt vilken koncernen betalar fasta avgifter till en separat juridisk enhet. Koncernen har inte några rättsliga eller informella förpliktelser att betala ytterligare avgifter om denna juridiska enhet inte har tillräckliga tillgångar för att betala alla ersättningar till anställda som hänger samman med de anställdas tjänstgöring under innevarande eller tidigare perioder. Koncernen har därmed ingen ytterligare risk. För koncernens förpliktelser avseende avgifter till avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad i årets resultat i den takt de intjänas genom att de anställda utfört tjänster åt koncernen under en period.

Ersättningar vid uppsägning

En kostnad för ersättningar i samband med uppsägningar av personal redovisas endast om företaget är bevisligen förpliktigt, utan realistisk möjlighet till tillbakadragande, av en formell detaljerad plan att avsluta en anställning före den normala tidpunkten. När ersättningar lämnas som ett erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång, redovisas en kostnad om det är sannolikt att erbjudandet kommer att accepteras och antalet anställda som kommer att acceptera erbjudandet tillförlitligt kan uppskattas.

Leasing

Finansiella leasingavtal, där koncernen i allt väsentligt övertar alla risker och fördelar knutna till ägarskapet av det leasade föremålet redovisas i rapport över finansiell ställning till den leasade egendomens verkliga värde eller, om värdet är lägre, till nuvärdet av framtida minimileasingbetalningar. Leasingbetalningar redovisas såsom finansieringskostnader och amortering av skulden. Finansiellt leasade tillgångar skrivs av över den förväntade nyttjandeperioden.

Leasingavtal där leasegivaren i huvudsak behåller alla risker och fördelar med äganderätten klassificeras som operationella. Leasingavgifter kostnadsförs linjärt i resultaträkningen under leasingperioden. Hänsyn tas initialt till eventuella incitament som har erhållits vid tecknandet av leasingkontraktet.

I koncernen betraktas finansiell leasing endast vara av oväsentlig karaktär. Leasingavtalen bedöms i sin helhet såsom operationella.

Finansiella kostnader

Finansiella kostnader består huvudsakligen av räntekostnader på lån och förlust vid värdeförändring på finansiella tillgångar/skulder värderade till verkligt värde via resultatet.

Räntekostnader på lån redovisas enligt effektivräntemetoden.

Valutakursvinster och valutakursförluster redovisas netto.

Skatter

Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i årets resultat utom då underliggande transaktion redovisats i övrigt totalresultat eller i eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital.

Aktuell skatt är skatt som ska betalas eller erhållas avseende aktuellt år, med tillämpning av de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Till aktuell skatt hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

Uppskjuten skatt redovisas i sin helhet, enligt balansräkningsmetoden, på alla temporära skillnader som uppkommer mellan det skattemässiga värdet på tillgångar och skulder och dess redovisade värden. Temporära skillnader beaktas inte i koncernmässig goodwill. Vidare beaktas inte heller temporära skillnader hänförliga till andelar i dotter- och intresseföretag som inte förväntas bli återförda inom överskådlig framtid. Värderingen av uppskjuten skatt baserar sig på hur underliggande tillgångar eller skulder förväntas bli realiserade eller reglerade. Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller aviserade per balansdagen och som förväntas gälla när den berörda uppskjutna skattefordran realiserar eller den uppskjutna skatteskulden regleras.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att kunna utnyttjas. Värdet på uppskjutna skattefordringar reduceras när det inte längre bedöms sannolikt att de kan utnyttjas inom de närmsta åren.

Resultat per aktie

Resultat per aktie före utspädning beräknas genom att nettoresultat hänförligt till moderföretagets aktieägare divideras med viktat genomsnittligt antal utestående aktier under året.

Vid beräkningen av resultat per aktie efter utspädning justeras det genomsnittliga antalet aktier för att ta hänsyn till utspädnings-effekten från optionsprogram utgivna till anställda. Utspädning från options- och aktieprogram påverkar antalet aktier och uppstår endast när lösenkursen är lägre än börskursen. De potentiella stamaktierna ses inte som utspädande om de skulle leda till ett bättre resultat per aktie efter utspädning, vilket är fallet när årets resultat är negativt.

Immateriella tillgångar

Immateriella anläggningstillgångar består i koncernen av balanserade utgifter för produktutveckling och värderas till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Balanserade utgifter för produktutveckling

Immateriella tillgångar med begränsad livslängd redovisas till anskaffningsvärde minskat med avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Immateriella anläggningstillgångar skrivs av systematiskt över tillgångens bedömda nyttjandeperiod. Nyttjandeperioden omprövas vid varje bokslutstillfälle och justeras vid behov. När tillgångarnas avskrivningsbara belopp fastställs, beaktas i förekommande fall tillgångens restvärde.

Utvecklingsutgifter aktiveras när de uppfyller kriterierna enligt IAS 38 och beräknas uppgå till väsentliga belopp för utvecklingsinsatsningen som helhet. I övrigt kostnadsförs utvecklingsutgifter som normala rörelsekostnader. De viktigaste kriterierna för aktivering är att utvecklingsarbetets slutprodukt har en påvisbar framtida intjäning eller kostnadsbesparing och kassaflöde och att det finns tekniska och finansiella förutsättningar för att fullfölja utvecklingsarbetet när det startas.

Avskrivningsprinciper

Avskrivning påbörjas när tillgången kan användas, dvs. när den befinner sig på den plats och i det skick som krävs för att kunna använda den på det sätt som företagsledningen avser.

Avskrivningar redovisas i årets resultat linjärt över immateriella tillgångars beräknade nyttjandeperiod. Aktiverad produktutveckling som ännu inte är färdig för användning prövas för nedskrivningsbehov årligen och dessutom så snart indikationer uppkommer som tyder på att tillgången ifråga har minskat i värde.

De beräknade nyttjandeperioderna är:

- Balanserade utgifter för produktutveckling 5 år
- Balanserade utgifter för patent 20 år

Använda avskrivningsmetoder, restvärden och nyttjandeperioder omprövas vid varje års slut.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas i koncernen till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset samt utgifter direkt hänförliga till tillgången för att bringa den på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen.

Det redovisade värdet för en tillgång tas bort från balansräkningen vid utrangering eller avyttring eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Vinst eller förlust som uppkommer vid avyttring eller utrangering av en tillgång utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde med avdrag för direkta försäljningskostnader. Vinst och förlust redovisas som övrig rörelseintäkt/-kostnad.

Tillkommande utgifter

Tillkommande utgifter läggs till anskaffningsvärdet endast om det är sannolikt att de framtida ekonomiska fördelar som är förknippade med tillgången kommer att komma koncernen till del och anskaffningsvärdet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Alla andra tillkommande utgifter redovisas som kostnad i den period de uppkommer. Reparationer kostnadsförs löpande.

Avskrivningsprinciper

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Koncernen tillämpar komponentavskrivning vilket innebär att komponenternas bedömda nyttjandeperiod ligger till grund för avskrivningen.

De beräknade nyttjandeperioderna är:

- Maskiner och andra tekniska anläggningar 3 år
- Inventarier, verktyg och installationer 5 år

Använda avskrivningsmetoder, restvärden och nyttjandeperioder omprövas vid varje års slut.

Nedskrivning av icke-finansiella tillgångar

Aktiverad produktutveckling som ännu inte är färdig för användning, skrivs inte av utan prövas årligen avseende eventuellt nedskrivningsbehov. Tillgångar som skrivs av bedöms med avseende på värdenedgång närhelst händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet inte är återvinningsbart.

En nedskrivning görs med det belopp varmed tillgångens redovisade värde överstiger dess återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högre av tillgångens verkliga värde minskat med försäljningskostnader och dess nyttjandevärde. Vid bedömning av nedskrivningsbehov grupperas tillgångar på de lägsta nivåer där det finns separata identifierbara kassaflöden (kassagenererande enheter). Då nedskrivningsbehov identifierats för en kassagenererande enhet (grupp av enheter) fördelas nedskrivningsbeloppet i första hand till goodwill. Därefter görs en proportionell nedskrivning av övriga tillgångar som ingår i enheten (gruppen av enheter).

Tidigare redovisad nedskrivning återförs om återvinningsvärdet bedöms överstiga redovisat värde. Återföring sker dock inte med ett belopp som är större än att det redovisade värdet uppgår till vad det hade varit om nedskrivning inte hade redovisats i tidigare perioder.

Finansiella tillgångar och skulder

Finansiella instrument är varje form av avtal som ger upphov till en finansiell tillgång i ett företag och en finansiell skuld eller ett

egetkapitalinstrument i ett annat företag. Finansiella instrument klassificeras vid första redovisningstillfället, bland annat utifrån i vilket syfte instrumentet förvärvades och förvaltas. Denna klassificering bestämmer värderingen av instrumenten.

Redovisning och borttagande

En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när rättigheterna i avtalet realiserar, förfaller eller koncernen förlorar kontrollen över dem. Detsamma gäller för del av en finansiell tillgång. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. Detsamma gäller för del av en finansiell skuld.

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i balansräkningen när bolaget blir part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. Kundfordringar tas upp i balansräkningen när faktura har skickats och bolagets rätt till ersättning är ovillkorlig. Skuld tas upp när motparten har presterat och avtalsenlig skyldighet föreligger att betala, även om faktura ännu inte mottagits. Leverantörsskulder tas upp när faktura mottagits.

En finansiell tillgång och finansiell skuld kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen endast när det föreligger en legal rätt att kvitta beloppen samt att det föreligger avsikt att reglera posterna med ett nettobelopp eller att samtidigt realisera tillgången och reglera skulden. En finansiell tillgång tas bort från balansräkningen när rättigheterna i avtalet realiserar, förfaller eller bolaget förlorar kontrollen över dem. En finansiell skuld tas bort från balansräkningen när förpliktelsen i avtalet fullgörs eller på annat sätt utsläcks. Detsamma gäller för del av en finansiell tillgång eller finansiell skuld.

Vinster och förluster från borttagande ur balansräkning samt modifiering redovisas i resultatet till den del som säkringsredovisning inte tillämpas.

Klassificering och värdering av finansiella tillgångar

Skuldinstrument: klassificeringen av finansiella tillgångar som är skuldinstrument, baseras på koncernens affärsmodell för förvaltning av tillgången och karaktären på tillgångens avtalsenliga kassaflöden. Instrumenten klassificeras till:

- Upplupet anskaffningsvärde
- Verkligt värde via resultaträkningen, eller
- Verkligt värde via övrigt totalresultat

Finansiella tillgångar klassificerade till upplupet anskaffningsvärde värderas initialt till verkligt värde med tillägg av transaktionskostnader. Efter första redovisningstillfället värderas tillgångarna till upplupet anskaffningsvärde med avdrag för en förlustreservering av förväntade kreditförluster. Tillgångar klassificerade till upplupet anskaffningsvärde innehas enligt affärsmodellen att inkassera avtalsenliga kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet.

Koncernens finansiella tillgångar utgörs av långfristiga fordringar, kundfordringar, övriga kortfristiga fordringar och likvida medel vilka alla klassificeras till upplupet anskaffningsvärde.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Koncernens nedskrivningsmodell bygger på förväntade kreditförluster, och tar hänsyn till framåtriktad information. En förlustreservering görs när det finns en exponering för kreditrisk. En förlustreserv redovisas, i den förenklade modellen, för fordrans eller tillgångens förväntade återstående löptid. Den förenklade modellen tillämpas för kundfordringar och avtalstillgångar och baseras på historiska kundförluster kombinerat med framåtblickande faktorer.

För övriga poster som omfattas av förväntade kreditförluster tillämpas en nedskrivningsmodell med tre stadier. Initialt, samt per varje balansdag, redovisas en förlustreserv för de nästkommande 12 månaderna, alternativt för en kortare tidsperiod beroende på återstående löptid (stadie 1). Koncernens tillgångar har bedömts vara i stadie 1, det vill säga, det har inte skett någon väsentlig ökning av kreditrisk.

Övriga fordringar och tillgångar skrivs ned enligt en ratingbaserad metod genom extern kreditrating. Förväntade kreditförluster värderas till produkten av sannolikhet för fallissemang, förlust givet fallissemang samt exponeringen vid fallissemang. För kreditförsämrade tillgångar och fordringar görs en individuell bedömning där hänsyn tas till historisk, aktuell och framåtblickande information. Värderingen av förväntade kreditförluster beaktar eventuella säkerheter och andra kreditförstärkningar i form av garantier.

Om nedskrivningsbehovet minskar i en efterföljande period och minskningen objektivt kan hänföras till en händelse som inträffade efter att nedskrivningen redovisades redovisas återföringen av den tidigare redovisade nedskrivningen i koncernens resultat.

Klassificering och värdering av finansiella skulder

Finansiella skulder klassificeras till upplupet anskaffningsvärde med undantag av derivat. Finansiella skulder redovisade till upplupet anskaffningsvärde värderas initialt till verkligt värde inklusive transaktionskostnader. Efter det första redovisningstillfället värderas de till upplupet anskaffningsvärde enligt effektivräntemetoden.

Koncernens samtliga finansiella skulder (leverantörsskulder och övriga kortfristiga skulder) klassificeras till upplupet anskaffningsvärde.

Jämförelseåret enligt IAS 39

Finansiella instrument redovisas enligt IAS 39 i jämförelseåret 2017.

Trots att IAS 39 hade andra klassificeringskategorier än IFRS 9, medförde ändå motsvarande klassificeringskategorier enligt IAS 39 redovisning till upplupet anskaffningsvärde.

IAS 39 hade en annan metod för reservering för kreditförluster, som innebar att reservering skedde vid konstaterad kredithändelse, till skillnad från metoden enligt IFRS 9 där reservering sker för förväntade kreditförluster. I övrigt föreligger för koncernen inte några skillnader mellan standarderna. Inga övergångseffekter har uppkommit vid övergången från IAS 39 till IFRS 9.

Varulager

Varulagret värderas till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet. Anskaffningsvärde beräknas enligt den så kallade först-in först-ut-principen och inkluderar utgifter som uppkommit vid förvärvet av lagertillgångarna och transport av dem till deras nuvarande plats och skick. Nettoförsäljningsvärdet definieras som försäljningspris reducerat för kostnader för färdigställande samt försäljningskostnader.

Likvida medel

Likvida medel består av kassamedel samt omedelbart tillgängliga tillgodohavanden hos banker och motsvarande institut samt kortfristiga likvida placeringar med en löptid från anskaffningstidpunkten understigande tre månader vilka är utsatta för endast en obetydlig risk för värdefluktuationer.

Utdelningar

Utdelning till moderföretagets aktieägare redovisas som skuld i koncernens finansiella rapporter i den period då utdelningen godkänns.

Avsättningar

En avsättning skiljer sig från andra skulder genom att det råder osäkerhet om betalningstidpunkt eller beloppets storlek för att reglera avsättningen. En avsättning redovisas i balansräkningen när det finns en befintlig legal eller informell förpliktelse som en följd av en inträffad händelse, och det är troligt att ett utflöde av ekonomiska resurser kommer att krävas för att reglera förpliktelsen samt en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Avsättningar görs med det belopp som är den bästa uppskattningen av det som krävs för att reglera den befintliga förpliktelsen på balansdagen. Där effekten av när i tiden betalning sker är väsentlig, beräknas avsättningar genom diskontering av det förväntade framtida kassaflödet.

Eventualförpliktelser

En eventualförpliktelse redovisas när det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av en eller flera osäkra framtida händelser eller när det finns ett åtagande som inte redovisas som en skuld eller avsättning på grund av att det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas.

Moderföretagets redovisningsprinciper

Moderföretaget har upprättat sin redovisning enligt årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 "Redovisning för juridisk person".

Skillnaderna mellan koncernens och moderföretagets redovisningsprinciper framgår nedan. De nedan angivna redovisningsprinciperna för moderföretaget har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i moderföretagets finansiella rapporter,

om inte annat anges. För påverkan på moderbolagets redovisningsprinciper avseende nya standarder från IASB, se koncernens not 2 Nya och kommande IFRS.

Dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas i moderföretaget enligt anskaffningsvärdemetoden. Innebärande att de redovisas till anskaffningsvärde minskat med eventuella nedskrivningar. Transaktionsutgifter inkluderas i det redovisade värdet för innehav i dotterföretag.

Finansiella tillgångar och skulder

Med anledning av sambandet mellan redovisning och beskattning, tillämpas inte reglerna om finansiella instrument enligt IAS 39 i moderföretaget som juridisk person, utan moderföretaget tillämpar i enlighet med ÅRL anskaffningsvärdemetoden. I moderföretaget värderas därmed finansiella anläggningstillgångar till anskaffningsvärde minus eventuell nedskrivning och finansiella omsättningstillgångar enligt lägsta värdets princip.

Obeskattade reserver

I moderföretaget redovisas obeskattade reserver inklusive uppskjuten skatteskuld. I koncernredovisningen delas däremot obeskattade reserver upp på uppskjuten skatteskuld och eget kapital.

Not 2 - Nya och kommande IFRS

Effekter av nya redovisningsprinciper IFRS

Koncernen har för första gången tillämpat IFRS 9 Finansiella instrument och IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder. Effekterna av att tillämpa dessa nya redovisningsstandarder återges nedan. Ingen av de nya standarderna, ändrade standarderna samt tolkningarna, har haft någon väsentlig inverkan på koncernens eller moderföretagets finansiella rapporter.

Inga nya eller ändrade IFRS har förtidstillämpats.

IFRS 9 Finansiella instrument

IFRS 9 Finansiella instrument ersatte IAS 39 Finansiella instrument: Redovisning och värdering för räkenskapsår som inleddes den 1 januari 2018 eller senare. Koncernen och moderbolaget har tillämpat IFRS 9 sedan 1 januari 2018 och jämförande information har inte räknats om.

I likhet med IAS 39 klassificeras finansiella tillgångar och skulder i olika kategorier, varav vissa värderas till upplupet anskaffningsvärde och andra till verkligt värde. IFRS 9 införde andra kategorier än de som fanns under IAS 39. Klassificeringen under IFRS 9 baseras dels på instrumentets avtalsenliga kassaflöden, dels på företagets affärsmodell.

Den nya standarden innehåller även nya regler för nedskrivningsprövning av finansiella tillgångar. Nedskrivningar enligt tidigare standard byggde på inträffade kredithändelser medan den nya modellen anger att en nedskrivning ska göras för förväntade kreditförluster. Nedskrivningsreglerna i IFRS 9 bygger på en trestegsmodell, där redovisningen av nedskrivningar styrs av förändringar i kreditrisken på de finansiella tillgångarna. Med andra ord är det inte längre nödvändigt att en förlusthändelse inträffar för att en nedskrivning ska redovisas. Standarden innehåller dock förenklingsregler för nedskrivning av till exempel kundfordringar. Den innebär att en reserv för kreditförluster kan redovisas direkt och att ingen bedömning behöver göras avseende förändringar i kreditrisken.

För finansiella skulder överensstämmer IFRS 9 i stort med IAS 39. För skulder redovisade till verkligt värde ska dock en del av förändringen i verkligt värde som är hänförlig till den egna kreditrisken redovisas i övrigt totalresultat istället för i resultatet, såvida detta inte orsakar inkonsekvens i redovisningen.

Övergången till IFRS 9 hade ingen väsentlig inverkan på koncernens finansiella ställning.

(a) Klassificering och värdering

För koncernen har införandet av IFRS 9 medfört att koncernens finansiella tillgångar och skulder har klassificerats i nya kategorier. De finansiella tillgångar som enligt IAS 39 klassificerats som låne- och kundfordringar har under IFRS 9 klassificerats som finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde. Koncernens finansiella skulder som tidigare klassificerades som andra finansiella skulder har under IFRS 9 klassificerats som finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde.

(b) Nedskrivning

Koncernen kommer att tillämpa den förenklade metoden för redovisning av förväntade kreditförluster med avseende på kundfordringar. Detta innebär att förväntade kreditförluster för återstående löptid kommer att beaktas. Bedömningen är att reserven för kreditförluster inte kommer att påverkas.

IFRS 15 Intäkter från avtal med kunder

IFRS 15 trädde ikraft för räkenskapsår som påbörjas den 1 januari 2018 eller senare. Verisec har således tillämpat standarden sedan 1 januari 2018 och valde vid övergången till IFRS 15 att tillämpa standarden med full retroaktivitet. Implementeringen av IFRS 15 har inte fått några väsentliga effekter, varken på koncernen eller moderföretaget.

IFRS 15 har medfört nya krav avseende redovisning av intäkter och ersatte tidigare intäktsstandarder (IAS 18 Intäkter och IAS 11 Entreprenadavtal) samt relaterade tolkningar. Den nya standarden ger en mer detaljerad vägledning inom många områden som tidigare inte framgått av IFRS, bland annat om hur man redovisar avtal med flera prestationsåtaganden, rörlig prissättning, kundens retrurrätt mm.

Utifrån den femstegsmodell som beskrivs i standarden analyserades koncernens intäktsströmmar med följden av att koncernen och moderföretaget inte fick några väsentliga effekter av implementeringen av IFRS 15. Således har majoriteten av koncernens intäkter även fortsatt redovisats vid en tidpunkt, och den delen av tjänsterna som utförs över tid kommer att fortsätta intäktsredovisas över tid.

Nya och ändrade IFRS som ännu inte trätt i kraft*IFRS 16 Leasingavtal*

Från och med 1 januari 2019 ersätter IFRS 16 "Leasingavtal" nuvarande standard IAS 17 Leasingavtal samt tillhörande tolkningar IFRIC 4, SIC 15 och SIC 27. IFRS 16 innebär att en majoritet av alla leasingavtal ska redovisas i rapporten över finansiell ställning. Verisec har under 2018 kartlagt och utvärderat koncernens leasingavtal och analyserat effekterna av övergången till IFRS 16.

Verisec kommer vid standardens ikraftträdande den 1 januari 2019 att tillämpa den förenklade övergångsmetoden vilket innebär att jämförande information i tidigare perioder inte kommer att presenteras. Leasingskulden utgörs av de diskonterade återstående leasingavgifterna per 1 januari 2019. Nyttjanderättstillgången uppgår för samtliga avtal till ett belopp som motsvarar leasingskulden justerat för förutbetalda eller upplupna leasingavgifter redovisade i rapporten över finansiell ställning vid första tillämpningsdagen. Övergången till IFRS 16 medför därför inte någon effekt på eget kapital.

Verisecs väsentliga leasingavtal består i dagsläget av hyrda lokaler och fordon. Vid övergången till IFRS 16 kommer dessa att redovisas i rapporten över finansiell ställning vilket kommer att innebära en ökning av koncernens balansomslutning genom att nyttjanderättstillgångar och leasingskulder tillkommer. De leasingavgifter som tidigare redovisats som övriga externa kostnader kommer att ersättas av avskrivningskostnader på nyttjanderätterna vilka redovisas i rörelseresultatet och ränta på leasingskulden som redovisas som en finansiell kostnad. Leasingavgiften fördelas mellan amortering på leasingskulden och betalning av ränta. Avtal som slutar under 2019 men som ursprungligen hade en löptid överstigande 12 månader kommer att tas med i beräkningen av leasingskuld och nyttjanderättstillgång då det anses ge en mer rättvisande bild av företagets leasingportfölj. Verisec har valt att tillämpa lätttnadsregeln avseende leasingavtal understigande 12 månader. För närvarande har Verisec enbart sådana avtal vad gäller hyrda lokaler. Dessa kommer alltså inte att ingå i de belopp som redovisas i rapporten över finansiell ställning utan kommer fortsatt redovisas som övriga externa kostnader i resultaträkningen. För närvarande finns det inga leasingavtal där den underliggande tillgången har ett lågt värde. Om sådana avtal ingås framöver kommer de att kostnadsföras i enlighet med lätttnadsregeln. Vid bedömning av avtalslängd när det finns förlängnings- och uppsägningsmöjligheter övervägs både affärsstrategi och avtalsspecifika förutsättningar för att fastställa om Verisec är rimligt säker att nyttja dem. Avseende identifierade icke-leasingkomponenter i ett leasingavtal kommer koncernen att tillämpa huvudregeln i IFRS 16, det vill säga att redovisa dem åtskilt från leasingkomponenten.

Vid övergången till IFRS 16 har samtliga återstående leasingavgifter nuvärdesberäknats med Verisecs marginella låneränta. Den genomsnittliga låneräntan uppgick per 1 januari 2019 till 2,2 procent. När standarden träder i kraft redovisas följande preliminära justeringar i Verisecs rapport över finansiell ställning;

Övergångseffekt per 1 januari 2019 (TSEK)

Tillgångar	
Nyttjanderättstillgångar	11 703
Förutbetalda kostnader	-421
Totalt	11 282
Skulder	
Leasingskulder	11 282
- varav långfristiga skulder	7 204
- varav kortfristiga skulder	4 078

I nedan tabell illustreras skillnader mellan operationella leasingåtaganden per 2018-12-31 och den leasingskuld enligt IFRS 16 som redovisas per 2019-01-01.

Avstämning operationella leasingåtaganden (TSEK)

Åtaganden för operationella leasingavtal 2018-12-31	7 833
Avgår leasingavtal för vilka följande lätttnadsregler tillämpas	
- Korttidsleasingavtal	-207
Åtagande efter diskontering med koncernens marginella låneränta 2,2%	-303
Tillkommer justeringar hänförliga till optioner att förlänga/säga upp leasingavtal som inte beaktats under IAS 17	3 959
Redovisad leasingskuld per 1 januari 2019	11 282

Moderföretaget kommer trots införandet av IFRS 16 fortsatt tillämpa det undantag som finns i RFR 2 för juridiska personer och redovisa samtliga leasingavtal som operationell leasing.

Not 3 - Väsentliga uppskattningar och bedömningar

Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar.

Uppskattningarna och antagandena utvärderas löpande. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder.

Viktiga bedömningar

Koncernens balanserade kostnader för produktutveckling prövas årligen, eller oftare om så krävs, för eventuellt nedskrivningsbehov. Värdet på det beräknade framtida kassaflödet är avgörande vid denna bedömning. För mer information om ledningens metod, se not 13 Immateriella tillgångar.

Viktiga källor till osäkerhet i uppskattningar

Koncernen verkar på en konkurrensutsatt marknad där nya produkter och tjänster ofta lanseras av konkurrenter och därmed skapar en risk för att omkullkasta tidigare utvecklade produkters och tjänsters värde. Koncernen bevakar kontinuerligt marknaden för att minimera risken för att produkterna och tjänsterna tappar i konkurrenskraft.

Not 4 - Intäkter från avtal med kunder

Uppdelning av intäkter från avtal med kunder:

Försäljning per geografisk marknad	Koncern	
	2018	2017
Sverige	34 366	27 626
Europa exkl Sverige	22 293	22 840
Utanför Europa	19 572	10 540
Summa intäkter från avtal med kunder	76 231	61 006

Av koncernens kunder finns en kund som står för 9% (10%) av nettomsättningen.

Försäljning per produktgrupp	Koncern	
	2018	2017
Varor	13 953	12 797
Tjänster (inkl. support)	62 279	48 209
Summa intäkter från avtal med kunder	76 231	61 006

Intäkt redovisas	Koncern	
	2018	2017
Intäkter redovisas vid ett tillfälle	42 694	38 005
Intäkter redovisas över tid	33 537	23 002
Summa intäkter från avtal med kunder	76 231	61 006

Alla intäkter från avtal med kunder rör externa kunder.

Kontraktsbalanser	Koncern	
	2018-12-31	2017-12-31
Kundfordringar	18 954	12 893
Avtalstillgångar	1 468	1 471
Avtalsskulder	23 779	20 638

Koncernens kundfordringar förfaller vanligen till betalning mellan 30-60 dagar. Avtalstillgångar, det vill säga koncernens upplupna intäkter, uppstår primärt när koncernen har rätt till intäkter baserat på utförda tjänster. Dessa tillgångar omklassificeras sedermera till kundfordringar i samband med att faktura ställs ut. Avtalsskulder avser koncernens förutbetalda intäkter, det vill säga de fordringar som kunderna betalat i förskott för tjänster och varor som ännu inte levererats till kund.

Redovisade intäkter under året	Koncern	
	2018-12-31	2017-12-31
Som återfanns i avtalsskulden per 1 januari	17 591	12 718

Prestationsåtaganden

Koncernens försäljning avseende mjuk- och hårdvaruförsäljning och tjänster sker mot faktura, normalt med betalningsvillkor om 30-60 dagar. För ytterligare information om koncernens prestationsåtaganden se koncernens not 1 Redovisningsprinciper.

Nedan tabell sammanfattar det totala belopp av transaktionspriset som fördelats till de prestationsåtaganden som per balansdagen är ouppfyllda (eller delvis ouppfyllda).

	Koncern	
	2018-12-31	2017-12-31
Inom ett år	15 695	14 570
Efter mer än ett år	5 309	4 958
Summa prestationsåtaganden som ännu ej är uppfyllda	21 004	19 528

De prestationsåtaganden som förväntas uppfyllas senare än ett år från balansdagen avser primärt support där koncernen har ingått avtal om att leverera supporttjänster över upp till fem år. Support intäktsförs linjärt fördelat över löptiden.

Försäljning per geografisk marknad	Moderföretag	
	2018	2017
Sverige	34 359	27 751
Europa exkl Sverige	24 167	24 573
Utanför Europa	16 807	11 885
Summa intäkter från avtal med kunder	75 332	64 209

Försäljning per produktgrupp	Moderföretag	
	2018	2017
Varor	13 464	13 273
Tjänster (inkl. support)	61 868	50 936
Summa intäkter från avtal med kunder	75 332	64 209

Not 5 - Övriga rörelseintäkter

	Koncern		Moderföretag	
	2018	2017	2018	2017
Avyttrad anläggningstillgång	-	47	-	36
Återbäring kostnader	28	-	-	-
Summa	28	47	0	36

Not 6 - Arvode till revisor

Ernst & Young AB	Koncern		Moderföretag	
	2018	2017	2018	2017
Revisionsuppdraget	579	554	563	554
Skatterådgivning	-	-	-	-
Övriga tjänster	776	608	696	599
Summa	1 354	1 162	1 259	1 153

Med revisionsuppdrag avses lagstadgad revision av årsredovisning och bokföringen samt styrelsens och VDs förvaltning samt revision utförd i enlighet med överenskommelse eller avtal. Detta inkluderar övriga arbetsuppgifter som det ankommer på bolagets revisor att utföra samt rådgivning eller annat biträde som föranleds av iakttagelser vid sådan granskning eller genomförandet av sådana övriga arbetsuppgifter.

Med övriga tjänster avses rådgivning avseende redovisningsfrågor samt rådgivning kring processer och intern kontroll.

Not 7 - Leasing

Koncernen och moderföretaget har leasingavtal vilka redovisas som operationella leasingavtal.

Operationell leasing	Koncern		Moderföretag	
	2018	2017	2018	2017
Hyreskontrakt	5 480	4 433	3 938	3 624
Bilar	753	713	708	623
Årets leasingkostnad	6 234	5 146	4 646	4 248
<i>Framtida minimileaseavgifter avseende icke-uppsägningsbara kontrakt förfaller till betalning</i>				
Inom 1 år	4 407	5 557	4 335	4 241
Mellan 1 - 5 år	3 426	8 528	3 267	6 540
Senare än 5 år	-	-	-	-
Summa	7 833	14 085	7 601	10 782

Not 8 - Anställda och personalkostnader

	2018		2017	
	Medelantal anställda	Varav kvinnor, %	Medelantal anställda	Varav kvinnor, %
Medelantalet anställda				
Dotterföretag i Sverige	-	0%	-	0%
Dotterföretag i Serbien	43	42%	32	47%
Dotterföretag i Storbritannien	1	0%	3	67%
Dotterföretag i Tyskland	-	0%	1	0%
Dotterföretag i Förenade Arabemiraten	5	0%	4	0%
Dotterföretag i Mexiko	-	0%	-	0%
Totalt dotterföretag	49	37%	40	43%
Moderföretag	29	28%	26	31%
Totalt i koncernen	78	33%	66	38%

	2018-12-31		2017-12-31	
	Antal på balansdagen	Varav kvinnor, %	Antal på balansdagen	Varav kvinnor, %
Könsfördelning, styrelse och ledande befattningshavare				
Styrelseledamöter	4	0%	6	0%
Verkställande direktör och övriga ledande befattningshavare	5	20%	3	0%
Totalt i koncernen	9	11%	9	0%

	2018	2017
Personalkostnader		
Moderföretaget		
<i>Styrelse och övriga ledande befattningshavare</i>		
Löner och andra ersättningar	5 822	4 552
Sociala avgifter	1 760	1 430
Pensionskostnader	1 001	849
Summa	8 583	6 831
<i>Övriga anställda</i>		
Löner och andra ersättningar	12 636	10 785
Sociala avgifter	4 185	3 250
Pensionskostnader	1 539	1 280
Summa	18 359	15 315
Dotterföretag		
<i>Styrelse och övriga ledande befattningshavare</i>		
Löner och andra ersättningar	-	-
Sociala avgifter	-	-
Pensionskostnader	-	-
Summa	0	0
<i>Övriga anställda</i>		
Löner och andra ersättningar	14 121	11 657
Sociala avgifter	1 683	1 353
Pensionskostnader	238	36
Summa	16 042	13 046

2018	Grundlön, styrelse arvode	Rörlig ersättning	Pensions- kostnad	Övrig ersättning	Summa
Styrelseordförande					
Christian Rajter	67	-	-	-	67
Styrelseledamot					
Anders Henrikson	720	-	131	30	881
Anders Moberg	33	-	-	-	33
Tony Buss	720	-	129	136	985
Verkställande direktör					
Johan Henrikson	720	-	131	60	911
Övriga ledande befattningshavare (4 st)	3 162	-	609	174	3 946
<i>Varav dotterföretag</i>	-	-	-	-	0
Summa	5 422	0	1 001	400	6 823

2017	Grundlön, styrelse arvode	Rörlig ersättning	Pensions- kostnad	Övrig ersättning	Summa
Styrelseordförande					
Dragoljub Nestic	720	-	137	47	904
Styrelseledamot					
Tony Buss	720	-	195	47	962
Anders Henrikson	720	-	136	27	883
Anders Moberg	-	-	-	-	0
Christian Rajter	-	-	-	-	0
Martin Skånberg	-	-	-	-	0
Verkställande direktör					
Johan Henrikson	720	-	136	42	898
Övriga ledande befattningshavare (2 st)	1 440	-	245	69	1 754
<i>Varav dotterföretag</i>	-	-	-	-	0
Summa	4 320	0	849	232	5 402

Med rörlig ersättning avses prestationsbaserad ersättning såsom bonus. Ingen rörlig ersättning har utgått till styrelse och ledande befattningshavare.

Ersättningar och villkor för ledande befattningshavare

Ersättning till verkställande direktören och andra ledande befattningshavare utgörs av grundlön, rörlig ersättning, pensionsförmåner samt övriga förmåner som tjänstebil. Med andra ledande befattningshavare avses de personer som tillsammans med verkställande direktören utgör koncernledningen.

Verkställande direktören har en uppsägningstid på 6 månader ifall uppsägningen är från koncernens sida och om verkställande direktören väljer att avsluta sin anställning är uppsägningstiden 6 månader. Pensionsförmånen för verkställande direktören är 4,5% av pensionsgrundande lön upp till 7,5 inkomstbasbelopp och 30% av lön mellan 7,5 och 30 inkomstbasbelopp. För övriga ledande befattningshavare gäller ömsesidig uppsägningstid om 3 månader samt pensionsförmån som uppgår till 4,5% av lön upp till 7,5 inkomstbasbelopp och 30% av lön mellan 7,5 och 30 inkomstbasbelopp.

Avgångsvederlag

Om koncernen säger upp den verkställande direktören utgår ett avgångsvederlag om tolv månadslöner som betalas ut till den anställde i form av ett engångsbelopp. Härutöver har koncernen inte slutit något avtal med medlem av koncernens förvaltnings-, lednings- eller kontrollorgan som ger sådan medlem rätt till pension eller liknande förmåner efter avträdandet av tjänst.

Not 9 - Finansiella intäkter

	Koncern		Moderföretag	
	2018	2017*	2018	2017*
<i>Tillgångar och skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde:</i>				
Ränteintäkter från kundfordringar	5	6	-	-
Ränteintäkter från övriga finansiella tillgångar	-	-	-	-
Summa ränteintäkter enligt effektivräntemetod	5	6	0	0
Valutakursdifferenser -intäkter, finansiella poster	-	-	-	-
Summa	0	0	0	0
Summa finansiella intäkter	5	6	0	0

*2017 redovisas enligt tidigare redovisningsprinciper.

Not 10 - Finansiella kostnader

	Koncern		Moderföretag	
	2018	2017*	2018	2017*
<i>Tillgångar och skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde:</i>				
Räntekostnader lån	18	-	18	-
Räntekostnader övriga finansiella skulder	28	56	27	55
Summa räntekostnader enligt effektivräntemetod	46	56	45	55
Valutakursdifferenser - kostnader, finansiella poster	560	166	326	119
Förväntade kreditförluster på finansiella tillgångar	-	-	-	-
Förväntade kreditförluster på finansiella tillgångar från koncernföretag	-	-	-	-
Övrigt	26	-	26	-
Summa	586	166	352	119
Summa finansiella kostnader	632	221	397	174

*2017 redovisas enligt tidigare redovisningsprinciper.

Not 11 - Skatt

	Koncern		Moderföretag	
	2018	2017	2018	2017
Aktuell skatt	-442	-342	-	-
Justering avseende tidigare år	-	-	-	-
Förändring av uppskjuten skatt avseende temporära skillnader	75	122	75	104
Redovisad skatt	-367	-221	75	104

	Koncern		Moderföretag	
	2018	2017	2018	2017
Avstämning av effektiv skattesats				
Resultat före skatt	-29 021	-22 617	-31 451	-24 453
Skatt enligt gällande skattesats för moderföretaget (22%)	6 385	4 976	6 919	5 380
Skatteeffekt av:				
Andra skattesatser i utländska dotterföretag	93	85	-	-
Ej avdragsgilla kostnader	-288	-347	-248	-300
Ej skattepliktiga intäkter	-	-	-	-
Övriga effekter i utländska dotterföretag	38	23	-	-
Ej aktiverade underskottavdrag	-6 670	-5 079	-6 670	-5 079
Uppskjuten skatt hänförlig till temporära skillnader	75	122	75	104
Redovisad skatt	-367	-220	75	104
Effektiv skattesats	1%	1%	0%	0%

Koncernen har inga skatteposter som redovisas i övrigt totalresultat eller direkt mot eget kapital.

Upplysningar om uppskjuten skatteskuld

I nedanstående tabeller specificeras skatteeffekten av de temporära skillnaderna:

Uppskjuten skatteskuld	Koncern		Moderföretag	
	2018	2017	2018	2017
Produktutveckling	13	88	13	88
Redovisat värde	13	88	13	88

Det finns skattemässiga underskottsavdrag för vilka uppskjutna skattefordringar inte har redovisats i balansräkningen uppgående till 17 322 TSEK (11 211 TSEK) i koncernen och 17 322 TSEK (11 211 TSEK) i moderföretaget och de har ingen tidsbegränsning. Uppskjutna skattefordringar har inte redovisats för dessa poster, då det inte är sannolikt att de kommer att utnyttjas för avräkning mot framtida beskattningsbara vinster inom de närmaste åren.

Not12 - Resultat per aktie

Resultat per aktie före utspädning beräknas genom att det resultat som är hänförligt till moderföretagets aktieägare divideras med ett vägt genomsnittligt antal utestående stamaktier under perioden.

Resultat per aktie före utspädning	Koncern	
	2018	2017
Årets resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare	-29 388	-22 837
Genomsnittligt antal ordinarie utestående aktier (tusental)	4 621	4 436
Resultat per aktie före utspädning	-6,36	-5,15

För beräkning av resultat per aktie efter utspädning justeras det vägda genomsnittliga antalet utestående stamaktier för utspädnings-effekten av samtliga potentiella stamaktier. Moderföretaget har en kategori av potentiella stamaktier med utspädnings-effekt: aktieoptioner. För aktieoptioner görs en beräkning av det antal aktier som kunde ha köpts till verkligt värde (beräknat som årets genomsnittliga marknadspris för moderföretagets aktier), för ett belopp motsvarande det monetära värdet av de teckningsrätter som är knutna till utestående aktieoptioner. Det antal aktier som beräknas enligt ovan jämförs med det antal aktier som skulle ha utfärdats under antagande att aktieoptionerna utnyttjas. Om årets resultat är negativt betraktas inte optionerna som utspädande. Optionerna är heller inte utspädande om lösenkursen, inklusive tillägg för värdet av kvarstående framtida tjänster att redovisa under intjänande-perioden, överstiger periodens genomsnittliga börskurs. Ingen utspädnings-effekt föreligger för optionsprogrammet eftersom resultatet för åren som presenteras ovan har varit negativt.

Not13 - Immateriella tillgångar

Balanserade utgifter för produktutveckling	Koncern		Moderföretag	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Ingående anskaffningsvärde	15 583	10 863	15 583	10 863
Årets anskaffningar - internt utvecklade	4 865	4 720	4 865	4 720
Årets anskaffningar - ursprungsidentifiering	4 583	-	4 583	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	25 032	15 583	25 032	15 583
Ingående avskrivningar	-6 775	-4 225	-6 775	-4 225
Årets avskrivningar - internt utvecklade	-3 373	-2 550	-3 373	-2 550
Årets avskrivningar - ursprungsidentifiering	-669	-	-669	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-10 817	-6 775	-10 817	-6 775
Ingående nedskrivningar	-18	-18	-18	-18
Årets nedskrivningar	-	-	-	-
Utgående ackumulerade nedskrivningar	-18	-18	-18	-18
Utgående redovisat värde	14 197	8 790	14 197	8 790

Nedskrivningsprövning

Koncernens och moderföretagets immateriella tillgångar utgörs av balanserade utgifter för produktutveckling. Den del av de immateriella tillgångarna som ännu inte är färdig för användning testas årligen eller oftare om det finns nedskrivningsbehov.

Nedskrivningsprövningen består i att bedöma om tillgångens återvinningsvärde är högre än dess redovisade värde. Återvinningsvärdet har beräknats på basis av tillgångens nyttjandevärde, vilket utgör nuvärdet av tillgångens förväntade framtida kassaflöden utan hänsyn till eventuell framtida verksamhetsexpansion och omstrukturering. Beräkningen av nyttjandevärdet har baserats på:

- En diskonteringsfaktor på 11-18% före skatt (15% föregående år)
- En prognos av framtida kassaflöden

Den diskonterade kassaflödesmodellen innefattar prognostisering av framtida kassaflöden från rörelsen inkluderande uppskattningar av intäktsvolym och produktionskostnader. De viktiga antaganden som driver förväntade kassaflöden utgörs av försäljningskapacitet, dvs sälj- och marknadsresurser samt förmåga att förlänga kundkontrakt. Värden har skattats på dessa variabler i huvudsak baserat på och i enlighet med historiska erfarenheter. Beräkningarna påvisar inget nedskrivningsbehov och de indikerar inte att några rimligt möjliga förändringar i viktiga antaganden skulle leda till ett nedskrivningsbehov.

Not 14 - Materiella anläggningstillgångar

	Koncern		Moderföretag	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Maskiner och andra tekniska anläggningar				
Ingående anskaffningsvärde	7 687	4 220	6 579	3 489
Årets anskaffningar	2 754	3 420	1 388	3 090
Försäljningar och utrangeringar	-668	-	-668	-
Omräkningseffekter	42	47	-	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	9 814	7 687	7 299	6 579
Ingående avskrivningar	-4 358	-2 770	-3 780	-2 476
Försäljningar och utrangeringar	668	-	668	-
Årets avskrivningar	-2 065	-1 565	-1 578	-1 304
Omräkningseffekter	-18	-23	-	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-5 773	-4 358	-4 690	-3 780
Utgående redovisat värde	4 041	3 329	2 609	2 799
	Koncern		Moderföretag	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Inventarier				
Ingående anskaffningsvärde	3 664	3 506	3 066	2 961
Årets anskaffningar	967	253	81	208
Försäljningar och utrangeringar	-108	-104	-108	-104
Omräkningseffekter	25	9	-	-
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	4 548	3 664	3 040	3 066
Ingående avskrivningar	-1 855	-1 226	-1 502	-981
Försäljningar och utrangeringar	108	47	108	47
Årets avskrivningar	-762	-677	-490	-568
Omräkningseffekter	-17	2	-	-
Utgående ackumulerade avskrivningar	-2 526	-1 855	-1 884	-1 502
Utgående redovisat värde	2 023	1 809	1 156	1 564

Not 15 - Finansiella instrument

I nedanstående tabell presenteras koncernens finansiella tillgångar och skulder, upptagna till redovisat värde respektive verkligt värde, klassificerade i kategorierna enligt IFRS 9. Koncernens finansiella tillgångar och skulder för jämförelseåret 2017 presenteras enligt IAS 39 klassificeringskategorier.

Värdering av finansiella tillgångar och skulder per 31 december 2018

	Koncern			
	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa redovisat värde	Summa verkligt värde
Finansiella tillgångar				
Långfristiga fordringar	148	-	148	148
Kundfordringar	18 954	-	18 954	19 305
Upplupna intäkter	1 468	-	1 468	1 468
Övriga kortfristiga fordringar	72	-	72	72
Likvida medel	28 933	-	28 933	28 933
Summa	49 574	0	49 574	49 926
Finansiella skulder				
Leverantörsskulder	-	6 785	6 785	6 785
Upplupna kostnader	-	1 655	1 655	1 655
Övriga kortfristiga skulder	-	1 169	1 169	1 169
Summa	0	9 608	9 608	9 608

Värdering av finansiella tillgångar och skulder per 31 december 2017

	Koncern			
	Låne- och kundfordringar	Andra finansiella skulder	Summa redovisat värde	Summa verkligt värde
Finansiella tillgångar				
Långfristiga fordringar	263	-	263	263
Kundfordringar	12 893	-	12 893	12 893
Upplupna intäkter	1 471	-	1 471	1 471
Övriga kortfristiga fordringar	19	-	19	19
Likvida medel	18 148	-	18 148	18 148
Summa	32 794	0	32 794	32 794
Finansiella skulder				
Leverantörsskulder	-	10 610	10 610	10 610
Upplupna kostnader	-	1 569	1 569	1 569
Övriga kortfristiga skulder	-	46	46	46
Summa	0	12 224	12 224	12 224

**Värdering av finansiella tillgångar och
skulder per 31 december 2018**

	Moderföretaget			
	Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa redovisat värde	Summa verkligt värde
Finansiella tillgångar				
Långfristiga fordringar	23	-	23	23
Kundfordringar	15 255	-	15 255	15 362
Fordringar hos koncernföretag	806	-	806	806
Upplupna intäkter	1 468	-	1 468	1 468
Övriga kortfristiga fordringar	7	-	7	7
Likvida medel	16 053	-	16 053	16 053
Summa	33 613	0	33 613	33 720
Finansiella skulder				
Leverantörsskulder	-	5 086	5 086	5 086
Skulder till koncernföretag	-	4 715	4 715	4 715
Upplupna kostnader	-	1 400	1 400	1 400
Övriga kortfristiga skulder	-	1 169	1 169	1 169
Summa	0	12 370	12 370	12 370

**Värdering av finansiella tillgångar och
skulder per 31 december 2017**

	Moderföretaget			
	Låne- och kundfordringar	Andra finansiella skulder	Summa redovisat värde	Summa verkligt värde
Finansiella tillgångar				
Långfristiga fordringar	9	-	9	9
Kundfordringar	11 096	-	11 096	11 096
Fordringar hos koncernföretag	2 059	-	2 059	2 059
Upplupna intäkter	1 471	-	1 471	1 471
Övriga kortfristiga fordringar	7	-	7	7
Likvida medel	6 240	-	6 240	6 240
Summa	20 883	0	20 883	20 883
Finansiella skulder				
Leverantörsskulder	-	9 758	9 758	9 758
Skulder till koncernföretag	-	4 667	4 667	4 667
Upplupna kostnader	-	1 242	1 242	1 242
Övriga kortfristiga skulder	-	29	29	29
Summa	0	15 696	15 696	15 696

Värdering till verkligt värde

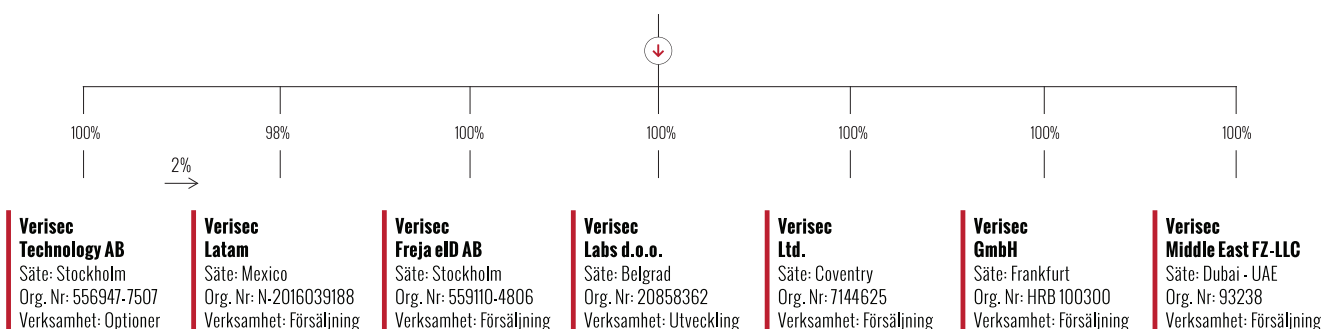
Verkligt värde är det pris som vid värderingstidpunkten skulle erhållas vid försäljning av en tillgång eller betalas vid överlåtelse av en skuld genom en ordnad transaktion mellan marknadsaktörer. Det föreligger ingen väsentlig avvikelse mellan redovisat värde och verkligt värde.

Not 16 - Andelar i koncernföretag

	Moderföretag	
	2018-12-31	2017-12-31
Ingående anskaffningsvärden	1 456	406
Aktieägartillskott till dotterföretag	44	1 000
Förvärv	-	50
Utgående redovisat värde	1 500	1 456

VERISEC AB (PUBL)

Säte: Sverige
Org. Nr: 556587-4376
Verksamhet: HK



Nedanstående förteckning omfattar av moderföretaget direkt eller indirekt ägda aktier och andelar i koncernföretag. Ägarandelen av kapitalet avses, vilket även överensstämmer med andelen av rösterna för totalt antal aktier.

Företag	Ägarandel	Eget kapital	Moderföretag	
			Redovisat värde 2018-12-31	Redovisat värde 2017-12-31
Verisec AB				
└ Verisec Technology AB	100%	4 108	50	50
└└ Verisec Latam SA de CV	2%	4	-	-
└ Verisec Labs Doo	100%	4 584	44	-
└ Verisec Limited	100%	2 127	11	11
└ Verisec Freja eID AB	100%	1 124	1 050	1 050
└ Verisec Middle East FZ-LLC	100%	1 074	115	115
└ Verisec GmbH	100%	552	231	231
└ Verisec Latam SA de CV	98%	188	-	-
			1 500	1 456

Not 17 - Varulager

	Koncern		Moderföretag	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Handelsvaror	752	798	752	798
Råvaror	365	299	365	274
Förskottsbetalning	-	116	-	116
Redovisat värde	1 117	1 212	1 117	1 188

Under året har varulagret i koncernen skrivits ner med 0 TSEK (7 TSEK) och i moderföretaget med 0 TSEK (7 TSEK).

Not 18 - Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	Koncern		Moderföretag	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Förutbetalda supportavgifter	6 498	7 762	5 781	7 606
Förutbetalda IT-kostnader	1 751	2 419	1 440	2 296
Upplupna försäljningsintäkter	1 468	1 471	1 468	1 471
Konsulttjänster	1 075	1 547	1 075	1 547
Förutbetalda hyror	860	997	690	873
Personalkostnader	393	319	290	256
Företagsförsäkringar	175	162	142	130
Övriga poster	669	629	544	574
Redovisat värde	12 889	15 305	11 431	14 753

Not 19 - Likvida medel

	Koncern		Moderföretag	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Kassa och bank	28 933	18 148	16 053	6 240
Redovisat värde	28 933	18 148	16 053	6 240

Not 20 - Eget kapital*Aktiekapital*

Per den 31 december 2018 omfattade det registrerade aktiekapitalet 4 786 908 stamaktier (4 436 333 stamaktier) med ett kvotvärde på 0,15625 SEK (0,15625 SEK). Innehavare av stamaktier är berättigade till utdelning som fastställs efter hand och aktieinnehavet berättigar till rösträtt vid bolagsstämman med en röst per aktie. Alla aktier har samma rätt till Verisec ABs kvarvarande nettotillgångar. Samtliga aktier är fullt betalda och inga aktier är reserverade för överlåtelse. Inga aktier innehas av företaget själv eller dess dotterföretag.

Övrigt tillskjutet kapital

Övrigt tillskjutet kapital utgörs av kapital tillskjutet av Verisec AB (publ)s ägare i form av nyemissioner och optionspremier efter emissionskostnader.

Omräkningsreserv

Omräkningsreserven innefattar alla valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella rapporter från utländska verksamheter som har upprättat sina finansiella rapporter i en annan valuta än den valuta som koncernens finansiella rapporter presenteras i. Moderföretaget och koncernen presenterar sina finansiella rapporter i svenska kronor. Ackumulerad omräkningsdifferens redovisas i resultatet vid avyttring av utländska verksamheten.

<i>Omräkningsreserv</i>	Koncern	
	2018-12-31	2017-12-31
Ingående redovisat värde	34	-64
Årets förändring	263	98
Överfört till årets resultat	0	0
Utgående redovisat värde	297	34

Not 21 - Finansiella risker

Koncernen utsätts genom sin verksamhet för olika slags finansiella risker; kreditrisk, marknadsrisker (valutarisk, ränterisk och annan prisrisk) och likviditetsrisk. Koncernens övergripande riskhantering fokuserar på oförutsägbarheten på de finansiella marknaderna och eftersträvar att minimera potentiella ogynnsamma effekter på koncernens finansiella resultat.

Koncernens finansiella transaktioner och risker hanteras huvudsakligen på huvudkontoret i Stockholm. Koncernens övergripande målsättning för finansiella risker är att minimera dessa samtidigt som affärer möjliggörs.

Kreditrisk

Kreditrisk är risken att koncernens motpart i ett finansiellt instrument inte kan fullgöra sin skyldighet och därigenom förorsaka koncernen en finansiell förlust. Koncernen har ingen väsentlig koncentration av kreditrisker.

Kreditrisk i kundfordringar

Koncernen har fastställda riktlinjer för att säkra att försäljning av produkter och tjänster sker till kunder med lämplig kreditbakgrund. Betalningsvillkoren uppgår till mellan 30-60 dagar beroende på motpart och kreditförlusterna uppgår till ett ringa belopp i förhållande till koncernens omsättning.

	Koncern					
	2018			2017*		
	Brutto	Nedskrivningar	Förlustandel	Brutto	Nedskrivningar	Förlustandel
Åldersanalys kundfordringar						
Ej förfallna kundfordringar	13 664	-	0%	10 914	-	0%
Förfallna kundfordringar 1-30 dagar	3 773	-	0%	1 780	-	0%
Förfallna kundfordringar 31-60 dagar	1 054	-	0%	53	-	0%
Förfallna kundfordringar 61-90 dagar	533	107	20%	108	-	0%
Förfallna kundfordringar 91-120 dagar	-	-	0%	-	-	0%
Förfallna kundfordringar >120 dagar	280	244	87%	38	-	0%
Redovisat värde	19 305	351	2%	12 893	0	0%

*2017 redovisas enligt tidigare redovisningsprinciper.

	Koncernen	
	2018	2017*
Reservering för förväntade kreditförluster, förenklad metod		
Ingående balans	0	0
Återföring av tidigare reserveringar	-	-
Nedskrivningar	347	-
Bortskrivna belopp (konstaterad kreditförlust)	-	-
Återvunna, tidigare bortskrivna belopp	-	-
Omräkningsdifferens / Valutadifferens	4	-
Utgående balans	351	0

*Reservering 2017 enligt IAS 39, reservering avseende konstaterad kredithändelse.

Förväntade kreditförluster, förenklad metod

Fordringar utgörs i huvudsak av kundfordringar för vilka koncernen valt att tillämpa den förenklade metoden för redovisning av förväntade kreditförluster. Detta innebär att förväntade kreditförluster reserveras för återstående löptid, vilken förväntas understiga ett år för samtliga fordringar. Koncernen reserverar för förväntade kreditförluster baserat på historiska kreditförluster samt framåtriktad information. Majoriteten av koncernens kunder är en homogen grupp med likartad riskprofil, varför kreditrisken initialt bedöms kollektivt för samtliga kunder. Eventuella större enskilda fordringar bedöms per motpart. Verisec skriver bort en fordran när det inte längre finns någon förväntan på att erhålla betalning och då aktiva åtgärder för att erhålla betalning har avslutats.

Bedömningen har gjorts att det inte skett någon väsentlig ökning av kreditrisk för någon av koncernens finansiella tillgångar.

Kreditkvaliteten på fordringar som inte är förfallna eller nedskrivna bedöms vara god.

Förväntade kreditförluster, generell metod

De finansiella tillgångar som omfattas av reservering för förväntade kreditförluster enligt den generella metoden utgörs av övriga långfristiga fordringar och likvida medel. Verisec tillämpar en ratingbaserad metod i kombination med annan känd information och framåtblickande faktorer för bedömning av förväntade kreditförluster. Koncernen har definierat fallissemang som då betalning av fordran är försenad eller om andra faktorer indikerar att betalningsinställelse föreligger. Väsentlig ökning av kreditrisk har per balansdagen inte bedömts föreligga för någon fordran eller tillgång.

Marknadsrisk

Marknadsrisk är att risken för att verkligt värde på eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändringar i marknadspriser. Marknadsrisk indelas av IFRS i tre typer, valutarisk, ränterisk och andra prisrisker. De marknadsrisker som påverkar koncernen utgörs främst av valutarisker.

Valutarisk

Valutarisk är risken för att verkligt värde eller framtida kassaflöden från ett finansiellt instrument varierar på grund av förändring i utländska valutakurser. Den främsta exponeringen härrör från koncernens försäljning och inköp i utländska valutor. Denna exponering benämns transaktionsexponering. Valutarisker återfinns också i omräkningen av utländska verksamheters tillgångar och skulder till moderföretagets funktionella valuta så kallad omräkningsexponering. Koncernens omräkningsexponering bedöms inte vara väsentlig.

Transaktionsexponering

Valutarisk relaterad till förändringar i förväntade och kontrakterade betalningsflöden förekommer i koncernen. I möjligaste mån söker koncernen eliminera valutarisken genom att transaktionerna sker med genomgående samma valuta eller att kostnader och intäkter i övrigt matchas naturligt i samma valuta. Vid en väsentlig exponering väljer koncernen att säkra delar av eller hela exponeringen. Se tabellen nedan för exponering i respektive valuta:

Valutaexponering (%)	Koncern			
	2018		2017	
	Rörelse-intäkter	Rörelse-kostnader	Rörelse-intäkter	Rörelse-kostnader
SEK	36%	48%	50%	56%
EUR	36%	34%	30%	31%
AED	12%	6%	10%	4%
USD	11%	5%	3%	2%
GBP	4%	4%	6%	5%
Övriga	1%	3%	1%	2%
	100%	100%	100%	100%

Som framgår av tabellen ovan består koncernens huvudsakliga transaktionsexponering av EUR. En 10% starkare SEK gentemot EUR skulle ha en positiv påverkan på resultatet efter skatt och eget kapital med cirka 614 TSEK (582 TSEK).

Omräkningsexponering

Koncernen har även en omräkningsexponering vid omräkningen av utländska dotterföretags resultat och nettotillgångar till SEK. Se nedan tabell för koncernens exponering för respektive valuta vid omräkning av utländska dotterföretag (TSEK):

	Koncern			
	2018		2017	
	Förändring i	Effekt på eget	Förändring i	Effekt på eget
RSD	+10%	458	+10%	316
	-10%	-458	-10%	-316
GBP	+10%	213	+10%	174
	-10%	-213	-10%	-174
AED	+10%	107	+10%	82
	-10%	-107	-10%	-82
EUR	+10%	55	+10%	51
	-10%	-55	-10%	-51
MXN	+10%	19	+10%	7
	-10%	-19	-10%	-7

Likviditetsrisk

Likviditetsrisk är risken för att koncernen får svårigheter att fullgöra sina förpliktelser som sammanhänger med finansiella skulder.

Koncernens kontraktsevenliga och odiskonterade räntebetalningar och återbetalningar av finansiella skulder framgår av tabellen nedan (TSEK). Finansiella instrument med rörlig ränta har beräknats med den ränta som förelåg på balansdagen. Skulder har inkluderats i den period när återbetalning tidigast kan krävas.

Löptidsanalys	Koncern				Totalt
	2018-12-31				
	<31 dagar	31-60 dagar	61-90 dagar	>90 dagar	
Leverantörsskulder	4 340	2 445	-	-	6 785
Övriga kortfristiga skulder	1 222	4 583	-	-	5 806
Upplupna kostnader	1 367	99	-	240	1 706
Summa	6 929	7 128	0	240	14 297

Löptidsanalys	Koncern				Totalt
	2017-12-31				
	<31 dagar	31-60 dagar	61-90 dagar	>90 dagar	
Leverantörsskulder	5 062	5 548	-	-	10 610
Övriga kortfristiga skulder	46	-	-	-	46
Upplupna kostnader	1 188	372	-	8	1 569
Summa	6 296	5 920	0	8	12 224

Refinansieringsrisk

Med refinansieringsrisk avses risken att likvida medel inte finns tillgängliga och att finansiering bara delvis eller inte alls kan erhållas alternativt till förhöjd kostnad. Om koncernen inte skulle kunna erhålla, alternativt bara kan erhålla sådan finansiering på oförmånliga villkor, skulle det kunna ha en väsentlig negativ inverkan på koncernens verksamhet, resultat och finansiella ställning. Koncernen har då möjlighet att finansiera projekt via checkkredit och/eller nyemission.

Kapitalhantering

Koncernens mål avseende kapitalstrukturen är att ha en optimal kapitalstruktur, som tryggar förmågan att fortsätta verksamheten och samtidigt håller kapitalkostnaden nere.

Koncernen innehar en checkkredit om 3 000 TSEK, som vid behov kan utökas.

Inget av koncernföretagen står under externa kapitalkrav.

Not 22 - Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	Koncern		Moderföretag	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-12-31
Periodiserade supportintäkter	21 008	19 476	13 114	13 044
Upplupna personalkostnader	6 513	4 066	5 253	3 781
Förskotts-fakturerad kund	2 435	466	2 435	466
Periodiserade tjänsteintäkter	336	696	336	696
Upplupna inköpskostnader (varor/tjänster)	232	445	232	445
Övriga poster	1 474	1 123	1 168	797
Redovisat värde	31 999	26 273	22 538	19 230

Not 23 - Ställda säkerheter och eventalförpliktelser

	Koncern		Moderföretag	
	2018-12-31	2017-12-31	2018-12-31	2017-01-01
<i>Ställda säkerheter för egna skulder och avsättningar</i>				
Företagsinteckningar	3 000	3 000	3 000	3 000
Spärrade bankmedel	520	520	520	520
Summa	3 520	3 520	3 520	3 520

Företagsinteckningar avser checkräkningskredit, som kan lyftas vid behov.

Spärrade bankmedel är relaterad till lokalen på Vasagatan 40 i Stockholm och avslutas i samband med utflytt från lokalen.

Koncernen är från tid till annan inblandad i diverse processer och juridiska förfaranden som har uppstått genom den vardagliga affärsverksamheten. Dessa anspråk relaterar till, men är inte begränsade till, koncernens affärspraxis, personalfrågor och skattefrågor. Vad gäller frågor som inte kräver några avsättningar anser koncernen, med utgångspunkt från information som för närvarande finns tillgänglig, att dessa inte kommer att ha någon betydande negativ effekt på koncernens finansiella resultat.

Not 24 - Kassaflödesanalys

Justeringar för poster som inte ingår i kassaflöde	Koncern		Moderföretag	
	2018	2017	2018	2017
Avskrivningar	6 870	4 793	6 109	4 422
Nedskrivningar	-	-	-	-
Övrigt	119	-59	-	-59
Redovisat värde	6 989	4 735	6 109	4 363

Räntor och utdelningar	Koncern		Moderföretag	
	2018	2017	2018	2017
Erhållen ränta	5	6	0	0
Betald ränta	-46	-56	-45	-55
Redovisat värde	-41	-50	-45	-55

Not 25 - Koncerninterna och närstående transaktioner

Verisec AB hyr sedan 2013 lokaler för kontor, lager och produktion i Upplands Väsby av Aquitaine Properties AB, som indirekt ägs av Anders Henrikson (led.), Tony Buss (led.), Johan Henrikson (VD), Jakub Missuna (CFO) och Dragoljub Nesic (R&D chef). Bashyran uppgår till 1,3 MSEK per år med årlig indexuppräknings. Hyresavtalet löper från 1 juni 2013 till och med den 31 maj 2020. Om avtalet inte sägs upp minst nio månader innan det löper ut förlängs det med tre år åt gången.

Verisec AB hyr sedan februari 2017 en lägenhet av en anställd. Kontraktet löper till och med den 31 januari 2019. Bashyran uppgår till 21 115 SEK per månad. Lägenheten används som övernattningsbostad av anställda, som reser till Stockholm.

Darus AB utför konsulttjänster åt Verisec AB. Företaget ägs av en anställd på Verisec AB.

Advokatfirman Lindahl, där styrelseledamoten Anders Moberg är partner, har utfört juridiska tjänster åt Verisec AB.

Samtliga transaktioner med närstående har skett på marknadsmässiga villkor.

	Koncern			
	Inköp av varor/ tjänster	Övrigt	Fordran på balansdagen	Skuld på balansdagen
Närstående transaktioner 2018				
Aquitaine Properties AB	-	1 363	-	-
Övernattningsbostad	-	252	-	-
Darus AB	-	-	-	-
Advokatfirman Lindahl	1 078	-	-	164
Summa	1 078	1 615	0	164

	Koncern			
	Inköp av varor/ tjänster	Övrigt	Fordran på balansdagen	Skuld på balansdagen
Närstående transaktioner 2017				
Aquitaine Properties AB	-	1 324	-	-
Övernattningsbostad	-	205	-	190
Darus AB	12	-	-	-
Advokatfirman Lindahl	842	-	-	63
Summa	854	1 529	0	253

	Moderföretag			
	Inköp av varor/ tjänster	Övrigt	Fordran på balansdagen	Skuld på balansdagen
Närstående transaktioner 2018				
Aquitaine Properties AB	-	1 363	-	-
Övernattningsbostad	-	252	-	-
Darus AB	-	-	-	-
Advokatfirman Lindahl	1 078	-	-	164
Summa	1 078	1 615	0	164

	Moderföretag			
	Inköp av varor/ tjänster	Övrigt	Fordran på balansdagen	Skuld på balansdagen
Närstående transaktioner 2017				
Aquitaine Properties AB	-	1 324	-	-
Övernattningsbostad	-	205	-	190
Darus AB	12	-	-	-
Advokatfirman Lindahl	842	-	-	63
Summa	854	1 529	0	253

För information om ersättningar till ledande befattningshavare, se not 8 Anställda och personalkostnader.

Inköp och försäljning mellan koncernföretag	Moderföretag	
	2018	2017
Andel av årets totala inköp som skett från andra företag inom koncernen	41 %	38 %
Andel av årets totala försäljning som skett till andra företag inom koncernen	25 %	22 %

Not 26 - Händelser efter balansdagen

Spelinspektionen anslöt Freja eID till sin nationella tjänst Spelpaus.se. På webbplatsen kan spelare med hjälp av sin e-legitimation välja att stänga av sig från spel om pengar samt från att ta emot marknadsföring från spelbolag.

Verisec slöt avtal med Nynäshamns kommun som kommer att lägga till Freja eID som identifieringsmetod till kommunens e-tjänster för medborgare och anställda.

Teleste Sweden AB, en global leverantör av videoövervakning och nätverkstjänster för publika miljöer och kollektivtrafik, kommer använda Freja eID+ för att säkerställa identiteten hos användarna i deras säkerhets- och övervakningssystem ConnectedZone.

I samarbete med integrationspartnern Svensk e-identitet AB slöt Verisec avtal med Internetstiftelsen, Alfa Kommun och Landsting AB, Nacka kommun samt Sandvikens kommun. Dessa blir nu förlitande parter i Freja eID.

Verisec tecknade avtal med IBM om att utöka licenserna för den internationella storbanken Banco Bilbao Vizcaya Argentaria, S.A:s (BBVA) användning av ID-systemet Freja ID i Latinamerika och USA. Det treåriga licensavtalet gör det möjligt att utöka antalet användare i systemet till 40 miljoner i de aktuella länderna.

Not 27 - Förslag till resultatdisposition

	Moderföretag	
	2018-12-31	2017-12-31
Till årsstämman förfogande står följande vinstmedel (SEK):		
Överkursfond	51 672 614	39 415 606
Balanserad förlust	-3 217 385	-4 162 167
Årets resultat	-31 376 417	-24 452 612
	17 078 812	10 800 827
Disponeras så att (SEK):		
I ny räkning överföres	17 078 812	10 800 827
	17 078 812	10 800 827

Styrelsen föreslår att årets förlust, -31 376 417 SEK samt ansamlad förlust, -3 217 385 SEK avräknas mot överkursfonden och att därefter kvarstående överkursfond, 17 078 812 SEK balanseras i ny räkning.

STYRELSENS INTYGANDE

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att denna koncernredovisning och årsredovisning har upprättats i enlighet med internationell redovisningsstandard IFRS, så som den antagits av EU, respektive god redovisningssed och ger en rättvisande bild av koncernens och moderbolagets ställning

och resultat. Förvaltningsberättelsen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernen och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 3 april 2019

Verisec AB (publ)
556587-4376

Christian Rajter
Styrelseordförande

Tony Buss
Styrelseledamot

Anders Henrikson
Styrelseledamot

Anders Moberg
Styrelseledamot

Johan Henrikson
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den 3 april 2019
Ernst & Young AB

Andreas Nyberg
Auktoriserad revisor

Koncernens resultat- och balansräkning och moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställande på årsstämman den 7 maj 2019.



Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Verisec AB (publ), org.nr 556587-4376

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för Verisec AB (publ) för räkenskapsåret 2018-01-01 – 2018-12-31. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 13-57 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2018 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), såsom de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet *Revisorers ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisionssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Väsentlig osäkerhetsfaktor avseende antagandet om fortsatt drift

Vi vill fästa uppmärksamheten på styrelsens kommentarer under Förvaltningsberättelsen och rubriken "Framtida kapitalbehov samt möjligheter till fortsatt drift" i Årsredovisningen sid 14, av vilket det framgår att bolaget är i behov av finansiellt tillskott under 2019. Detta förhållande tyder på att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor som kan leda till betydande tvivel om företagets förmåga att fortsätta verksamheten. Vi har inte modifierat vårt uttalande på grund av detta.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för den andra informationen. Den andra informationen består av sid 1-12 samt 60-72 (men innefattar inte årsredovisningen, koncernredovisningen och vår revisionsberättelse avseende dessa).

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS såsom de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de

bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorers ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om att årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risken för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovisningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.
- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende



koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning av Verisec AB (publ) för räkenskapsåret 2018-01-01 - 2018-12-31 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet *Revisorns ansvar*. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisionssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett trygghetsgärande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett trygghetsgärande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelse skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Stockholm den 4 april 2019

Ernst & Young AB

Andreas Nyberg
Auktoriserad revisor

STYRELSE



Christian Rajter
Styrelseordförande

Född: 1973. Styrelseordförande sedan 2018, styrelseledamot sedan 2015.

M.Sc i psykologi från Stockholms universitet samt B.Sc i Human Resources Management från Stockholms universitet. Christian Rajter är grundare och VD för At The Frontline, ett företag som driver innovation inom online gaming. Han har en lång bakgrund inom online gaming- och gambling bland annat som VD för Expekt.com samt som grundare och VD för mjukvaruutvecklingsbolaget Mobenga, som förvärvades av Playtech (PTEC-L) under 2011. Han har lång erfarenhet av att starta och driva tillväxtbolag på en internationell marknad och också värdefull erfarenhet från bolagsförvärv och strategiska samarbeten. Christian Rajter är oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen respektive företagets större aktieägare.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot och VD i 242 Holdings AB och uppdrag i dess dotterbolag. Styrelseledamot och VD i Split the Pot AB. Styrelseledamot i Nuttery Entertainment, Genera Networks AB, Komplementskolan Sverige AB, Oregon Main Interactive AB, Wopify Sweden AB.

Aktieinnehav: 27 641 aktier. Närståendes aktieinnehav: 0.



Tony Buss
Styrelseledamot

Född: 1975. Styrelseledamot sedan 2001. Medgrundare till företaget och IT-chef på Verisec sedan 2002.

Mångårig erfarenhet av IT och IT-säkerhet med fokus på nätverk, design och implementering av säkerhetsinfrastruktur åt flera stora noterade bolag, i Sverige och internationellt.

Övriga uppdrag: Uppdrag som styrelseledamot i Aquitaine Holding AB och dess dotterföretag. VD och styrelseledamot i Tony Buss AB. Uppdrag som styrelseledamot i bolag inom Veriseckoncernen.

Aktieinnehav: 4 545 aktier samt äger indirekt, genom Aquitaine Holding AB, 22,75 % av Marquay Invest AB, som i sin tur äger 55,85% av Verisec. Närståendes aktieinnehav: 0.



Anders Henrikson
Styrelseledamot

Född: 1972. Styrelseledamot sedan 2001. Medgrundare till företaget och försäljningschef på Verisec sedan 2002.

Jur.kand. vid Stockholms universitet. Över 20 års erfarenhet av IT-säkerhetsförsäljning.

Övriga uppdrag: Uppdrag som styrelseledamot i Aquitaine Holding AB och dess dotterföretag. VD och styrelseledamot i Ellacarl AB. Styrelseordförande i Aktiebolaget Våmfjärden. Styrelsesuppleant i Ludice AB. Uppdrag som styrelseledamot i Holding Point AB och VD i dess dotterföretag Jetware AB som äger och hyr ut flygplan. Uppdrag som styrelseledamot i EfterSkolan AB och styrelsesuppleant i Ulrika Gibson AB. Uppdrag som styrelseledamot i företag inom Veriseckoncernen.

Aktieinnehav: 3 049 aktier samt äger indirekt, genom Aquitaine Holding AB, 22,75% av Marquay Invest AB, som i sin tur äger 55,85% av Verisec. Närståendes aktieinnehav: 0.



Anders Moberg

Styrelseledamot

.....
Född: 1972. Styrelseledamot sedan 2015.

LL.M., Harvard Law School. Jur.kand. från Stockholms Universitet samt Reserv-officersexamen från Marinens Officershögskola. Anders Moberg är partner på Advokatfirman Lindahl i Stockholm. Han verkar som advokat med uppdrag från svenska och utländska bolag med inriktning mot förvärv och sammanslagningar, riskkapitalinvesteringar, joint ventures och företagsrekonstruktioner. Anders har en dokumenterad erfarenhet av transaktioner och bolagsförvärv, från såväl Sverige som USA, inom ett flertal sektorer som energi, läkemedel, IT/ Telekom och den finansiella sektorn. Anders Moberg är oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen respektive företagets större aktieägare.

Övriga uppdrag: Styrelsesuppleant i Sana Labs AB.

Aktieinnehav: 1 000 aktier. Närståendes aktieinnehav: 0.

LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE OCH REVISORER



Johan Henrikson
CEO



Jakub Missuna
CFO



Nina Vallioniemi
Director IT Operations

Född: 1969. Medgrundare till företaget och VD för Verisec AB sedan 2002. Styrelseordförande perioden 2001-2015.

Diplomerad civ.ek från Handelshögskolan i Stockholm. Studier i psykologi och kriminologi vid Stockholms universitet. Lång erfarenhet av försäljning och marknadsföring av IT-säkerhet.

Övriga uppdrag: Styrelseordförande och VD i Aquitaine Holding AB och dess dotterföretag. VD och styrelseledamot i Ludice AB samt styrelsesuppleant i Ellacarl AB och dess dotterföretag Holding Point AB och Jetware AB. Uppdrag som styrelseordförande och VD i företag inom Veriseckoncernen. Ledamot i kommunfullmäktige, ledamot i kommunstyrelsen samt vice ordförande i Barn och Ungdomsnämnden, Sigtuna kommun.

Aktieinnehav: 1 950 aktier samt äger indirekt, genom Aquitaine Holding AB, 22,75% av Marquay Invest AB, som i sin tur äger 55,85% av Verisec. Närtståendes aktieinnehav: 0.

Född: 1972. Medgrundare till företaget och ekonomichef på Verisec sedan 2002. Styrelseledamot perioden 2000-2015.

M.Sc från ekonomlinjen vid Stockholms universitet samt Jur.kand. från Stockholms universitet.

Övriga uppdrag: Uppdrag som styrelseledamot i Aquitaine Holding AB och dess dotterföretag. Styrelseledamot i bolag inom koncernen Cortinata Capital AB. Styrelsesuppleant i Skogsborn Invest AB och Tony Buss AB. Uppdrag som styrelseledamot i företag inom Veriseckoncernen.

Aktieinnehav: 20 127 aktier samt äger indirekt, genom Aquitaine Holding AB, 22,75% av Marquay Invest AB, som i sin tur äger 55,85% av Verisec. Närtståendes aktieinnehav: 0.

Född: 1966. Director IT Operations sedan januari 2018.

Lång erfarenhet av förändringsledning i tillväxtföretag samt företag i behov av stark transformation. Mångårig erfarenhet av arbete med att effektivisera och driva mjukvaruutveckling samt IT drift i internationella företag såsom Amadeus, Swedbank och Verifone, alla med affärskritiska transaktionsintensiva miljöer.

Övriga uppdrag: Inga övriga uppdrag.

Aktieinnehav: Äger 7 700 optioner genom Incitamentsprogram 2017/2020. Närtståendes aktieinnehav: 0.



Dragoljub Nesic

SVP Research & Development



Kristofer von Beetzen

VP Marketing

Född: 1969. Styrelseledamot perioden 2011-2018 och styrelseordförande perioden 2014-2018. Utvecklingschef på Verisec sedan 2008.

Diplomerad civilingenjör inom data vid Universitetet i Belgrad. MBA från Warwick Business School. 20+ års erfarenhet av analys, design och utveckling av datasystem samt marknadsföring och affärsutveckling av IT-säkerhetssystem.

Övriga uppdrag: Uppdrag som styrelseledamot i Aquitaine Holding AB och dess dotterföretag. Styrelseledamot i Crestina AB. Uppdrag som styrelseledamot i företag inom Veriseckoncernen.

Aktieinnehav: 300 aktier samt äger indirekt, genom Aquitaine Holding AB, 9,0 % av Marquay Invest AB, som i sin tur äger 55,85% av Verisec. Närståendes aktieinnehav: 0.

Född: 1972. Marknadschef på Verisec sedan 2012.

Utbildning innefattar marknadsföringsstudier vid Högskolan i Växjö och språkstudier vid Högskolan i Halmstad. Har sedan 1993 drivit egen byråverksamhet inom marknadsföring, varumärkesbyggande och PR med ett brett spektrum av kunder. Under samma period har han också varit engagerad i ett flertal entreprenörsprojekt och mediaproduktioner.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot i Davinci Promotion AB.

Aktieinnehav: 120 377 aktier. Närståendes aktieinnehav: 0.

Ledande befattningshavare

Tony Buss, CTO

Se ovan.

Anders Henrikson, SVP Global Sales

Se ovan.

Revisorer

Ernst & Young AB omvaldes på årsstämman den 3 maj 2018 till företagets revisor intill slutet av årsstämman 2019. Huvudansvarig revisor är, sedan den 3 maj 2018 Andreas Nyberg. Ernst & Young AB har varit företagets revisor sedan den 18 december 2012. Adressen till nuvarande revisor är Box 7850, 103 99 Stockholm.

Aktieinnehav: Inga. Närståendes aktieinnehav: 0.

Övriga upplysningar avseende styrelsen och ledande befattningshavare

Samtliga styrelseledamöter och ledande befattningshavare kan nås via företagets adress, Verisec AB, Box 3328, 103 66 Stockholm, samt på telefonnummer 08 - 723 09 00.



BOLAGSSTYRNINGSRAPPORT

Lagstiftning och bolagsordning

Verisec AB (publ) startades 2002 i Sverige och är ett publikt bolag som regleras av svensk lagstiftning främst genom den svenska aktiebolagslagen (2005:551). Företaget tillämpar de regler och rekommendationer som följer av noteringen av Bolagets aktie på Nasdaq First North Premier. Förutom lagstiftning samt regler och rekommendationer är det bolagsordningen som ligger till grund för styrningen av företagets verksamhet.

Bolagsordningen anger bland annat var styrelsen har sitt säte, verksamhetsinriktning, gränser avseende aktiekapital och antal aktier och förutsättningar för att få delta vid bolagsstämma. Den senaste registrerade bolagsordningen beslutades vid årsstämman den 19 maj 2016. Bolagsordningen framgår i sin helhet på bolagets hemsida, www.verisec.com.

Svensk kod för bolagsstyrning

Svensk kod för bolagsstyrning (Koden) ska tillämpas av företag vars aktier är upptagna till handel på reglerad marknad. Nasdaq Stockholm rekommenderar att Koden tillämpas av företag vars aktier är noterade på Nasdaq First North Premier, vilket Verisec således gör.

Aktieägare

Per den 31 december 2018 var den största aktieägaren Marquay Invest AB med 55,85 % av rösterna och aktierna i Verisec.

Bolagsstämman

Aktieägarnas inflytande i företaget utövas vid bolagsstämman, som är företagets högsta beslutande organ. Vid bolagsstämman beslutar aktieägarna i centrala frågor såsom ändring av bolagsordningen, fastställande av resultat- och balansräkningar, eventuell utdelning och andra dispositioner av resultatet, ansvarsfrihet för styrelseledamöterna och verkställande direktören, antal styrelseledamöter och eventuella styrelsesuppleanter samt antal revisorer och eventuella revisorssuppleanter, val av styrelseledamöter och eventuella styrelsesuppleanter samt av revisorer och eventuella revisorssuppleanter och fastställande av arvode till styrelse och revisor. Enligt företagets bolagsordning ska kallelse till bolagsstämma ske genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar samt på företagets hemsida, www.verisec.com. Att kallelse skett ska annonseras i Svenska Dagbladet. Rätt att delta på bolagsstämma har aktieägare som är införd i Verisecs aktiebok fem (5) vardagar före stämman samt anmäler sitt deltagande till företaget senast den dag som anges i kallelsen till stämman. Varje aktie berättigar till en röst och varje röstberättigad får vid bolagsstämma rösta för det fulla antalet av honom eller henne ägda och företrädna aktier utan begränsning i rösträtten. Varje aktieägare som anmäler ett ärende med tillräcklig framförhållning har rätt att få ärendet behandlat vid bolagsstämman. Kallelser, protokoll och kommunikéer från bolagsstämmor finns tillgängliga på företagets webbplats, www.verisec.com.

Vid den ordinarie årsstämman i Verisec AB den 3 maj 2018 beslutades att bemyndiga styrelsen att vid ett eller flera tillfällen intill nästkommande årsstämma, fatta beslut om ökning av bolagets aktiekapital genom nyemission av aktier, teckningsoptioner och/eller konvertibler i bolaget. Styrelsen bemyndigades att besluta om nyemission med företrädesrätt och/eller med avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt och/eller med bestämmelse om apport, kvittning eller eljest med villkor. Styrelsen kan fatta beslut i sådan utsträckning att bolagets aktiekapital ska kunna ökas med ett belopp motsvarande sammanlagt högst tio (10) procent av det registrerade aktiekapitalet vid tidpunkten då styrelsen först utnyttjar bemyndigandet.

Ändring av aktieägarnas rättigheter

Bolagsstämman har möjlighet att fatta beslut om ändring av bolagsordningen, vilket kan medföra ändringar av aktieägarnas rättigheter. I aktiebolagslagen uppställs vissa majoritetskrav för att sådana beslut vid bolagsstämman ska äga giltighet.

Om ett beslut om ändring av bolagsordningen medför att aktieägarnas rätt till företagets vinst eller övriga tillgångar minskas genom att syftet för företagets verksamhet helt eller delvis ska vara annat än att ge vinst till aktieägarna, eller annars medför att rättsförhållandet mellan aktier rubbas, krävs att beslutet biträds av samtliga närvarande aktieägare samt att dessa tillsammans företräder mer än nio tiondelar av samtliga aktier i företaget.

Om ett beslut om ändring av bolagsordningen medför att det antal aktier för vilka aktieägarna får rösta vid bolagsstämman begränsas, att nettovinsten efter avdrag för täckning av balanserad förlust till viss del ska avsättas till bunden fond eller att användningen av företagets vinst eller dess behållna tillgångar vid dess upplösning begränsas på annat sätt än genom ändring av företagets syfte till att helt eller delvis vara annat än att ge vinst till aktieägarna eller genom att nettovinsten efter avdrag för täckning av balanserad förlust till viss del ska avsättas till bunden fond, krävs att beslutet biträds av minst två tredjedelar av de avgivna rösterna och nio tiondelar av de aktier som är företrädna vid stämman.

De ovan nämnda majoritetskraven gäller dock inte om ett beslut biträds av aktieägare med minst två tredjedelar av såväl de avgivna rösterna som de aktier som är företrädna på bolagsstämman, om ändringen endast medför att viss eller vissa aktiers rätt försämras och samtycke lämnas av samtliga vid bolagsstämman närvarande ägare av sådana aktier och dessa ägare tillsammans företräder minst nio tiondelar av alla aktier vars rätt försämras eller om ändringen försämrar endast ett helt aktieslags rätt och ägare till hälften av alla aktier av detta slag och nio tiondelar av de vid bolagsstämman företrädna aktierna av detta slag samtycker till ändringen.

Valberedning

Vid årsstämman den 3 maj 2018 beslutades följande principer för utseende av valberedningen. Valberedningen ska bestå av företrädare för de tre största aktieägarna, varav företrädaren för den största aktieägaren ska vara sammankallande. Valberedningen utser inom sig en ordförande. Namnen på valberedningens ledamöter samt de ägare dessa företräder ska offentliggöras så snart de utsetts, dock senast sex månader före årsstämman och baseras på det kända ägandet per den 31 augusti 2018. Om ägare, som är representerad i valberedningen, efter offentliggörandet, inte längre tillhör de tre största aktieägarna ska dess representant ställa sin plats till förfogande och sådan aktieägare som vid denna tidpunkt tillhör de tre största aktieägarna ska istället erbjudas plats i företagets valberedning. Marginella förändringar behöver dock ej beaktas. Ägare som utsett representant i valberedningen har rätt att entlediga sådan ledamot och utse en ny representant.

Per den 31 augusti 2018 var Marquay Invest AB, Swedbank Robur Ny Teknik samt Svolder AB de tre största aktieägarna i Verisec. Valberedningen inför årsstämman den 7 maj 2019 har följande sammansättning:

- Anders Henrikson, valberedningens ordförande, Marquay Invest AB
- Joachim Spetz, Swedbank Robur Ny Teknik
- Ulf Hedlundh, Svolder AB

Koden 2.3 föreskriver att verkställande direktör eller annan person från bolagsledningen inte ska vara ledamot i valberedningen. Vidare föreskriver Koden 2.4 att styrelsens ordförande eller annan styrelseledamot inte ska vara valberedningens ordförande. Bolaget har gjort avvikelser från dessa regler genom att Anders Henrikson, som är styrelseledamot och ledande befattningshavare i bolaget, är ordförande i valberedningen. Dessa avvikelser följer av att det anses naturligt att Marquay Invest AB representeras i valberedningen med hänsyn tagen till ägarstrukturen, men att det i dagsläget inte finns någon annan som kan representera Marquay Invest AB i egenskap av största aktieägare. På sikt är planen att Anders Henrikson ersätts som ordförande av annan representant för Marquay Invest AB.

Valberedningen ska arbeta fram förslag i följande frågor för beslut vid årsstämman:

1. Ordförande vid stämman,
2. Styrelsearvodet,
3. Val av styrelseledamöter och styrelseordförande,
4. Val av revisor samt arvoden till denna,
5. Förslag till principer för utseende av valberedning inför årsstämman 2019.

Arvode till valberedningen utgår inte. Företaget ska dock svara för skäligena kostnader för utförande av valberedningens uppdrag.

Styrelsen

Enligt Verisecs bolagsordning ska styrelsen bestå av minst tre och högst tio ledamöter utan suppleanter. Ledamöter väljs årligen på årsstämma för tiden intill dess nästa årsstämma har hållits. Någon begränsning för hur länge en ledamot får sitta finns inte. Verisecs styrelse består för närvarande av ledamöterna Christian Rajter (styrelseordförande), Tony Buss, Anders Henrikson samt Anders Moberg. Information om styrelseledamöterna återfinns under avsnitt Styrelse. Koden 4.3 föreskriver att högst en bolagsstämموvald styrelseledamot får arbeta i bolagets ledning. Koden 4.4 föreskriver att majoriteten av de bolagsstämموvalda styrelseledamöterna ska vara oberoende i förhållande till Bolaget och bolagsledningen. Avvikelse från dessa regler har skett genom att två av ledamöterna ingår i bolagsledningen, se tabell nedan. Dessa avvikelser motiveras av att det är lämpligt att styrelsens sammansättning speglar ägarförhållandet i bolaget och att styrelsen bedöms kunna agera oberoende trots avvikelserna.

Enligt aktiebolagslagen har styrelsen det övergripande ansvaret för företagets organisation och förvaltningen av företagets angelägenheter. Styrelsen ska fortlöpande bedöma företagets ekonomiska situation och se till att företagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och företagets ekonomiska förhållanden i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Ordföranden har ett särskilt ansvar att leda styrelsens arbete och se till att styrelsen fullgör sina lagstadgade uppgifter. Styrelsebeslut gäller endast om mer än hälften av de valda styrelseledamöterna är ense och dessa utgör mer än en tredjedel av hela antalet styrelseledamöter.

I styrelsens uppgifter ingår vidare att övervaka den verkställande direktörens arbete och att ansvara för utveckling och uppföljning av företagets övergripande mål, strategier, förvärv och avyttringar av verksamheter, större investeringar, tillsättningar och ersättningar i ledningen samt löpande uppföljning av verksamheten under året.

Styrelsen har meddelat instruktioner för när och hur sådana uppgifter som behövs för styrelsens fortlöpande bedömning av företagets ekonomiska situation ska samlas in och rapporteras till styrelsen. Verkställande direktören deltar vid styrelsesammanträden.

Styrelsens arbetsordning

Styrelsen har upprättat en arbetsordning vilken reglerar styrelsens arbete och dess inbördes arbetsfördelning, som ska utvärderas, uppdateras och fastställas årligen. Om styrelsen inom sig inrättar utskott, ska det av styrelsens arbetsordning framgå vilka arbetsuppgifter och vilken beslutanderätt styrelsen har delegerat till utskott, samt hur utskotten ska rapportera till styrelsen.

Styrelsen håller sammanträden regelbundet efter ett i arbetsordningen fastställt program som inkluderar fasta beslutspunkter

Namn	Oberoende i förhållande till företaget och företagsledningen	Oberoende i förhållande till större aktieägare	Närvaro vid styrelsemöten 2018
Christian Rajter, ordf.	Ja	Ja	11 av 14
Tony Buss	Nej	Nej	12 av 14
Anders Henrikson	Nej	Nej	13 av 14
Anders Moberg	Ja	Ja	13 av 14
<u>Tidigare ledamöter</u>			
Dragoljub Nestic	Nej	Nej	7 av 7
Martin Skånberg	Ja	Ja	5 av 7

samt punkter vid behov. Vid sådana möten behandlar styrelsen punkter såsom likviditet, affärsplan, budget, årsbokslut och delårsrapporter. Under 2018 har bolagets styrelse haft 14 ordinarie styrelsemöten inklusive ett konstituerande möte. Närvaron vid årets styrelsemöten har varit mycket god.

Revisions- och ersättningsutskott

Bestämmelser om inrättande av revisionsutskott återfinns i aktiebolagslagen och Koden och bestämmelser om inrättande av ersättningsutskott återfinns i Koden. Styrelsen har gjort bedömningen att det mot bakgrund av verksamhetens omfattning och företagets storlek i dagsläget inte är motiverat att inrätta särskilda kommittéer avseende revisions- och ersättningsfrågor utan dessa frågor behandlas inom styrelsen. Det åligger styrelsen att säkerställa insyn i och kontroll av företagets verksamhet genom rapporter och kontakter med företagets revisorer.

Ersättning till styrelsen

Ersättning till styrelsen fastställs av bolagsstämman. Vid årsstämman den 3 maj 2018 beslutades att styrelsearvode ska utgå med 150 000 kronor, varav 100 000 kronor till ordförande som inte är anställd och 50 000 kronor till var och en av de övriga stämvalda ledamöterna som inte är anställda av bolaget.

Finansiell rapportering

Styrelsen har upprättat en arbetsordning med instruktioner avseende intern och extern ekonomisk rapportering. Samtliga delårsrapporter och pressmeddelanden kommer att publiceras på Verisecs webbplats i direkt anslutning till offentliggörandet.

Intern kontroll och revision

Enligt aktiebolagslagen har styrelsen det övergripande ansvaret för att företagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och företagets ekonomiska förhållanden i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verisecs interna kontrollstruktur har som utgångspunkt arbetsfördelningen mellan

styrelsen och verkställande direktören. En regelbunden rapportering och granskning av ekonomiskt utfall och risker sker i såväl de operativa enheternas ledningsorgan som i styrelsen. Enligt Verisecs bolagsordning ska ett/en eller två godkända eller auktoriserade revisorer eller revisionsbolag med högst två revisorssuppleanter utses av bolagsstämman. Revisorn och revisorssuppleanter, i förekommande fall, väljs årligen på årsstämma för tiden intill dess nästa årsstämma har hållits. Revisorn granskar Verisecs årsredovisning, koncernredovisning och bokföring samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning.

Nuvarande revisor är det registrerade revisionsbolaget Ernst & Young AB (Box 7850, 103 99 Stockholm), med auktoriserade revisorn Andreas Nyberg som huvudansvarig revisor. Revisorns arvode fastställs av bolagsstämman. Vid årsstämman 2018 fastställdes att ersättning till revisorn ska utgå enligt godkänd räkning.

Bolaget har gjort bedömningen att en särskild internrevision inte är nödvändig då bolaget har en enkel juridisk och operativ struktur och väl fungerande styr- och internkontrollsystem. Styrelsen följer upp bolagets bedömning av den interna kontrollen bland annat genom kontakter med bolagets revisorer.

Verkställande direktören

Verkställande direktören ansvarar för den löpande förvaltningen. Åtgärder som med hänsyn till omfattningen och arten av företagets verksamhet är av osedvanligt slag eller stor betydelse faller utanför den löpande förvaltningen och ska därför beredas och föredras styrelsen för beslut. Verkställande direktörens arbete och roll samt arbetsfördelningen mellan styrelsen och verkställande direktören framgår av en av styrelsen fastställd skriftlig instruktion (så kallad VD-instruktion). Styrelsen utvärderar löpande verkställande direktörens arbete. Information om den verkställande direktören återfinns under avsnitt Ledande befattningshavare och revisorer.

Utbetalda ersättningar och övriga förmåner till ledande befattningshavare under 2018

Se not 8 - Anställda och personalkostnader, för information om ersättning till medlemmar av styrelsen och ledande befattningshavare (inklusive eventuella villkorade eller uppskjutna ersättningar och dylikt), samt eventuella naturaförmåner som företagets eller dess dotterföretag beviljat dessa för tjänster som har utförts åt Verisec, oavsett i vilken egenskap tjänsterna har utförts och oavsett vem som har utfört tjänsten. Christian Rajter och Anders Moberg har uppburit styrelsearvode. Tony Buss och Anders Henrikson har inte uppburit något styrelsearvode för sitt arbete i styrelsen. Arvode avser i dessa fall ersättning i egenskap av ledande befattningshavare.

Incitamentsprogram

Koncernen har utestående incitamentsprogram riktade till anställda i koncernen.

Sedan tidigare finns ett incitamentsprogram (2015/2018). När teckningsperioden inleddes den 1 juli 2018 uppgick de anställdas innehav enligt incitamentsprogram 2015/2018 till 100 450 teck-

ningsoptioner. Per den 31 december 2018 har anställda i Verisec totalt tecknat samtliga 100 450 nya aktier. De anställda har inom ramen för incitamentsprogrammet per den 31 december 2018 betalat in för 54 175 nya aktier, vilket tillfört Verisec AB 3,3 MSEK (inklusive pågående nyemission om 39 100 aktier) före emissionskostnader och beräknas ha ökat antalet aktier med 1,1%.

På bolagsstämman den 18 maj 2017 beslutades om incitamentsprogram (2017/2020) riktat till anställda inom koncernen. Verisec AB utfärdade 150 000 st optioner till dotterföretaget Verisec Technology AB, som tecknade samtliga optioner.

Verisec Technology AB har per den 31 december 2018 avyttrat 148 750 st optioner till anställda, varav 7 700 st förvärvats av ledande befattningshavare, inom koncernen för 20,75 SEK per option. Varje teckningsoption ger innehavaren rätt att mellan 1 juli 2020 och 31 december 2020 teckna en ny aktie i Verisec AB för 185,00 SEK, vilket innebär att företaget vid full teckning kan komma att tillföras 27,5 MSEK före emissionskostnader under hösten/vintern 2020.



DEFINITIONER

Nyckeltal

Nyckeltal	Definition	Kommentar
Försäljningstillväxt	Nettoomsättningens utveckling i förhållande till samma period föregående år.	Används av ledningen för att bedöma koncernens tillväxttakt.
Bruttomarginal	(Nettoomsättning - Kostnad råvaror och förnödenheter) / Nettoomsättningen.	Används av ledningen vid uppföljning av produkt- och tjänstemix.
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av periodens intäkter.	Ger ledningen information om organisationens effektivitet.
Rörelseresultatet före avskrivningar, EBITDA	Rörelseresultat före av- och nedskrivning av materiella och immateriella anläggningstillgångar.	Ger ledningen information om koncernens rörelseresultat före investeringar i anläggningstillgångar.
Kassaflöde från den löpande verksamheten	Kassaflöde före investerings- och finansieringsverksamheten.	Ger ledningen information om verksamhetens förmåga att generera kapital och förmåga att täcka investeringskostnader utöver extern finansiering.
Avkastning på eget kapital	Årets resultat hänförligt till moderföretagets aktieägare / Genomsnittligt eget kapital.	Ger information om de finansiella värden som verksamheten skapar för aktieägare.
Balansomslutning	Totala tillgångar.	Ger ledningen information om verksamhetens kapitalbindning.
Soliditet	Totalt eget kapital / Totala tillgångar.	Ger ledningen information om verksamhetens finansiella uthållighet under en period med negativt resultat samt hur stor andel av verksamheten som finansieras av eget och externt kapital.
Antal anställda per balansdagen	Antalet anställda omräknat till heltidstjänster sista månaden i perioden.	Ger information om framtida personalkostnader.
Medelantal anställda	Antalet anställda i företaget omräknat till heltidstjänster, d v s antal heltider som utfört arbete under perioden.	Möjliggör uträkning av den genomsnittliga personalkostnaden.
Genomsnittlig personalkostnad	Total personalkostnad / Medelantal anställda.	Ger ledningen möjlighet att jämföra personalkostnader mellan perioder och externa organisationer.

Övriga definitioner

Begrepp	Kommentar
E-legitimation	En e-legitimation är en elektronisk legitimation för användning på internet och vid andra digitala tjänster. Med en e-legitimation kan användaren logga in, signera och godkänna transaktioner hos de organisationer som anslutit sig till systemet. Genom att organisationer ansluter sig till en e-legitimation behöver de inte själva göra den ursprungliga identifieringen av användare, utan litar på e-legitimationsutfärdarens identifiering.
Kryptering	Att göra information oläsbar så att den endast är läsbar för en mottagare som har rätt krypteringsnyckel för att dekryptera informationen.
Molntjänster	Datatjänster som inte finns installerade lokalt utan som levereras över ett nätverk eller internet. Molntjänster består av tre huvudkategorier; programvara, lagring och infrastruktur.
Svensk e-legitimation	Svensk e-legitimation är statens kvalitetsmärke för e-legitimering som tagits fram för att skapa en samsyn i e-legitimeringsfrågan. Det är DIGG - Myndigheten för digital förvaltning som, utifrån nationella och internationella säkerhetskriterier, granskar och godkänner svenska e-legitimationer för kvalitetsmärket.
Tvåfaktorsautentisering	Tvåfaktorsautentisering är ett sätt att bekräfta användarens begärda identitet genom att använda en kombination av två olika komponenter, exempelvis en telefon ihop med ett fingeravtryck.
HSM	HSM står för Hardware Security Module och är en säker hårdvara som används för kryptering. Den kan kryptera, dekryptera, skapa och lagra krypteringsnycklar och kan även användas för signering och autentisering. Syftet är att skydda känslig data.
IDaaS	Identity as a Service (IDaaS) är en molnbaserad ID-lösning som är byggd och drivs av en tredjepartsleverantör. IDaaS-företag tillhandahåller molnbaserad autentisering eller identitetshantering till företag som prenumererar på tjänsten.
PSD2	Ett nytt betaltjänstdirektiv från EU vars syfte är att utveckla marknaden för elektroniska betalningar och skapa bättre förutsättningar för säkra och effektiva betalningar.
GDPR	Dataskyddsförordningen (GDPR, The General Data Protection Regulation) gäller i hela EU och har till syfte att skapa en enhetlig och likvärdig nivå för skyddet av personuppgifter så att det fria flödet av uppgifter inom Europa inte hindras.
eIDAS	eIDAS är en EU-förordning som innebär att det från och med den 29 september 2018 är obligatoriskt för offentliga e-tjänster att tillåta inloggning även med utländska e-legitimationer.
Plattformsbolag	Ett teknikföretag som via en digital plattform sammanför olika grupper, exempelvis hyresgäster och hyresvärdar, läsare och annonsörer eller passagerare och taxiförare.
KYC	Begreppet är en förkortning för 'Know Your Customer', det vill säga kundkännedom, och syftar till de kontrollprocesser och skyddsåtgärder som görs för att validera kunskap om vem som är ens kund.



Verisec AB (publ)

Box 3328
103 66 Stockholm
08-723 09 00

Besöksadress

Vasagatan 40
111 20 Stockholm

www.verisec.com
www.frejaeid.com

Euroclear Sweden AB

Box 191
101 23 Stockholm
08-402 90 00

Erik Penser Bank AB (publ)

Box 7405
103 91 Stockholm
08-463 80 00

Cirio Advokatbyrå AB

Box 3294
103 65 Stockholm
08-527 916 00

Ernst & Young AB

Box 7850
103 99 Stockholm
08-520 590 00

